



ISSN 2414-5912

РОССИЙСКИЙ НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ЖУРНАЛ НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ

СЕНТЯБРЬ 2017 № 8(19)

НАУЧНАЯ ЭЛЕКТРОННАЯ
БИБЛИОТЕКА
e LIBRARY.RU



САЙТ КОНФЕРЕНЦИИ: [HTTP://SCIENTIFICRESEARCH.RU](http://scientificresearch.ru)



XIX Международная научно-практическая конференция
«Научные исследования:
ключевые проблемы III тысячелетия»
Москва. 4 сентября 2017 года



Научные исследования

2017. № 8 (19).

**XIX Международная научно-практическая
конференция «Научные исследования:
ключевые проблемы III тысячелетия»**



Москва
2017

УДК 08
ББК 94.3
Н 34

Научные исследования

2017. № 8 (19)

Научно-практический журнал «Научные исследования» подготовлен по материалам XIX Международной научно-практической конференции «Научные исследования: ключевые проблемы III тысячелетия»

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР: Вальцев С.В.

Зам. главного редактора: Ефимова А.В.

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ:

Абдуллаев К.Н. (д-р филос. по экон., Азербайджанская Республика), *Алиева В.Р.* (канд. филос. наук, Узбекистан), *Абдуллаев Н.Н.* (д-р экон. наук, Азербайджанская Республика), *Аликулов С.Р.* (д-р техн. наук, Узбекистан), *Ананьева Е.П.* (д-р филос. наук, Украина), *Асатурова А.В.* (канд. мед. наук, Россия), *Аскарходжаев Н.А.* (канд. биол. наук, Узбекистан), *Байтасов Р.Р.* (канд. с.-х. наук, Белоруссия), *Бакио И.В.* (канд. наук по физ. воспитанию и спорту, Украина), *Бахор Т.А.* (канд. филол. наук, Россия), *Баулина М.В.* (канд. пед. наук, Россия), *Блейс Н.О.* (д-р ист. наук, канд. пед. наук, Россия), *Богомолов А.В.* (канд. техн. наук, Россия), *Бородай В.А.* (д-р социол. наук, Россия), *Волков А.Ю.* (д-р экон. наук, Россия), *Гавриленкова И.В.* (канд. пед. наук, Россия), *Гарагонич В.В.* (д-р ист. наук, Украина), *Глуценко А.Г.* (д-р физ.-мат. наук, Россия), *Гринченко В.А.* (канд. техн. наук, Россия), *Губарева Т.И.* (канд. юрид. наук, Россия), *Гутникова А.В.* (канд. филол. наук, Украина), *Датий А.В.* (д-р мед. наук, Россия), *Демчук Н.И.* (канд. экон. наук, Украина), *Дивненко О.В.* (канд. пед. наук, Россия), *Доленко Г.Н.* (д-р хим. наук, Россия), *Есенова К.У.* (д-р филол. наук, Казахстан), *Жамудинов В.Н.* (канд. юрид. наук, Казахстан), *Жолдошев С.Т.* (д-р мед. наук, Кыргызская Республика), *Ибадов Р.М.* (д-р физ.-мат. наук, Узбекистан), *Ильинских Н.Н.* (д-р биол. наук, Россия), *Кайракбаев А.К.* (канд. физ.-мат. наук, Казахстан), *Кафтаева М.В.* (д-р техн. наук, Россия), *Кикавидзе И.Д.* (д-р филол. наук, Грузия), *Кобланов Ж.Т.* (канд. филол. наук, Казахстан), *Ковалёв М.Н.* (канд. экон. наук, Белоруссия), *Кравцова Т.М.* (канд. психол. наук, Казахстан), *Кузьмин С.Б.* (д-р геогр. наук, Россия), *Куликова Э.Г.* (д-р филол. наук, Россия), *Курманбаева М.С.* (д-р биол. наук, Казахстан), *Курпаяниди К.И.* (канд. экон. наук, Узбекистан), *Линькова-Даниельс Н.А.* (канд. пед. наук, Австралия), *Лукиенко Л.В.* (д-р техн. наук, Россия), *Макаров А. Н.* (д-р филол. наук, Россия), *Мацаренко Т.Н.* (канд. пед. наук, Россия), *Мейманов Б.К.* (д-р экон. наук, Кыргызская Республика), *Мурадов Ш.О.* (д-р техн. наук, Узбекистан), *Набиев А.А.* (д-р наук по геоинформ., Азербайджанская Республика), *Назаров Р.Р.* (канд. филос. наук, Узбекистан), *Наумов В. А.* (д-р техн. наук, Россия), *Овчинников Ю.Д.* (канд. техн. наук, Россия), *Петров В.О.* (д-р искусствоведения, Россия), *Радкевич М.В.* (д-р техн. наук, Узбекистан), *Рахимбеков С.М.* (д-р техн. наук, Казахстан), *Розыходжаева Г.А.* (д-р мед. наук, Узбекистан), *Романенкова Ю.В.* (д-р искусствоведения, Украина), *Рубцова М.В.* (д-р социол. наук, Россия), *Румянцев Д.Е.* (д-р биол. наук, Россия), *Самков А. В.* (д-р техн. наук, Россия), *Саньков П.Н.* (канд. техн. наук, Украина), *Селитренникова Т.А.* (д-р пед. наук, Россия), *Сибирцев В.А.* (д-р экон. наук, Россия), *Скрипко Т.А.* (д-р экон. наук, Украина), *Сопов А.В.* (д-р ист. наук, Россия), *Стрекалов В.Н.* (д-р физ.-мат. наук, Россия), *Стуканенко Н.М.* (д-р пед. наук, Казахстан), *Субачев Ю.В.* (канд. техн. наук, Россия), *Сулейманов С.Ф.* (канд. мед. наук, Узбекистан), *Трезуб И.В.* (д-р экон. наук, канд. техн. наук, Россия), *Упоров И.В.* (канд. юрид. наук, д-р ист. наук, Россия), *Федоськина Л.А.* (канд. экон. наук, Россия), *Хилтухина Е.Г.* (д-р филос. наук, Россия), *Цицулян С.В.* (канд. экон. наук, Республика Армения), *Чиладзе Г.Б.* (д-р юрид. наук, Грузия), *Шамшина И.Г.* (канд. пед. наук, Россия), *Шарипов М.С.* (канд. техн. наук, Узбекистан), *Шевко Д.Г.* (канд. техн. наук, Россия).

Выходит 8 раз в год

Подписано в печать:
04.09.2017

Дата выхода в свет:
06.09.2017

Формат 70х100/16.
Бумага офсетная.
Гарнитура
«Таймс». Печать
офсетная. Усл. печ.
л. 4,14 Тираж 1 000
экз. Заказ № 1331

**Территория
распространения:
зарубежные страны,
Российская Федерация**

ТИПОГРАФИЯ
ООО «ПресСто».
153025, г. Иваново,
ул. Дзержинского, д.39,
строение 8

ИЗДАТЕЛЬ
ООО «Олимп»
153002, г. Иваново, ул.
Жиделева, д. 19

ИЗДАТЕЛЬСТВО
«Проблемы науки»

Свободная цена

АДРЕС РЕДАКЦИИ:

153008, РФ, г. Иваново, ул. Лежневская, д.55, 4 этаж

Тел.: +7 (910) 690-15-09.

<http://scientificresearch.ru> e-mail: info@p8n.ru

Журнал зарегистрирован Федеральной службой по надзору
в сфере связи, информационных технологий и массовых
коммуникаций (Роскомнадзор) Свидетельство ПИ № ФС 77-63296.

Редакция не всегда разделяет мнение авторов статей, опубликованных в журнале
Учредитель: Вальцев Сергей Витальевич

© Научные исследования /Москва, 2017

Содержание

ФИЗИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ	4
<i>Сахненко В.Г.</i> КРИТЕРИЙ ФОРМИРОВАНИЯ ДИФФУЗНЫХ ПЛАНЕТ	4
<i>Кабаева И.И.</i> РЕАЛИЗАЦИЯ ЗАДАЧИ «ДВИЖЕНИЕ ТЕЛА С ПЕРЕМЕННОЙ МАССОЙ: ВЗЛЕТ РАКЕТЫ» НА ЯЗЫКЕ PASCAL ABCNET.....	8
ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ	10
<i>Плотникова В.А.</i> ОПРЕДЕЛЕНИЕ СРЕДНЕГО СЛОЯ В США XIX - XX ВВ. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ И ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ ВЗАИМООТНОШЕНИЕ С ДРУГИМИ СЛОЯМИ	10
<i>Першина Л.Ю.</i> СТАНОВЛЕНИЕ ВОЕННО-МЕДИЦИНСКИХ УЧРЕЖДЕНИЙ В XIX- НАЧАЛЕ XX ВЕКА	12
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	15
<i>Буркова О.С.</i> МЕТОДЫ ОЦЕНКИ УРОВНЯ ЖИЗНИ С УЧЕТОМ НАЦИОНАЛЬНЫХ ОСОБЕННОСТЕЙ ГОСУДАРСТВА	15
<i>Денисова Д.В.</i> АДАПТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТОВ НА ПРИМЕРЕ ПАО СК «РОСГОССТРАХ».....	19
<i>Рахматуллина А.Р.</i> УПРАВЛЕНИЕ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТЬЮ И ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТЬЮ.....	21
ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	26
<i>Шлеинов А.А.</i> АКЦИОНЕРНОЕ СОГЛАШЕНИЕ КАК СПОСОБ ЗАЩИТЫ И ВЫРАЖЕНИЯ ПРАВ АКЦИОНЕРОВ	26
<i>Шлеинов А.А.</i> ИСТОРИЯ ИНСТИТУТА ИСТОЧНИКА ПОВЫШЕННОЙ ОПАСНОСТИ	32
<i>Шлеинов А.А.</i> ИСТОЧНИКИ (ФОРМЫ) ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ КОНЦЕРТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	37
<i>Николаев О.С.</i> ВЫЯВЛЕНИЕ ИНСЦЕНИРОВОК ПРИ ОСМОТРЕ МЕСТ ДТП	43
<i>Бокарева Е.А.</i> СУЩНОСТЬ КОРПОРАЦИИ И КОРПОРАТИВНЫХ ОТНОШЕНИЙ	45
ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	47
<i>Юрковская И.В.</i> ИСТОРИЧЕСКИЕ КОРНИ ЮРИДИЧЕСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ В ГЕРМАНИИ: К ПОСТАНОВКЕ ПРОБЛЕМЫ.....	47
<i>Плотникова В.А.</i> ПРОБЛЕМА ИЗМЕНЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ РФ В УПРАВЛЕНИИ ОБРАЗОВАНИЕМ В ПОРЕФОРМЕННЫЙ ПЕРИОД (НА РУБЕЖЕ XX - XXI ВВ.)	49



*Сахненко Виктор Григорьевич - старший научный сотрудник,
Одесский национальный университет им. И.И. Мечникова, г. Одесса, Украина*

Аннотация: на основании известных классических физических законов выдвигается гипотеза формирования диффузных объектов звезд и планет диффузного типа. Устанавливается критерий формирования планет диффузного типа. Этот критерий подтверждается на примерах Солнца планет и их спутников.

Ключевые слова: центр галактики, Солнечная система, планеты, диффузные планеты, протопланетное газовое облако.

УДК 524

Цель статьи:

На основании законов классической механики показать природу образования диффузных планет в Солнечной системе, и предлагается качественная и количественная оценка этому явлению.

Формирование диффузных (гигантских) планет — одна из загадок планетологии [1]. Вместе с тем она может иметь достаточно простое объяснение на основании классических законов физики. Космические объекты можно разделить на два типа: объекты, имеющие твердую поверхность (планеты земной группы, планета Плутон, спутники планет и метеориты). И объекты диффузного типа (звезды, планеты-гиганты и кометы). Предлагается критерий, позволяющий по косвенным, параметрам объекта определить к какому типу относится объект.

Для понимания сути предлагаемого критерия введем понятие центрального тела и обращающегося вокруг него орбитального тела. Понятия эти относительные. Например, в Галактике центральным телом является ее центр, а орбитальным Солнце. В свою очередь для Солнца как центрального тела орбитальными будут планеты. Наконец, для каждой планеты - центрального тела орбитальными будут спутники этой планеты.

Согласно предлагаемому критерию возможны следующие случаи.

1. Если центральное тело имеет твердую поверхность, то и его окружающие орбитальные тела, имеют твердую поверхность. Например, спутник Земли – Луна, спутники Марса – Фобос и Деймос, либо спутник Плутона – Харон.

2. Если центральное тело – диффузное, то состояние его орбитальных тел определяются критерием S – равным отношению гравитационного потенциала на

поверхности φ_p орбитального тела и гравитационного потенциала на его орбите φ_o , создаваемого центральным телом

$$S = k \frac{\varphi_p}{\varphi_o} = k \frac{M_p L_o}{M_o R_p} \quad (1)$$

где k – некоторый коэффициент пропорциональности, зависящий от динамики движения планеты, химического состава поверхности тела, его температуры нагрева и т.д. В первом приближении $k = 1$.

M_p и M_o – массы орбитального и центрального тела соответственно,

R_p и L_o – радиус планеты и ее орбиты соответственно.

Если $S > 1$ – то орбитальное тело – диффузное. При $S < 1$ орбитальное тело имеет твердую поверхность. Например. Центр Галактики подобен диффузному телу. Гравитационный потенциал на орбите Солнца можно определить по его орбитальной скорости около 200 км./с. Для Солнца $S > 1$. Соответственно Солнце – диффузное орбитальное тело. И, как известно, представляет собой газовый шар. Аналогично и для остальных планет Солнечной системы (Таб. 1).

Таблица 1. Критерий формирования диффузных объектов в Солнечной системе

№	Солнечная система	Критерий S	Граничные орбиты R_g (а.е.)
1	Солнце	4.79	
2	Меркурий	$3.94 \cdot 10^{-3}$	310
3	Венера	$4.58 \cdot 10^{-2}$	52
4	Земля	$7.04 \cdot 10^{-2}$	45
5	Марс	$2.16 \cdot 10^{-2}$	223
6	Юпитер	10.5	1.57
7	Сатурн	6.76	4.43
8	Уран	4.92	12.3
9	Нептун	9.55	9.08
10	Плутон	$2.53 \cdot 10^{-2}$	4963

Значение $S < 1$ планет Меркурия, Венеры, Земли, Марса, Плутона. Тогда как для планет гигантов $S > 1$ так для Юпитера, Сатурна, Урана, Нептуна.

У спутников планет-гигантов $S < 1$. Т.е спутники имеют твердую поверхность.

Логика предложенного критерия достаточно проста. Диффузные тела образуются вследствие возможно динамически уравновешенного и потому длительного процесса. В этом процессе с одной стороны тело притягивает к себе из окружающего его пространства газы, различные частицы, более мелкие тела. А с другой стороны само диффузное тело в результате механических возмущений его поверхности и тепловых процессов рассеивает в пространство вещество. Орбитальное тело в этом случае при $\varphi_p > \varphi_o$ увлекает часть взвешенного вещества и само становится диффузным. Ее радиус увеличивается, а внутри сохраняется твердое ядро. Критерий S фактически показывает во сколько раз радиус пространства охватывающего диффузный объект, из которого он извлекает на себя вещество больше самого объекта (рис. 1).

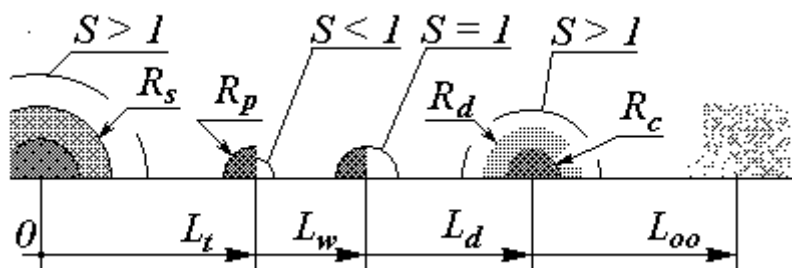


Рис. 1. Формирование диффузных планет Солнечной системы:

R_s – радиус Солнца, R_p – радиус планеты с твердой поверхностью, R_d – радиус диффузной планеты, R_c – радиус ядра, L_t – радиус орбиты планеты с твердой поверхностью, L_g – граничное расстояние, L_d – радиус орбиты диффузной планеты, L_{oo} – расстояние от Солнца до облака Оорта, S – эквипотенциальные поверхности для Солнца и планет при $\varphi_p = \varphi_o$.

На рисунке фактически показана эволюция планеты с твердым покрытием в диффузную планету. При удалении от центрального тела (Солнца), за граничное расстояние ($S > 1$), на поверхность планеты осаждается газопылевое вещество окружающее планету и вокруг планеты образуется мощное газообразное покрытие. Уплотненное газопылевое вещество и превращает ее в диффузную планету, а начальная планета с твердым покрытием становится ядром. Очевидно, что этот процесс может идти и в обратном направлении. Диффузная планета при приближении к Солнцу и по мере уменьшения значения ее критерия ($S < 1$), будет терять свою оболочку и свою массу до размеров своего ядра. И таким образом превратится в планету с твердым покрытием. Заметим, что изменение граничного расстояния может происходить и по возможному изменению масс как центрального, так и орбитального тел.

Используя плотность ρ объекта, и приняв $S = 1$, можно определить расстояние L_w от Солнца на котором уже может формироваться космическое тело радиуса R_p диффузного типа:

$$L_w = \frac{3kM_o}{4\pi\rho R_p^2} \quad (2)$$

где $\pi = 3.1415\dots$

Из этой формулы следует, что планеты земной группы, могли бы формироваться как диффузные только на расстоянии большем 44 А.Е., т.е. за орбитой Плутона, а орбиты диффузных планет в 1.5 – 3 раза превышают граничные орбиты.

Можно решить и обратную задачу. На расстоянии L от Солнца при заданной плотности ρ радиус R_p космического тела диффузного типа равен

$$R_p = \sqrt{\frac{3M_o}{4\rho L}} \quad (3)$$

Например, уже за орбитой Плутона на расстоянии $L > 1 \cdot 10^{13}$ м, может формироваться планета диффузного типа со средней плотностью $\rho = 1400$ кг/м³ размером $1 \cdot 10^7$ м т.е. в полтора раза больше радиуса Земли.

Кометы формируются в облаке Оорта [2] на расстоянии (50000 – 150000 А.Е.). По нашим расчетам на этих расстояниях, при средней плотности ядер комет 1000 кг/м³, минимальные радиусы диффузных планет должны быть более $(2 - 4.5) \cdot 10^5$ м, а их масса более $(5 \div 36) \cdot 10^{19}$ кг. Для пяти наблюдаемых наиболее крупных комет оценки их масс дали до $6 \cdot 10^{19}$ кг. Таким образом, согласно с рассматриваемым критерием, в облаке Оорта действительно могут формироваться диффузные планеты по массе близкие массе комет. Их периоды обращения около 10 млн. лет. Очевидно, это

минимальные размеры диффузных объектов в Солнечной системе. Так как облако Оорта, определяет границы Солнечной системы и за его пределами начинает сказываться влияние других звезд.

Что касается ныне доминирующей гипотезы образования Солнечной системы из газопылевого облака — небулярная гипотеза — первоначально предложенная еще в XVIII веке Эммануилом Сведенборгом, Иммануилом Кантом и Пьером-Симоном Лапласом, то она с позиции предложенного критерия сомнительна. Для образования непосредственно из газопылевых облаков жидких либо твердых структур необходим минимальный гравитационный потенциал центрального тела и высокие давления вещества. Поэтому такие процессы могут происходить только в ядрах галактик, недрах звезд, планет. Затем, при их случайном столкновении, либо при достижении некой критической массы, либо разогрева вещества в недрах космических тел и последующего взрыва, происходило их разрушение, на отдельные фрагменты. И уже эти фрагменты из твердого либо жидкого вещества образовывали центры будущих галактик, звезд, планет, комет. При $S > 1$ новообразования наращивают свою массу за счет окружающих их газопылевых облаков. И, таким образом, могли превращаться в новые диффузные ядра галактик, звезды, диффузные планеты. А при $S < 1$ происходило уменьшение массы новообразованных тел за счет взвешенных на их поверхности частиц, до центральных жидких и твердых структур. Таким образом, планеты с твердой поверхностью, их спутники это некогда сжатые до твердого либо жидкого вещества бывшие ядра диффузных планет, звезд.

По современным представлениям, на больших расстояниях от Солнца, кометы представляют собой глыбы твердого вещества — льда. При приближении к Солнцу лед начинает испаряться и образуется оболочка — кома, а солнечный ветер, сдувая частицы газа, образует хвост кометы. Предлагаемый критерий позволяет этот процесс дополнить следующим. Кометы, двигаясь по очень вытянутым орбитам, по мере удаления от Солнца попадают в пространство, где $S > 1$. На них осаждается космическая пыль и газ. Затем, по мере возвращения к Солнцу, в пространстве, где $S < 1$, космическая пыль и газ начинают относительно центра кометы радиально рассеиваться. Пылевые и газовые облака, приобретают сферическую форму, образуя голову кометы. Затем комета удаляется от Солнца и процесс повторяется. Таким образом, кометы могут собирать в облаках Оорта вещество и переносить его в центр Солнечной системы. Если количество вещества накапливаемого кометой меньше рассеиваемого, то ее критерий S неуклонно уменьшается и комета в конечном итоге разрушается.

Выводы

Предлагаемый критерий существенно дополняет космологические модели эволюции звезд и планет. Согласно этому критерию планеты не могут непосредственно образовываться из протопланетного газового облака некогда окружающего Солнце как принято ныне. Планеты с твердой поверхностью могли быть ядрами бывших планет гигантов. Если планеты с твердой поверхностью будут удаляться за свои граничные орбиты, то они могут превратиться в диффузные планеты.

Список литературы

1. *Wurchterl G.*, 2004. "Planet Formation Towards Estimating Galactic Habitability", in P. Ehrenfreund, *Astrobiology: Future Perspectives*. Kluwer Academic Publishers. Pp. 67–96.
2. *Harold F. Levison, Luke Donnes.* Comet Populations and Cometary Dynamics // *Encyclopedia of the Solar System* / Edited by Lucy Ann Adams McFadden, Lucy-Ann Adams, Paul Robert Weissman, Torrence V. Johnson. 2nd ed. Amsterdam. Boston: Academic Press, 2007. P. 575—588.

РЕАЛИЗАЦИЯ ЗАДАЧИ «ДВИЖЕНИЕ ТЕЛА С ПЕРЕМЕННОЙ МАССОЙ: ВЗЛЕТ РАКЕТЫ» НА ЯЗЫКЕ PASCAL ABCNET

Кабаева И.И.

Кабаева Ирина Игоревна – студент,
кафедра информатики и методики преподавания математики, физико-математический факультет,

Воронежский государственный педагогический университет, г. Воронеж

Аннотация: в статье описывается постановка задачи «движение тела с переменной массой: взлет ракеты». Приводятся формулы расчета времени, скорости и высоты; исходя из этих формул, выводится система дифференциальных уравнений. На основе постановки задачи приводится практическая реализация решения исходной системы дифференциальных уравнений с помощью средств объектно-ориентированного языка программирования Pascal ABCNET, используя возможности графической библиотеки OpenGL (является программным интерфейсом для работы с двухмерной и трехмерной графикой).

Ключевые слова: траектория полета, время, графики зависимости.

УДК 519.277.3

Скорость, при которой возможен вывод на орбиту груза $v^* \approx 7,8$ км/с; характерное время - момент полной выработки горючего

$$T^* = \frac{m_0 - m_{\text{кон}}}{g} \text{ где } m_{\text{кон}} - \text{масса груза.}$$

Время t^* - две-три минуты. За характерную высоту можно взять h^* - ту.

После ввода переменных, получается [1]:

$$V = \frac{v}{v^*}, \quad t = \frac{t}{t^*}, \quad H = \frac{h}{h^*}$$

после преобразования получаются уравнения:

$$\left\{ \begin{aligned} \frac{dv}{dt} &= \frac{1}{f(t)} * [a - b * f(t) - p * \exp * (-2,3026H) * v^2] \\ \frac{dH}{dt} &= eV \end{aligned} \right.$$

где $f(t)$ - известная функция:

$$f(t) = \begin{cases} 1 - (1 - k) * t, & \text{если } t \leq 1, \\ k, & \text{если } t > 1 \end{cases}$$

а безразмерные параметры a, b, p, e, k выражаются через исходные так:

$$a = \frac{F_{\text{тяги}} t^*}{m_0 v^*}, \quad b = \frac{t^* g}{v^*}, \quad p = \frac{0,5 c p_0 S v^* t^*}{m_0}, \quad e = \frac{v^* t^*}{h^*}, \quad k = \frac{m_{\text{кон}}}{m_0}.$$

Для решения дифференциальных уравнений системы используется метод Эйлера-Коши.

Компьютерная модель

Решается система уравнений с помощью программы на языке Pascal ABCNET. Используются возможности графической библиотеки OpenGL при визуализации результатов моделирования [2]. Данная система уравнений решается с помощью следующего программного кода:

while (t <= tk) **and** (v <= 1.0) **do**

begin

m := m0 - alpha * t;

a := (F - (m * g) - (0.5 * c * ro * exp(-b * h) * s * v * v)) / m;

v := v + a * dt / 7800;

h := h + v * dt;

glVertex2d(t / tk, v);

t += dt;

end;

Результаты работы программы:

Вводятся исходные данные:

1) $m_0 = 20000000\text{кг}$, $m_k = 500000\text{кг}$, $\alpha = 100000\text{кг/с}$, $k = 3$, $F = \{150000000\text{Н}, 225000000\text{Н}, 337500000\text{Н}\}$

Зависимость $v(t)$ от времени t (чем ближе график к оси Oy , тем скорость v выше).

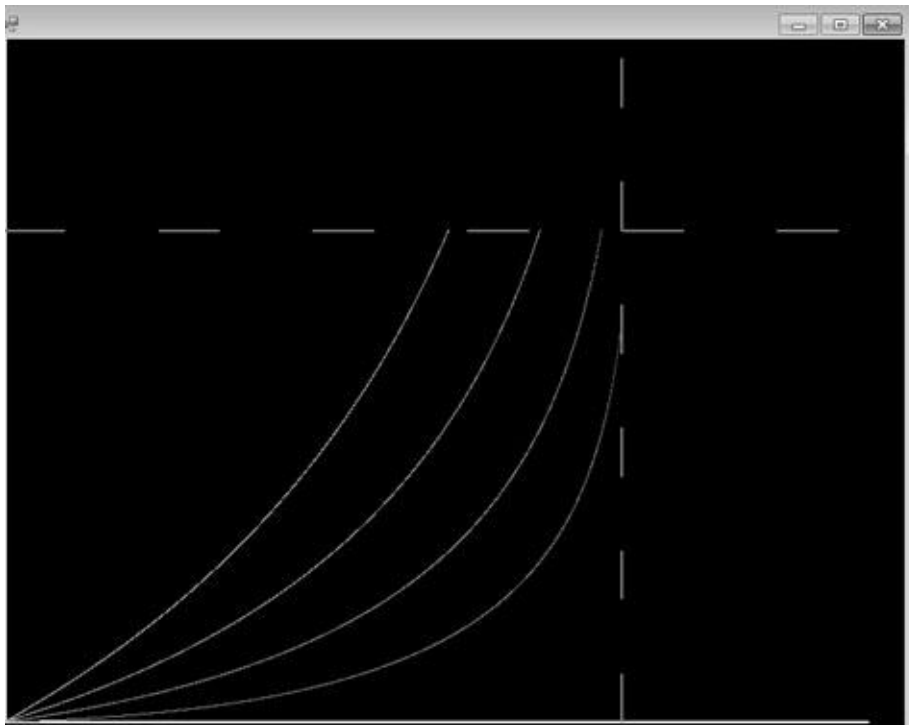


Рис. 1. Результат работы программы

Список литературы

1. Лавренов С.М. Excel. Сборник примеров и задач. М.: Финансы и статистика, 2006. 335 с.
2. Петровская Т.А., Лозко Е.И., Кушнер Д.Л. VBA программирование в PowerPoint // Учебно-методическое пособие. Минск: БНТУ, 2013. 45 с.

ОПРЕДЕЛЕНИЕ СРЕДНЕГО СЛОЯ В США XIX - XX ВВ. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ И ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ ВЗАИМООТНОШЕНИЕ С ДРУГИМИ СЛОЯМИ Плотникова В.А.

*Плотникова Виктория Александровна – магистрант,
Институт межкультурной коммуникации и международных отношений
Белгородский государственный национальный исследовательский университет, г. Белгород*

Аннотация: в статье рассматриваются предпосылки формирования классового строя в США, его составляющие, а также определяются причины и результаты возникновения среднего класса в структуре общества.

Ключевые слова: средний класс, деньги, общество, работники, доход.

Само понятие «средний класс» возникло в XVII веке в Англии. Оно обозначало особую группу предпринимателей, противостоявших, с одной стороны, верхушке крупных землевладельцев, с другой — «пролетарской гольтебе». Постепенно к нему стали причислять мелких и средних буржуа, менеджеров, лиц свободных профессий.

Промышленная революция XVIII — XIX веков разрушила феодальную систему и вызвала к жизни социальные силы, которые привели к формированию классового строя. Развитие торговли и промышленности вызвало к жизни новые профессии: предприниматели, коммерсанты, банкиры, купцы. Появилась многочисленная мелкая буржуазия. Волна эмиграция способствовала увеличению численности индустриальных рабочих.

Постепенно формировался новый тип экономики — капиталистический, которой соответствует новый тип социальной стратификации — классовая система. Рост городов, промышленности и сферы услуг, укрепление статуса и богатства буржуазии кардинально изменили облик американского общества. К концу XIX века социальная структура США все отчетливее приобретала черты развитого капиталистического общества. Удельный вес фермерства сокращается (с 28,8% общей занятости в 1880 году до 21,4% в 1900 году). Одновременно росли городские средние слои. В 1880 году около 80 процентов населения проживало в сельской местности, а к началу XX века горожане составили около сорока процентов. Нью-Йорк, Чикаго и Филадельфия превысили один миллион жителей. Сент-Луис, Бостон приближался к этому рубежу. Рост горожан вдвое опережал рост сельского населения [3, с.78].

Профессиональные группы, вышедшие на историческую арену (рабочие, банкиры, предприниматели и т. д.) укрепляли свои позиции, требовали привилегий и признания своего статуса. Термин «сословие» отражал исторически уходящую реальность. Новую реальность лучше всего отражал термин «класс». Он выражал экономическое положение людей, способных передвигаться вверх и вниз.

Таким образом, роль детонатора сыграли деньги и товарно-денежные отношения. Они не считались с сословными барьерами, аристократическими привилегиями. Деньги всех уравнивали, они универсальны и доступны всем, даже тем, кто не унаследовал состояния. Общество, в котором доминировали приписываемые статусы, уступало место обществу, где заглавную роль стали играть достигаемые статусы. Это и стало называться открытым обществом.

Точно и однозначно определить количество классов, число страт (или слоев, на которые они разбиваются), принадлежность людей к стратам очень сложно. Необходимы критерии, которые выбираются достаточно произвольно. Вот почему в развитой с социологической точки зрения стране, как США, разные социологи предлагают разные типологии классов. В одной семь, в другой шесть, в третьей пять и

т. д. социальных страт. Первую типологию классов США предложил в 40-е годы XX века американский социолог Ллойд Уорнер [2, с. 45]:

верхний-верхний класс включал так называемые «старые семьи». Они состояли из наиболее преуспевающих бизнесменов и тех, кого называли профессионалами. Проживали они в привилегированных частях города;

нижний-верхний класс по уровню материального благополучия не уступал верхнему-верхнему классу, но не включал старые родовые семьи;

верхний-средний класс состоял из собственников и профессионалов, которые обладали меньшим материальным достатком в сравнении с выходцами из двух верхних классов, но зато они активно участвовали в общественной жизни города и проживали в довольно благоустроенных районах;

нижний-средний класс составляли низшие служащие и квалифицированные рабочие;

верхний-нижний класс включал малоквалифицированных рабочих, занятых на местных фабриках и живущих в относительном достатке;

нижний-нижний класс составляли те, кого принято называть «социальным дном» — это обитатели подвалов, чердаков, трущоб и прочих, малоприспособленных для жизни мест. Они постоянно ощущали комплекс неполноценности вследствие беспросветной бедности и постоянных унижений.

Термин «верхний-верхний класс» означает, по существу, верхний слой высшего класса. Во всех двусоставных словах первое — обозначает страту или слой, а второе — класс, которому данный слой относится. «Верхний-нижний класс» иногда называют так, как он есть, а иногда обозначают им рабочий класс. Средний класс (с присущими ему слоями) всегда отличают от рабочего класса. Но и рабочий класс отличают от низшего, куда могут входить неработающие, безработные, бездомные, нищие и т. д. Как правило, высококвалифицированные рабочие включаются не в рабочий класс, а в средний, но в низшую его страту, которую заполняют главным образом малоквалифицированные работники умственного труда — служащие. Возможен иной вариант: рабочих не включают в средний класс, но оставляют два слоя в общем рабочем классе. Специалисты входят в следующий слой среднего класса, ведь само понятие «специалист» предполагает как минимум образование в объеме колледжа. Верхнюю страту среднего класса заполняют в основном «профессионалы». Профессионалами за рубежом именуют людей, имеющих, как правило, университетское образование и большой практический опыт, отличающихся высоким мастерством в своей области, занятых творческим трудом и относящихся к так называемой категории самонанятых, т. е. имеющих свою практику, свое дело. Это юристы, врачи, ученые, преподаватели и т.д. Именоваться «профессионалом» очень почетно. Их число ограничено и регулируется государством. Так, лишь недавно социальные работники получили долгожданный титул, которого добивались несколько десятилетий.

Между двумя полюсами классовой стратификации американского общества — очень богатыми (состояние — 2 млн. долл. и более) и очень бедными (доход менее 6,5 тыс. долл. в год), составляющих от общей численности населения приблизительно одинаковую долю, а именно 5%, расположена та часть населения, которую принято называть средним классом. В индустриально развитых странах он составляет большинство населения — от 60 до 80%.

Средний класс — уникальное явление в мировой истории. Скажем так: его не было на протяжении всей истории человечества. Он появился лишь в XIX веке. В обществе он выполняет специфическую функцию. Средний класс — стабилизатор общества. Чем больше он, тем меньше вероятность того, что общество будут сотрясать революции, межнациональные конфликты, социальные катаклизмы. Он состоит из тех, кто сделал судьбу собственными руками и, следовательно, кто заинтересован в сохранении того строя, который представил подобные возможности.

Средний класс разводит два противоположных полюса, бедных и богатых, и не дает им столкнуться. Чем тоньше средний класс, тем ближе друг к другу полярные точки стратификации, тем вероятнее их столкновение. И наоборот.

Средний класс — самый широкий потребительский рынок для мелкого и среднего бизнеса. Чем многочисленнее этот класс, тем увереннее стоит на ногах малый бизнес.

В средний класс Америки второй половины XIX века входили все те, кто обладали экономической независимостью, т. е. владели предприятием, фирмой, офисом, частной практикой, своим делом, ученые, священники, врачи, адвокаты, средние менеджеры, мелкая буржуазия — социальный хребет общества.

Таким образом, переход от закрытого общества к открытому демонстрировал возросшие возможности человека самостоятельно сделать свою судьбу. Сословные ограничения рушились, каждый мог подняться до высот общественного признания, перейти из одного класса в другой, приложив усилия, талант и трудолюбие. И хотя удается это единицам, даже в современной Америке, в XIX веке появилось выражение «человек, сделавший себя сам» [1, с. 14].

Список литературы

1. *Голенкова З.Т., Виктюк В.В., Гридчин Ю.В., Черных А.И., Романенко Л.М.* Становление гражданского общества и социальная стратификация // Социс, 1996. № 6. С. 14-15.
2. *Смелзер Н.Дж.* Социология. М., 1994. С. 44-45.
3. *Супоницкая И.М.* Особенности социально-экономического развития США конца XIX века. // Реф. журнал Америка, 1987. № 6. С. 78-79.

СТАНОВЛЕНИЕ ВОЕННО-МЕДИЦИНСКИХ УЧРЕЖДЕНИЙ В XIX- НАЧАЛЕ XX ВЕКА

Першина Л.Ю.



*Першина Любовь Юрьевна – студент,
Высшая школа естественных наук и технологий,
Северный Арктический Федеральный университет им. М.В. Ломоносова, г. Архангельск*

Аннотация: в данной статье предпринята попытка рассмотрения создания и развития военно-медицинских учреждений в Российской империи с опорой на исторические события, присущие данной эпохе.

Ключевые слова: военная медицина, госпиталь, лазарет, военно-санитарный поезд.

В XIX веке в Российской империи происходит становление медицины как отдельной отрасли науки. До этого периода ученые-медики занимались преимущественно

накоплением сведений о патологиях и методах лечения раненых на военных действиях в отрыве от вопросов организации оказания первой медицинской помощи. В первой половине XIX в. начинает отдельно формироваться отрасль военной медицины, одна из главных задач которой оказание экстренной помощи раненым, больным и охрана здоровья военнослужащих с целью сохранения их жизни и боеспособности армии¹. Для организации оказания первой помощи создавались медицинские учреждения, наибольшую роль в их организацию внесли в начале XIX в. Я.В. Виллие и Н.И. Пирогов. Я.В. Виллие написал «Положение об учреждении полевых госпиталей и больниц при соединенной армии» (1805 г.), согласно которому легкораненым солдатам помощь оказывалась в «лазаретных обозах» на 200 коек, а тяжелораненые эвакуировались в отдаленные от фронта районы². Данная система была весьма прогрессивна для эпохи, сейчас ее можно считать прообразом этапного движения.

Одними из основных военно-медицинских учреждений в XIX веке являются медицинские госпитали, лазареты и военно-полевые поезда. Военным госпиталем принято считать военное лечебно-профилактическое учреждение, предназначенное для оказания медицинской помощи, квалифицированного и специализированного лечения военнослужащих, а также офицеров, генералов и адмиралов, уволенных в запас или отставку по выслуге лет³. Наравне с госпитальями возникают лазареты. Лазарет – врачебное заведение, подобно госпитальям предназначенное для лечения больных воинских чинов всех вообще частей войск и учреждений, отличаются значительной упрощенностью организации и расчетом денежных отпусков на содержание больных, открываются на 50-350 больных⁴. Впервые данные учреждения в России появляются в эпоху Петра I в связи с учреждением постоянной действующей армии. Более активное развитие приходится на середину XIX века, обременённую большим количеством войн с участием Российской империи, когда раненые нуждались в оперативном и качественном лечении. В XIX веке данные медицинские учреждения находились под контролем государства, не носили частный характер. Стоит отметить, что вклад в их развитие и становление вносили женщины, которые получили право занимать медицинской деятельностью в военное и мирное время в середине XIX века.

В 1830-х годах в Российской империи промышленный переворот, следствием которого стало появление железнодорожных путей. Развитие железнодорожного строительства сделало возможным транспортировку в отдаленные от линии фронта районы, что было необходимым условием сохранения жизни тяжелораненым. Военно – санитарным поездом называют специальный железнодорожный транспорт, предназначенный для перевозки и эвакуации раненых и больных. Первые военно – санитарные поезда появляются в ходе русско-турецкой войны в 1877 году. Дальнейшее становление санитарных поездов происходит в годы русско-японской войны 1904 – 1905 гг. и Первой мировой войны 1914 – 1917 гг. Рост количества возрастает за счет того, что формирование происходит не только за счет государственного финансирования, но и частных лиц, например, членов правящей династии Романовых, меценатов. По положению от 1912 года все санитарные поезда разделялись на полевые и тыловые⁵. Полевые предназначались для эвакуации

¹ Наумова Ю.А. Ранение, болезнь и смерть: русская медицинская служба в Крымскую войну 1853–1856 гг. М., 2010. С. 48.

² Военно-полевая хирургия. Под ред. проф. Е.К. Гуманенко, С.-П., 2004. С. 29.

³ Госпиталь // Медицинская энциклопедия, 1970.

⁴ Военный лазарет // Энциклопедический словарь Ф.А. Брокгауза и И.А. Ефрона. С.-Пб. Брокгауз-Ефрон. 1890—1907.

⁵ Российский государственный военно-исторический архив. Путеводитель. Том 3. 2008. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://guides.rusarchives.ru/browse/guidebook.html?bid=240&sid=842102#refid842095> / (дата обращения 15.05.2016)

раненых и больных в отдаленные от фронта районы, а тыловые отличались оборудованием, имели отделение для тяжелораненых и операционное, главной функцией являлась транспортировка на дальние расстояния. В начале Первой мировой войны поезда были распределены на две данные категории в соответствии с планом мобилизации.

Таким образом, появление постоянной действующей армии дало толчок к появлению новой отрасли науки и новым медицинским учреждениям, которые были прогрессивны для рассматриваемой эпохи.

Список литературы

1. *Наумова Ю.А.* Ранение, болезнь и смерть: русская медицинская служба в Крымскую войну 1853–1856 гг. М., 2010. С. 48.
2. Военно-полевая хирургия. Под ред. проф. *Е.К. Гуманенко*, С-П., 2004. С. 29.
3. Госпиталь // Медицинская энциклопедия, 1970.
4. Военный лазарет // Энциклопедический словарь Ф.А. Брокгауза и И.А. Ефрона. СПб.: Брокгауз-Ефрон. 1890—1907.
5. Российский государственный военно-исторический архив. Путеводитель. Том 3. 2008. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://guides.rusarchives.ru/browse/guidebook.html?bid=240&sid=842102#refid842095> / (дата обращения: 15.05.2016)

МЕТОДЫ ОЦЕНКИ УРОВНЯ ЖИЗНИ С УЧЕТОМ НАЦИОНАЛЬНЫХ ОСОБЕННОСТЕЙ ГОСУДАРСТВА

Буркова О.С.

*Буркова Ольга Сергеевна – магистр экономики и управления, аспирант,
кафедра экономики, управления и экономической теории,
Полоцкий государственный университет, г. Новополоцк, Республика Беларусь*

Аннотация: в статье рассматриваются интегральные показатели оценки уровня жизни населения: индекс человеческого развития (ИЧР), индекс концентрации доходов (коэффициент Джини), коэффициент фондов и децильный коэффициент. Рассматриваются методы оценки уровня жизни в странах СНГ и Евросоюза, а также проблемы и возможности проведения сопоставлений полученных результатов, как между странами СНГ, так и с другими странами мира.

Ключевые слова: оценка уровня жизни, интегральные показатели, дифференциация доходов, субъективная оценка.

В настоящее время возросла необходимость разработки и внедрения методики оценки уровня жизни населения, основанной на национальных особенностях государства.

Комплексная оценка уровня жизни невозможна без построения системы количественных показателей, которые позволят отразить достигнутые результаты страны в области социально-экономического развития, а также обеспечить сравнительную сопоставимость этих результатов с соответствующими данными по другим странам на основе показателей, принятых в международной статистической практике.

Рассмотрим основные интегральные показатели, на основании которых проводится оценка уровня жизни населения на современном этапе.

Одним из главных таких обобщающих показателей, или индикаторов уровня жизни, является индекс человеческого развития (ИЧР) - интегрированный показатель, характеризующий развитие человека в странах и регионах мира, который отражается в Программе развития ООН и рассчитывается ежегодно.

При подсчёте ИЧР учитывают:

- индекс ожидаемой продолжительности жизни;
- уровень образования населения;
- индекс дохода [1, с. 146].

Главным достоинством индекса ИЧР является его универсальность, так как в основе его расчета лежат три главных компонента уровня жизни: долголетие, образование и доход.

Индекс ИЧР положен в основу рейтинга стран мира по уровню жизни. Так, по итогам 2016 года, согласно данным доклада ООН, Норвегия, Австралия, Швейцария, Германия и Дания являются странами с самым высоким уровнем человеческого развития в мире. США — на десятом месте. Россия оказалась в этом списке на 49-м месте, Беларусь — на 52-м, Казахстан — на 56-м, Грузия на 70-м и Азербайджан — на 78-м месте [2].

Другую группу количественных показателей, связанных с понятием уровня жизни, образуют показатели дифференциации населения по уровню доходов. Примерами показателей этой группы могут служить индекс концентрации доходов (коэффициент Джини), а также коэффициент фондов, децильный коэффициент концентрации доходов и другие.

Коэффициент Джини - наиболее обобщающий и используемый в международной статистической практике количественный индикатор.

Значения коэффициентов Джини изменяются от 0 до 1. Нулевое их значение свидетельствует о равномерности распределения доходов по группам населения. Чем ближе этот коэффициент к единице, тем в большей мере доходы сосредоточены в отдельной группе населения, при этом, часть населения оказывается живущей в бедности.

Следует отметить, что коэффициент Джини недостаточно показателен для характеристики дифференциации населения по доходам, поскольку основной вклад в его величину вносят доходы населения в средней части распределения.

Более наглядную картину неравенства населения по доходам дают коэффициент фондов и децильный коэффициент.

Коэффициент фондов представляет собой соотношение суммарных значений доходов, приходящихся на 10% наиболее и 10% наименее обеспеченных групп населения.

В ряде стран рассчитывается децильный коэффициент дифференциации доходов, который исчисляется как отношение минимального дохода у 10% наиболее обеспеченного населения к максимальному доходу у 10% наименее обеспеченного населения. Этот коэффициент может также рассчитываться по 20% (квинтильным) и по 25% (квартильным) группам населения.

Еще один показатель дифференциации доходов населения — коэффициент Пальма. Данный коэффициент базируется на наблюдении, что доходы 50% населения с 4-го по 9-й дециль являются устойчивыми и мало изменяются по времени и по странам. Коэффициент Пальма рассчитывается как отношение средних доходов 10% самого богатого к средним доходам 40% самого бедного населения.

Индекс Робин Гуда (или Гувера) — ещё один показатель неравенства доходов в обществе. Показатель рассчитывается на основе коэффициента Джини, но обладает гораздо большей наглядностью. Он равен той доле дохода общества, которую необходимо перераспределить для достижения равенства среди всех его членов.

Чем выше этот показатель, тем больше отставание бедных слоев от богатых, и тем большей частью общих доходов граждан пришлось бы оперировать для достижения равенства всех социальных групп.

Область применения вышеизложенных показателей оценки уровня жизни достаточно обширна. Они могут быть использованы для сравнения распределения доходов населения в разных странах, при этом, нет зависимости от масштаба экономики сравниваемых стран.

Также рассмотренные показатели могут быть использованы для сравнения распределения доходов по разным группам населения одной страны, например, для сельского и городского населения.

Однако, цель оценки уровня жизни заключается не только в подсчете масштабов дифференциации доходов населения и международной сопоставимости показателей, но и в выявлении факторов, оказывающих влияние на уровень жизни, что в итоге должно создать основу для разработки государственных программ и принятия конкретных мер по повышению уровня жизни населения.

В настоящее время в большинстве стран такое понятие, как уровень жизни населения определяется не только уровнем доходов и расходов. Оно связано с качеством доступа к услугам здравоохранения, образования, основным видам коммунальных услуг, таких, как чистая вода и адекватные санитарные условия.

Поэтому страны выдвигают в качестве одной из важнейших задач при изучении уровня жизни разработку комплексных индикаторов и критериев, которые позволяли бы оценить многомерный характер данного понятия.

В настоящее время в странах СНГ пристальное внимание уделяется международному опыту по внедрению новых методов изучения уровня жизни

населения, в которых используются субъективные оценки населения о материальных лишениях (депривациях), которые формируются на основе опросов респондентов.

Эффективность использования данной концепции зависит от целей проведения оценки. Она малоэффективна в случае, когда необходимо выявить число нуждающихся, но может быть полезной, если стоит задача определить степень социальной удовлетворенности населения.

Уровень, профиль и структура субъективной оценки уровня жизни стали важными индикаторами для понимания источников социальной напряженности и регулирования государственных программ.

К примеру, в странах Евросоюза (ЕС) показатели уровня жизни основываются на субъективной оценке материальных лишений, которые базируются на общепринятой корзине товаров и услуг и отражают адекватный уровень сопоставимости как в динамике, так и между странами.

Материальные лишения (депривации) определяются исходя из следующих признаков, приведенных в таблице 1.

Таблица 1. Показатели материальных лишений для оценки уровня жизни в странах Евросоюза [3]

А. Домашнее хозяйство не может себе позволить	Б. Домашнее хозяйство при желании не имеет возможность приобрести
- оплачивать непредвиденные расходы;	- стиральную машину;
- участвовать в долгосрочных программах кредитования, которые требуют последующих регулярных платежей (например, ипотечные платежи, выплаты по кредитам, покупки в рассрочку и т.п.);	- цветной телевизор;
- иметь в своем рационе мясо, курицу или рыбу (или эквивалент протеина) хотя бы через день;	- телефон;
- провести одну неделю отпуска вне дома; - отапливать свое жилье на достаточном уровне.	- личный автомобиль.

Отсутствие у респондента как минимум четырех элементов из приведенного в таблице перечня служит пороговым значением для включения его в группу риска по уровню деприваций.

Однако, в связи с изменениями в уровне и условиях жизни населения в странах-членах ЕС, часть показателей материальных лишений утратила свою актуальность. Например, стиральная машина, цветной телевизор или телефон больше не являются теми предметами, которые люди не могут себе позволить в большинстве стран ЕС.

В то же время, возникла необходимость ввести в перечень деприваций новые позиции, нехватка которых является признаком социального исключения. Например:

- замена ветхой мебели;
- совместный ужин (обед) с друзьями/родственниками хотя бы раз в месяц;
- регулярное участие в мероприятиях отдыха и досуга;
- трата небольшой суммы каждую неделю на собственные нужды.

Кроме того, к числу деприваций может быть отнесено отсутствие компьютера и Интернета для личного пользования дома.

Среди стран СНГ внедрение депривационного подхода как одного из направлений совершенствования оценки уровня жизни проводится в России, Беларуси и Украине.

В таблице 2 представлены критерии, которые используются в России и Украине для оценки домохозяйствами своего уровня жизни.

Таблица 2. Критерии, которые используются в России и Украине для оценки домохозяйствами своего уровня жизни [3]

Россия	Украина
Все домашние хозяйства, в том числе оценившие свое финансовое положение следующим образом:	Все домашние хозяйства, в том числе по самооценке уровня своих доходов:
не хватает денег даже на еду	не удастся обеспечить даже достаточное питание
затруднительно покупать одежду и оплачивать жилищно-коммунальные услуги	приходится постоянно отказывать себе в необходимом, кроме питания
нет возможности позволить покупку товаров длительного пользования	средств достаточно, на сбережения не делали
не хватает денег на покупку автомобиля, квартиры	
средств достаточно, чтобы купить все, что считается нужным	средств достаточно, и делали сбережения

В России перечень деприваций был определен на основании международного опыта. В свою очередь, в Украине перечень деприваций был определен также на основании международного опыта, но с учетом национальной специфики.

В Беларуси выбор материальных деприваций осуществляется по результатам опросов домашних хозяйств в рамках выборочного обследования, при этом, выделяются три основные группы:

- депривации в области жилищных условий (проживание в аварийном жилье, в крайне стесненных жилищных условиях);
- депривации в области материальной обеспеченности (нехватка денежных средств на покупку мясных и рыбных продуктов, на обновление верхней одежды и обуви, покупку товаров длительного пользования; невозможность оплатить непредвиденные расходы);
- депривации домашних хозяйств с детьми (нехватка денежных средств на регулярную покупку фруктов детям, на обновление одежды и обуви, на обеспечение детей учебниками и школьно-письменными принадлежностями) [3].

Отметим, что оценки уровня жизни, полученные с помощью вышеизложенных субъективных подходов, могут значительно отличаться от абсолютных данных, рассчитанных на основе доходов или расходов населения.

В силу национальных особенностей и различий в уровне жизни населения, страны СНГ не могут в полной мере использовать те подходы по изучению деприваций, которые применяются, например, в европейском обследовании условий жизни. В то же время, использование национальных критериев приводит к проблемам сопоставимости данных, как между странами, так и на международном уровне.

На основании вышеизложенного можно сделать вывод, что в настоящее время важно уделять первостепенное внимание новым методам оценки уровня жизни с учетом международного опыта.

В частности, представляется возможным использовать теорию материальных деприваций для оценки степени неравенства в доступе населения к основным социальным благам, а также для проведения многомерной оценки уровня жизни.

Список литературы

1. Bravo G. The Human Sustainable Development Index: New calculations and a first critical analysis // Ecological indicators, 2014. Vol. 37. Pp. 145-150.

2. Доклад ООН о человеческом развитии в 2016 году. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://hdr.undp.org/sites/default/files/HDR2016_RU_Overview_Web.pdf (дата обращения: 15.07.2017).
3. Материалы семинара «Перспективы измерения бедности». [Электронный ресурс]. 2-4 декабря 2013 года. Женева. Режим доступа: <http://www.uncece.org/stats/documents/2013.12.poverty.html/> (дата обращения: 17.07.2017).

АДАПТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТОВ НА ПРИМЕРЕ ПАО СК «РОСГОССТРАХ» Денисова Д.В.

*Денисова Диана Валерьевна – магистр,
кафедра экономики труда и управления персоналом,
Самарский государственный экономический университет, г. Самара*

Адаптация – это многосторонний процесс, который в общем виде подразумевает приспособление как работника, так и коллектива друг к другу, к трудовой деятельности и окружающей среде. Правильно построенная система управления адаптации персонала в организации помогает ей сохранять лидирующие позиции на рынке благодаря сокращению текучести персонала, хорошей репутации и профессионализма сотрудников.

Управление адаптацией персонала в ПАО СК «Росгосстрах» осуществляется на основе Регламента адаптации Директоров филиалов ООО «Росгосстрах» и Положения об адаптации новых сотрудников, разработанных в 2012 году. Адаптация длится в течение трех месяцев, после чего сотрудник заполняет отчет о выполнении индивидуального плана работы на испытательный период и проводится итоговое структурированное интервью с работником отдела по персоналу.

Росгосстрах очень серьезно подходит к процессу адаптации новых сотрудников, так как считает, что залогом успешного развития бизнеса является качественный персонал, который дает важные конкурентные преимущества на рынке. Поэтому система адаптации, разработанная в Росгосстрахе, имеет многоступенчатый характер позволяющая новому сотруднику быстро и комфортно освоить функциональные обязанности.

Адаптация вновь принятых сотрудников осуществляется на основании «Процедуры адаптации новых сотрудников» и проходит в несколько этапов:

1. Ознакомление с внутренними документами и «Справочником сотрудника»;
2. Знакомство с функциональными обязанностями, сотрудниками отдела и с рабочим местом;
3. Назначение наставника;
4. Разработка «Индивидуального плана работы на испытательный период»;
5. Посещение адаптационного семинара;
6. Завершение адаптационного периода [1].

Первый этап адаптации сотрудника начинается в первый рабочий день с момента подписания трудового договора. Как правило, этот этап занимает весь день. Сотрудник под роспись знакомится со всеми необходимыми документами, формируются необходимые заявки для IT службы для подготовки персонального компьютера для нового сотрудника, настраивается личная электронная почта, куда в дальнейшем высылается «Справочник сотрудника». Справочник представляет собой свод необходимой информации для быстрой адаптации новичка. Он включает в себя такие положения как: информацию о компании,

шаблоны корпоративных документов, памятку по вопросам оформления отпуска, больничного листа, получения заработной платы, добровольного медицинского страхования, оформления командировки и т.д. Как правило, весь день новый сотрудник проводит в Дирекции в отделе по работе с персоналом.

На следующий день, сотрудник направляется непосредственно в то отделение, куда он был принят. Уже непосредственно на рабочем месте начинается второй этап адаптации. Руководитель знакомит нового сотрудника с коллективом, проводит ознакомительную экскурсию по офису, рассказывает о тонкостях работы. Сотрудник начинает приступать к своим функциональным обязанностям.

Для успешной адаптации нового сотрудника, в соответствии с третьим этапом, может быть выделен наставник из числа более опытных коллег. Однако, система наставничества недостаточно развита в компании. Как правило, в каждом агентстве находится один-два специалиста конкретного направления и выделение наставника означает отрыв более опытного специалиста от своих функциональных обязанностей, так как требует его нахождения в другом офисе. Поэтому, если новый сотрудник сталкивается с какими-либо трудностями в процессе работы, он может обратиться за помощью либо к непосредственному руководителю, либо к коллегам задав вопрос по телефону или почте, либо обратиться за помощью в Дирекцию. Этот этап является наиболее сложным для нового специалиста, так как он еще никого не знает из других отделов, не понимает к кому и по какому вопросу можно обратиться. На этом этапе сотрудник уже приступил к выполнению своих функциональных обязанностей. Как правило, сотрудник не знает, как решить ту или иную поставленную задачу. Начинается паника, сотрудник задумывается об увольнении. Поэтому этот этап процесса адаптации требует доработки.

На четвертом этапе для нового сотрудника непосредственным руководителем формируется индивидуальный план работы на период испытательного срока. Индивидуальный план работы представляет собой ряд задач, которые новый сотрудник должен выполнить в поставленные сроки и список необходимых нормативных документов к изучению.

Индивидуальный план работы согласовывается с Дирекцией и обязателен для ознакомления новым сотрудником в течение первых трех рабочих дней.

Пятый этап подразумевает под собой посещение новым сотрудником адаптационного семинара. Согласно положению об адаптации, адаптационный семинар проводится не реже одного раза в месяц в Дирекции в течение трех дней. На адаптационном семинаре всегда присутствует руководство, с которым знакомится новый сотрудник, а также руководители всех отделов, которые и проводят семинар и вводят нового сотрудника в курс дела. Программа адаптационного семинара доводится до сотрудника за три дня до начала. Однако единой программы адаптационного семинара в компании нет, она разрабатывается каждый раз новая, ориентируясь на цели и задачи работы в новых условиях.

По истечению испытательного срока, через три месяца, наступает завершение адаптационного периода. Новый сотрудник отчитывается перед непосредственным руководителем о выполнении индивидуального плана работы. Руководитель по результатам оценки заполняет «Отчет о выполнении «Индивидуального плана работы на период испытательного срока»». После этого отчет направляется в Дирекцию и подшивается в личное дело работника. Непосредственный руководитель вместе с работником службы персонала на основе этого отчета принимают окончательное решение об успешном прохождении работника испытательного срока и завершении адаптационного периода. Сотрудник отдела по работе с персоналом проводит с новым сотрудником итоговое структурированное интервью для получения обратной связи о процессе адаптации в компании.

В случае, если сотрудник не успешно прошел испытательный срок и не справился с поставленными задачами на период адаптации, принимается решение об его увольнении в соответствии с ТК РФ.

Список литературы

1. Положение об адаптации новых работников в Центральном офисе ОАО Росгосстрах.

УПРАВЛЕНИЕ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТЬЮ И ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТЬЮ

Рахматуллина А.Р.

*Рахматуллина Алина Рамилевна – студент магистратуры,
направление: менеджмент,
кафедра финансового менеджмента,
Институт управления, экономики и финансов
Казанский федеральный университет, г. Казань*

Рыночные преобразования российской экономики, связанные с возрастанием неопределенности хозяйственной среды, обусловили необходимость существенной реорганизации систем и механизмов управления финансами предприятий. Существенно повысилась значимость обеспечения финансовой устойчивости предприятий как ключевого фактора их функционирования и развития. С учетом роли финансов предприятий в общественном воспроизводственном процессе проблема совершенствования управления финансовой устойчивостью предприятий приобрела приоритетный характер.

Таким образом, важнейшей характеристикой эффективного управления экономической деятельностью предприятия в современных условиях является его финансовое состояние. Финансовое состояние предприятия – это экономическая категория, отражающая состояние капитала в процессе его круговорота, и способность предприятия к саморазвитию на определенный момент времени. Устойчивое финансовое состояние формируется в процессе всей производственно-хозяйственной деятельности компании.

Платежеспособность и финансовая устойчивость предприятия ее финансово-экономической деятельности в условиях рыночной экономики.

Платежеспособность – это способность компании своевременно возвращать заемные средства в необходимом объеме, то есть погашать долговые обязательства [1, 112].

Финансовая устойчивость – внутреннее проявление состояния ресурсов компании, в основе которого лежит сбалансированность всех активов и пассивов в границах допустимого риска, обеспечивающих платежеспособность и инвестиционную привлекательность в долгосрочной перспективе [2, 198].

В случае если предприятие платежеспособно и финансово устойчиво, то оно всегда своевременно выплачивает налоги, взносы в социальные фонды, дивиденды акционерам, заработную плату работникам и т.д. Платежеспособная и финансово устойчивая компания даёт гарантию своевременного возврата кредита банкам и уплаты процентов по ним, банки в свою очередь без опасений предоставляют кредиты таким организациям. Эффективная деятельность предприятия, а именно умение предприятия быстро адаптироваться к новым условиям, обеспечивает независимость компании от изменений рыночной конъюнктуры, риск банкротства компании снижается. В связи с этим необходимо

обеспечить эффективное управление платежеспособностью и финансовой устойчивостью предприятия.

На платежеспособность предприятия влияют множество факторов, которые можно разделить на внешние и внутренние факторы. К внешним факторам относится:

- 1) экономические;
- 2) социально – политические;
- 3) научно - технические;
- 4) демографические факторы [3, 214].

Действие внешних факторов обусловлено общим макроэкономическим состоянием, которое сложилось в стране, и их возникновение непосредственно не связано с деятельностью предприятия. Чаще внешние факторы влияют на финансовую устойчивость предприятия не прямо, а опосредованно через воздействие на внутренние факторы.

Каждый из данных факторов может положительно и отрицательно повлиять на платежеспособность компании. В зависимости от того, на какой стадии развития находится экономика страны, будут отличаться такие показатели, как темпы роста валового национального продукта, уровень доходов и прибыльности предприятий. Так, на кризисной стадии снижается ликвидность и платежеспособность предприятий, что отрицательно влияет на финансовую устойчивость предприятий. Также в такой период возрастает влияние инфляции на размер чистой прибыли предприятия, что приводит к уменьшению объемов финансовых ресурсов предприятия и способствует снижению уровня его финансовой устойчивости.

Приведем пример влияния конкуренции на платежеспособность предприятия. В случае если на рынке возрастает конкуренция, то спрос на продукцию определенного предприятия падает, так как увеличение числа фирм на рынке приводит к увеличению рыночного предложения. Объем реализации товаров и услуг у определенного предприятия снижается, выручка падает при прочих равных условиях, соответственно, падает рентабельность продаж, что приводит к снижению уровня платежеспособности.

Внутренние факторы включают:

- финансовые ресурсы и их использование: использование основных средств и методов производства, уровень издержек производства, формирование и использование оборотных средств и т.д.;

- качество и уровень финансового менеджмента: уровень доходов, соотношение собственных и заемных средств, соотношение кредиторской и дебиторской задолженности, финансовое планирование, квалификационный состав руководства и персонала, а также различные нарушения финансово-хозяйственной деятельности и т.д.;

- маркетинговые стратегии, тактика и политика.

Все эти факторы, так или иначе, влияют на платежеспособность компании, так как платежеспособность носит изменчивый характер. При отсутствии контроля над платежеспособностью предприятия, происходят финансовые затруднения, а в дальнейшем – к неплатежеспособности, и как следствие, банкротство предприятия.

На финансовую устойчивость предприятия влияют различные факторы. При проведении анализа основное внимание уделяется внутренним факторам, зависящим от деятельности организации и на которые она имеет возможность влиять, корректировать их воздействие и в определенной мере управлять ими.

К внутренним факторам относятся:

1. Принадлежность предприятия к тому или иному виду деятельности;
2. Структура выпускаемой продукции (услуг), ее доля в общем платежеспособном спросе;
3. Размер оплаченного уставного капитала;
4. Величина издержек, их динамика по сравнению с денежными доходами;

5. Состояние имущества и финансовых ресурсов, включая запасы и резервы, их состав и структуру [5, 118].

К внешним факторам относят влияние экономических условий хозяйствования, платежеспособный спрос и уровень доходов потребителей, налоговую, кредитную политику правительства, законодательные акты по контролю над деятельностью организации, внешнеэкономические связи. Существенно влияет на финансовую устойчивость и фаза экономического цикла, в которой находится экономика страны. В период кризиса происходит отставание темпов реализации продукции от темпов ее производства. Уменьшаются инвестиции в товарные запасы, что еще больше сокращает сбыт. Снижаются в целом доходы субъектов экономической деятельности, сокращаются относительно и даже абсолютно масштабы прибыли. Все это ведет к снижению ликвидности предприятия, их платежеспособности.

Управление платежеспособностью и финансовой устойчивостью является основой эффективной экономической деятельности предприятия.

Целью управления финансовой устойчивостью и платежеспособностью является поддержание в условиях изменяющейся внутренней и внешней среды динамического финансового равновесия, стабильной платежеспособности, кредитоспособности и инвестиционной привлекательности предприятия, способное обеспечить возрастание его рыночной стоимости. Оптимальная модель, обеспечивающая финансовое равновесие и возможность роста стоимости предприятия, предполагает соблюдение ряда условий, отражающих соотношения определенных групп активов и пассивов по суммам и срокам, а также темпов прироста чистой прибыли, собственного капитала, оборотных активов и заемного капитала.

В структуре системы управления финансовой устойчивостью предприятия выделены три уровня: тактический, стратегический и оперативный, обеспечивающие поддержание финансового равновесия в соответствующем временном периоде: текущем, долгосрочном и оперативном.

1. Тактическое управление финансовым состоянием предприятия включает:

1) Оценку текущего состояния факторов финансовой устойчивости и платежеспособности;

2) Выбор направлений и методов управления финансовой устойчивостью и платежеспособностью в текущем периоде, установление системы плановых нормативов показателей;

3) Анализ соответствия фактических показателей финансовой устойчивости и платежеспособности заданным значениям;

4) Разработку рекомендаций по корректировке показателей финансовой устойчивости и платежеспособности в соответствии с принятой финансовой стратегией и задачами текущего периода.

2. Стратегическое управления финансовым состоянием представляет собой разработку концепции управления финансовой устойчивостью и платежеспособностью, установление стратегических ориентиров и ограничений развития финансовой системы предприятия, определение целевых показателей финансовой устойчивости и платежеспособности.

Стратегическое управление финансовым состоянием должно учитывать не только цели финансового менеджмента и тип финансовой политики, но и вид финансовой устойчивости и уровень платежеспособности, который характерен для предприятия на данный момент времени. Финансово устойчивое состояние предприятия дает возможность осуществлять активное развитие предприятия (сочетание операций с различным уровнем финансового риска, позволяющее внедрять инновации, производить модернизацию и техническое перевооружение предприятия). Платежеспособность определяет возможность предприятия своевременно расплачиваться по краткосрочным обязательствам с помощью

ликвидных оборотных активов и одновременно продолжать бесперебойную деятельность.

В условиях стабильного финансового состояния целесообразны мероприятия по повышению рентабельности продаж, осторожные вложения в рискованные инвестиции, их ранжирование по степени срочности осуществления.

Предприятию, находящемуся в неустойчивом финансовом состоянии, при осуществлении вложений целесообразно отдавать предпочтение менее рискованным и имеющим наименьший срок окупаемости. Основной стратегической задачей финансово неустойчивого предприятия является стабилизация финансового состояния путем реструктуризации задолженности, отсрочки платежей, продажи непрофильных активов.

3. Оперативное управление финансовым состоянием охватывает:

- 1) Планирование и уточнение оперативной потребности в финансировании;
- 2) Анализ влияния совершенных и планируемых хозяйственных операций на финансовую устойчивость предприятия;
- 3) Мониторинг, оценку и корректировку отклонений фактических показателей финансовой устойчивости и платежеспособности от нормативных показателей.

С целью повышения эффективности оперативного управления разработана модель оперативного денежного бюджета предприятия, сводной ведомости движения денежных средств, используемой для анализа и оценки денежных потоков, сводного ежедневного отчета о финансовом состоянии предприятия.

При возникновении кризисных ситуаций на предприятии система управления финансовой устойчивостью предполагает:

- 1) На оперативном уровне - устранение неплатежеспособности, восстановление чистого денежного потока в краткосрочном периоде;
- 2) На тактическом уровне - восстановление финансового равновесия, предусматриваемого целевыми показателями финансовой устойчивости;
- 3) На стратегическом уровне - обеспечение финансового равновесия в длительном периоде, ускорение темпов устойчивого развития и роста рыночной стоимости предприятия.

Исходя из положений системного подхода - цель управления финансовой устойчивостью и платежеспособностью определена как поддержание в условиях изменяющейся внутренней и внешней среды динамического финансового равновесия, стабильной платежеспособности, кредитоспособности и инвестиционной привлекательности предприятия, способное обеспечить возрастание его рыночной стоимости. Реализация системного подразумевает решение следующих основных задач: оптимизацию соотношения между видами активов предприятия и источниками их финансирования; сбалансированность поступлений и платежей; удовлетворение требований акционеров, кредиторов, инвесторов, поставщиков, налоговых органов; стабильное превышение доходов над расходами, увеличение чистых денежных потоков, демонстрацию рынку инвестиционной привлекательности предприятия. Противоречивость перечисленных задач предполагает поиск оптимальной модели, позволяющей обеспечить финансовое равновесие и возможность роста.

Список литературы

1. *Ефимова О.В.* Финансовый анализ: современный инструментарий для принятия экономических решений Издательство «Омега-Л», 2014. С. 112.
2. *Пласкова Н.С.* Анализ финансовой отчетности. М.: Финансы и статистика, 2014. С. 198.
3. *Самылин А.И.* Финансовый менеджмент: Учебник. М.: ИНФРА- М, 2013. С. 213.

4. *Куприянова Л.М.* Финансовый анализ: Учебное пособие. М.: ИНФРА-М, 2015. С. 321.
5. *Тихомирова О.Г., Варламов Б.А.* Менеджмент организации: теория, история, практика: Учебное пособие. М.: НИЦ Инфра-М, 2013. С. 118.
6. *Кудина М.В.* Управленческий учет: Учебное пособие. М.: ИНФРА-М, 2012. С. 220.

АКЦИОНЕРНОЕ СОГЛАШЕНИЕ КАК СПОСОБ ЗАЩИТЫ И ВЫРАЖЕНИЯ ПРАВ АКЦИОНЕРОВ

Шлеинов А.А.

*Шлеинов Артемий Александрович – магистр права, помощник юрисконсульта,
Общество с ограниченной ответственностью «Гарант», г. Москва*

Аннотация: в наше время правовое положение акционерных обществ подвергается постоянному реформированию со стороны государства. Одним из последствий таковых реформирований послужило введение института акционерного соглашения как средства управления обществом и защиты прав акционеров. В данной статье делается попытка рассмотреть основные положения законодательства по данному соглашению, позволяющие акционерам использовать его как для защиты своих прав, так и для управления самим акционерным обществом.

Ключевые слова: корпоративное право, акции, акционерное соглашение, корпоративные права, защита прав акционеров.

Несмотря на то, что в настоящее время институт акционерных соглашений только развивается, зародился он в отечественной практике ещё с 90-х годов, когда вместе с притоком иностранного капитала в российскую действительность пришли и иностранные способы урегулирования внутрикорпоративных отношений между акционерами. Однако, исходя из рассмотрения судебной практики того времени, очевидно можно сделать вывод о том, что российская юридическая практика оказалась не готова к такого рода институту, так как суды в массе своей отказывались признавать акционерное соглашение.

Акционерные соглашения были признаны принятым 03.06.2009 Федеральным законом «О внесении изменений в Федеральный закон «Об акционерных обществах» и статью 30 Федерального закона «О рынке ценных бумаг»», внесшим дополнения в ФЗ «Об акционерных обществах», дополнив его статьёй 32.1 [2].

К сожалению, такое запоздалое введение института акционерного соглашения в нормы, регулирующие положения об акционерных обществах, вступило в противоречие с судебной практикой, ведь суды долгое время не признавали акционерные соглашения.

Так Федеральный арбитражный суд Западно-Сибирского округа признал акционерное соглашение акционеров ОАО «Мегафон» недействительным, посчитав, что указание в качестве применимого права - право иностранного государства служит попыткой обойти императивные нормы корпоративного законодательства, что в свою очередь вступает в противоречие с нормами публичного порядка о статуте юридического лица, поскольку предметом соглашения были вопросы созыва и проведения общего собрания акционеров, выборы членов в совет директоров, преимущественные права приобретения акций и порядок отчуждения акций. Однако отметим тот факт, что судом акционерные соглашения были отнесены к гражданско-правовым сделкам, что определило отношение судебной практики к данному роду соглашений и предопределило дальнейшее развитие данного корпоративного института [5].

Кроме этого можно привести в качестве примера решение Арбитражного суда города Москвы, признавшего недействительным акционерное соглашение между акционерами компании «Русский Стандарт Страхование», прописывающее такие положения как порядок голосования на общем собрании акционеров и оплата уставного капитала отличными от указанного в ФЗ «Об акционерных обществах» [4].

Акционерное соглашение - договор об осуществлении прав, удостоверенных акциями, и (или) особенностей осуществления прав на акции, составляемый в

письменном виде, обязывающий стороны, подписавшие его осуществлять свои права определённым образом, прописанном в нём, как голосовать определённым образом, согласовывать голосование с другими акционерами, приобретать и отчуждать акции по заранее оговорённой цене и иные действия, либо отказываться от осуществления своих прав (п.1 ст.32.1 ФЗ «Об АО»).

Могут являться предпосылками заключения соглашения между акционерами:

- Объединение миноритарных акционеров для оказания реального влияния на управление (что уже упоминалось выше), то есть акционерное соглашение выступает как средство защиты прав акционеров.
- Объединение акционеров с целью предотвращения тупиковых ситуаций в корпоративных спорах.

Акционерное соглашение представляется как наиболее подходящий способ защиты прав акционеров без негативных последствий для самой организации или самих акционеров. Данное обстоятельство выгодно отличает его от таких способов защиты прав как судебное разбирательство или выкуп обществом акций, принадлежащих акционеру, ведь, в случае действия акционеров, согласно соглашению, организация и акционеры не несут убытки, связанные с судебными расходами, и акционеры не теряют долю в организации в случае её выкупа.

Защищённость прав акционеров, достигается путём аккумуляции сил миноритарных акционеров между собой, для принятия на общем собрании акционеров публичного акционерного общества решений, которые необходимы для исполнения их интересов, например, решения о начислении и выплате дивидендов.

Также миноритарные акционеры могут, путём акционерного соглашения, объединяться с мажоритарными акционерами, для защиты их прав и достижения общих интересов, если даже при объединении всех миноритариев, их голосов всё равно не хватит для принятия необходимых решений.

Следует помнить, что при заключении акционерного соглашения, стороны, подписавшие его, идут на компромисс друг с другом, обязуясь в случаях, предусмотренных в нём, поддержать друг друга путём голосования определённым образом, по определённым вопросам, либо по иному распределится своими правами, согласно соглашению.

Второй случай, когда акционерам необходимо заключить акционерное соглашение – это случаи управленческого тупика, так называемый «дедлок», когда противостоящие друг другу в своих целях акционеры обладают равным количеством голосов и блокируют инициативы друг друга, не давая общему собранию акционеров принять какое-либо управленческое решение и (или) сформировать органы управления публичного акционерного общества, в результате чего в акционерном обществе начинается кризис, влекущий за собой негативные последствия, как для самого акционерного общества, так и для его акционеров, в том числе и для, не влияющих на принятие решений, миноритарных акционеров.

Заключение акционерного соглашения между такими акционерами, либо частью таких акционеров с миноритариями, после чего у такого объединения будет необходимое для принятия решений большинство на общем собрании, позволяет заранее ликвидировать возможные противоречия в управлении, так как соглашение будет предписывать подписавшим его голосовать надлежащим образом, под угрозой ответственности за нарушение данного соглашения.

Данный путь позволяет не только решить управленческие проблемы, но и экономит ресурсы акционерного общества и самих акционеров, позволяя избежать затрат на судебные издержки, юридические услуги, услуги медиатора, выкуп обществом акций акционеров, голосующих против принятия определённых решений.

Как разновидность гражданско-правового договора, акционерные соглашения имеют свою специфику содержания (прав и обязанностей участников).

В числе таких прав и обязанностей можно выделить следующие:

- Голосование определенным образом. Акционеры, заключившие соглашение, обязуются голосовать, согласно соглашению, либо воздержаться от голосования на общем собрании акционеров (п.1 ст.32.1 ФЗ «Об АО»);

- Распоряжение иными правами, удостоверяемыми акциями, определённым образом. Согласно этому положению, акционерным соглашением могут быть предусмотрены различные способы осуществления акционерных прав, например, может быть предусмотрено право преимущественной покупки акций для акционеров, участвующих в данном соглашении, хотя законом такой обязанности нет;

- Согласованные действия. Пунктом 1 ст. 32.1 Закона об АО предусмотрена возможность установить обязанность для акционеров «согласовывать вариант голосования с другими акционерами», а также «осуществлять согласованно» действия, связанные с управлением обществом, с его деятельностью, реорганизацией и ликвидацией;

- Запрет на обязательство голосовать согласно указаниям органов управления. Закон в п.2 ст.32.1. уточняет, что предметом акционерного соглашения не могут быть обязательства стороны акционерного соглашения голосовать согласно указаниям органов управления общества, в отношении акций которого заключено данное соглашение, это условие является своеобразной гарантией прав акционеров, не дающая поглотить их волю органам управления обществом;

- Обязанность уведомлять общество. В п.5 ст.32.1 для акционера, который в результате заключения соглашения, получил право определять порядок голосования на общем собрании акционеров по акциям публичного общества и при этом сам, либо вкуче со своими аффилированными лицами контролирует более чем 5, 10, 15, 20, 25, 30, 50 или 75 процентами голосов по размещенным обыкновенным акциям публичного акционерного общества обязан уведомить об этом общество сообщением, в течении пяти дней с момента возникновения у него данных прав.

- Обязанность воздерживаться от осуществления прав. Соглашение не только определяет порядок распоряжения акционеров своими правами, но также и закрепляет их обязанность в определённом случае воздерживаться от правопользования, например, может предусматривать список вопросов, по которым акционеры воздерживаются от голосования, либо предусматривает воздержание акционеров от покупки дополнительных акций общества.

Однако, решив вопрос о правомочии акционеров заключать между собой соглашения, регулирующие между ними отношения по распоряжению их правами и регулирующие между ними взаимоотношения, законодатель поднял другой вопрос, который занял место предыдущего, а именно вопрос ответственности за нарушение положений такого соглашения.

По поводу нарушения акционерного соглашения одной или несколькими из его сторон законодателем практически ничего не сказано. Из всех случаев нарушения акционерного соглашения, законом только указано о заключении договора, противоречащего соглашению, который может быть признан судом недействительным, при условии, что сторона, заключившая данный договор, знала или заведомо должна была знать об ограничениях, предусмотренных акционерным соглашением (п. 4 ст. 32.1 ФЗ «Об АО»). Остальные случаи нарушения сторонами акционерного соглашения закон оставляет возможность участникам соглашения указать в самом соглашении, а также меры ответственности за данные нарушения.

Далее, в п. 7 ст. 32.1, указаны меры гражданско-правовой ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение таких обязательств по акционерному соглашению, которыми являются возмещение причиненных нарушением соглашения убытков, взыскание неустойки (штрафа, пеней), выплаты компенсации (твердой денежной суммы или суммы, подлежащей определению в порядке, указанном в акционерном соглашении) или иные меры ответственности, а также уточняется, что

право требовать применения данных мер ответственности к нарушителям соглашения подлежит судебной защите.

Перечисленные в законе способы обеспечения обязательства, данного акционерным соглашением, а также немногословие законодателя на этот счёт, вызывают определённые проблемы с их применением на практике.

В первую очередь проблемы касаются возмещения убытков, вызванных нарушением акционерного соглашения, ведь значительную часть отношений, которые регулируют акционерные соглашения, составляют немонетарные обязательства, при нарушении которых определить размер убытков часто просто невозможно.

Гражданский кодекс РФ понимает под убытками расходы, на восстановление нарушенных прав, производимые лицом, чье право нарушено, а также утрата или повреждение его имущества (реальный ущерб), также неполученные доходы, которые это лицо получило бы при обычных условиях гражданского оборота, если бы его право не было нарушено (упущенная выгода) (п. 2 ст. 15).

Также довольно проблематично для потерпевших акционеров доказать, что нарушение соглашения нанесло убытки именно им, ведь от действий, совершаемых акционерами, будь то одобрение крупной сделки, или избрание органов управления обществом, убытки несёт само общество, а не акционеры. Акционерам в этом случае предстоит долгий путь доказывания того, что ввиду нарушения одной из сторон акционерного соглашения своих обязанностей был нанесён ущерб публичному акционерному обществу, повлёкший тем самым ущерб самим акционерам.

Однако, при этом, согласно закону, суд не может отказать в возмещении убытков, причинённых в связи с неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательства, коим является акционерное соглашение, даже если размер убытков не может быть установлен с разумной степенью достоверности (п. 5 ст. 393 ГК РФ).

Следующим способом обеспечения соглашения идёт неустойка.

Согласно закону, неустойка - денежная сумма, которую должник обязан уплатить кредитору в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательства, которая определена законом или договором, в данном случае она должна быть определена акционерным соглашением (п. 1 ст. 330 ГК РФ).

К сожалению, судебной практики, разъясняющей положения о неустойке в акционерных соглашениях в настоящее время не достаточно, чтобы сформировать представление о процессе привлечения к гражданско-правовой ответственности за нарушение акционерного соглашения. В частности, судами признана законность установления в акционерном соглашении неустойки за нарушение акционером обязательства по осуществлению письменного согласования с другими акционерами вариантов голосования по отдельным вопросам повестки дня собрания акционеров (увеличение уставного капитала, сокращение активов компании и т.п.), хотя ещё десятилетие назад суды считали определение порядка голосования противоречащим нормам законодательства [3].

Последним из указанных способов обеспечения обязательств акционерного соглашения указана компенсация - твёрдая денежная сумма или сумма, подлежащая определению в порядке, указанном в акционерном соглашении.

Отметим, что в данном случае допущена ошибка. Так как компенсация является мерой гражданско-правовой ответственности, наступающей за нарушение гражданских прав, например, за нарушение права на судопроизводство в разумный срок, закреплённое в ФЗ «О компенсации за нарушение права на судопроизводство в разумный срок или права на исполнение судебного акта в разумный срок» [1]. Поэтому логично разместить данное положение отдельным пунктом, либо статьёй.

Далее закон прекращает перечисление формулировкой «применения иных мер ответственности в связи с нарушением акционерного соглашения», которая оставляет данный перечень открытым и позволяет акционерам использовать любые способы, не запрещённые законом и включённые в соглашение.

Акционерное соглашение является, гражданско-правовым обязательством, а значит применимы те меры ответственности, которые предусмотрены Гражданским кодексом при нарушении обязательств.

Способы обеспечения обязательств установлены Гражданским кодексом и в нём, помимо неустойки присутствуют также залог, удержание вещи должника, поручительство, независимая гарантия, задаток и обеспечительный платеж (п. 1 ст. 329).

Не все способы обеспечения исполнения обязательств из этого списка подойдут для акционерного соглашения, так можно исключить задаток и обеспечительный платёж, потому что между сторонами нет денежных соглашений, а акционерное соглашение регулирует правораспоряжение, удостоверенное акциями, также не подходит для этого удержание вещи должника, так как акционеры не имеют в распоряжении вещи друг друга.

Однако остальные способы могут найти применение.

Например, конфликтующие акционеры, которые заключают акционерное соглашение, чтобы избежать развитие между ними конфликта, но не доверяющие друг другу, могут предусмотреть, что при подписании соглашения акционеры обязуются заключить договор залога в обеспечение исполнения данного соглашения, причём предметом залога могут сделать часть своих акций, что позволит с большей уверенностью гарантировать исполнение ими заключённого соглашения.

Также применение можно найти для поручительства и независимой гарантии. Так, акционеры–участники акционерного соглашения, желающие расширить состав участников соглашения с целью увеличения влияния в обществе или обеспечения стабильности в обществе, могут установить в соглашении пункт для новых участников, позволяющий новым акционерам присоединяться к соглашению только при наличии поручительства за нового участника, данного акционером-участником – физическим лицом, либо акционером-участником – коммерческой организацией.

Учитывая диспозитивность норм об акционерных соглашениях, акционеры и сейчас могут применять данные способы обеспечения обязательств по акционерному соглашению, проблема заключается в том, что законодателем не указано, что использование данных способов законно, что усугубляется отсутствием судебной практики, касающейся использования способов обеспечения и ответственности по акционерному соглашению.

Исходя из этого можно сказать о необходимости расширения ст. 32.1, за счёт включения в неё дополнительных пунктов, касающихся обеспечения способов обеспечения акционерного соглашения, в которых не только было бы увеличено количество способов, но и приведены примеры их использования, а также даны ссылки на Гражданский кодекс РФ.

Отдельно упомянем об обязанности акционеров, заключивших акционерное соглашение, об уведомлении общества о таком соглашении в срок пятнадцати дней с момента его заключения под угрозой возмещения убытков не подписавшим его акционерам (п. 4.1 ст. 32.1 ФЗ «Об АО»).

Данный пункт абсолютно не применим в действующей редакции, потому что:

- В формулировке «уведомить общество» законодатель не уточняет как именно это сделать, ведь у публичного акционерного общества, как мы рассматривали ранее, разветвлённая сеть органов управления: совет директоров, общее собрание акционеров, правление, генеральный директор и иные органы, могущие быть созданы решением общего собрания акционеров;

- Закон не закрепляет обязанность какого-либо из органов уведомлять акционеров о заключённом между группой акционеров соглашении, к тому же закон не говорит, должны ли быть акционеры уведомлены на ежегодном общем собрании, на внеочередном или же им обязаны направить уведомление по почте, получается, что данная норма, которая должна в первую очередь заботиться об акционерах, позволяет держать их в неведении и дальше;

- Законом не установлено санкций за нарушение данных положений, кроме как возмещения убытков не участвующим в соглашении акционерам, но определить убытки, как мы рассмотрели выше, довольно затруднительно, а других санкций, например, штрафа, который бы составила фиксированная сумма, а не трудноопределимые убытки, закон не содержит;

- Законом не сказано, необходимо ли уведомлять общество, если участниками соглашения являются все акционеры публичного акционерного общества, что нивелирует значимость данного положения.

Итого, можно с полной уверенностью заявить о нецелесообразности данной нормы в Федеральном законе «Об АО» и о необходимости её удаления из статьи 32.1.

Некоторые правоведы склонны ставить акционерные соглашения выше учредительных документов публичного акционерного общества, поскольку оно обладает большей гибкостью по сравнению с уставом общества, закреплённом нормативными установлениями закона, соглашение позволяет подчинить отношения сторон законам иностранного государства, что обеспечивает наиболее полную защиту прав и законных интересов, в том числе путем достижения соглашения об арбитражной оговорке, предоставляющей возможность передать спор на рассмотрение иностранного суда [7].

Согласившись с выделяемыми данными учёными достоинствами такого института как акционерное соглашение, мы не можем согласиться с той неоправданно высокой позицией, на которую они ставят данные соглашения, хотя бы потому, что такие соглашения обязательны лишь для лиц их заключивших, в то время, как устав обязателен для всех акционеров (п. 4 ст. 32.1 ФЗ «Об акционерных обществах»). Также такой подход противоречит императивным положениям законодательства, согласно которым на высшем положении, среди локальных актов публичного акционерного общества находится его устав. Также не в пользу сторонников данной версии говорит и то, что нарушение акционерного соглашения не влияет на принятие решения общим собранием акционеров, оставляя его в действии.

Стоит отметить, что, не смотря на то, что акционерное соглашение обладает массой полезных свойств и является превосходным инструментом по защите прав акционеров и управлению акционерным обществом, вовсе не значит, что его наличие предельно необходимо для нормального функционирования публичного акционерного общества. Даже в крупных организациях отношения между акционерами могут строиться на доверии и личных связях, например, акционер ПАО «Лукойл» Вагит Алекперов, обладающий в собственности прямо или косвенно 22.23% акций данного общества, так заявил по поводу возможности заключения акционерного соглашения между ним и ещё одним крупным акционером ПАО «Лукойл», Леонидом Федун, контролирующим прямо или косвенно 9.73% акций, так: «Мы друзья по жизни. Это самостоятельный вопрос каждого. Я никогда не был сторонником соглашений, которые ограничивают моих друзей или партнеров в принятии ими любых решений. Это их заработанные деньги, уверен, что, если кто-то из моих соратников примет решение о продаже, он все равно мне об этом заранее сообщит» [6].

Подводя итог нашему исследованию, можно сказать, что акционерное соглашение является документом, регулирующим процесс осуществления акционерами своих прав путем заключения соглашения с минимумом затрат, без взаимодействия с государственными органами и гораздо упрощённым редактированием в случае необходимости.

Список литературы

1. Федеральный закон от 30 апреля 2010г. (в ред. от 19.12.2016 г.) «О компенсации за нарушение права на судопроизводство в разумный срок или права на исполнение судебного акта в разумный срок» // Российская газета. № 94, 2010.

2. Федеральный закон от 3 июня 2009 г. № 115-ФЗ (в ред. от 29.06.2015 г.) «О внесении изменений в Федеральный закон «Об акционерных обществах» и статью 30 Федерального закона «О рынке ценных бумаг» // Собрание законодательства РФ, 2009. № 23. Ст.2770.
3. Постановление Арбитражного суда Московского округа от 29 января 2015 № Ф05-16088/2014 по делу № А40-47005/14 «Требование: О признании недействительным акционерного соглашения в части условия о неустойке. Обстоятельства: Истец ссылается на то, что из оспариваемого условия соглашения не представляется возможным установить волеизъявление сторон в отношении порядка определения размера и исчисления неустойки, соответственно, условие о неустойке является несогласованным. Решение: В удовлетворении требования отказано, поскольку в акционерном соглашении сторонами согласован порядок исчисления неустойки, подлежащей уплате при нарушении его условий одной из сторон, доказательств обратного не представлено» // СПС Консультант.
4. Решение Арбитражного суда г. Москвы от 26 декабря 2006 г. по делу № А40-62048/06-81-343 «Иск о признании недействительным соглашения акционеров удовлетворен, так как соглашением нарушены права и законные интересы истца, поскольку оно обязывает его соблюдать противоречащие закону условия, налагает ограничения на деятельность общества, создает неопределенность в отношении порядка принятия решений органами управления, обязывает разместить дополнительные акции в пользу третьего лица по его требованию» // СПС Консультант.
5. Постановление Федерального арбитражного суда Западно-Сибирского округа от 31 марта 2006 г. №Ф04-2109/2005(14105-А75-11), Ф04-2109/2005(15210-А75-11), Ф04-2109/2005(15015-А75-11), Ф04-2109/2005(14744-А75-11), Ф04-2109/2005(14785-А75-11) по делу № А75-3725-Г/04-860/2005 «Арбитражный суд правомерно указал на то, что автономия воли сторон соглашения не является абсолютной ни в одном правопорядке, выбор закона по воле участников сделки в большинстве стран всегда имеет предпосылкой закон государства, разрешающий такой выбор и определяющий границы дозволенного, в связи с чем соглашение акционеров неправомерно в части, поскольку противоречит императивным нормам российского законодательства» // СПС Консультант.
6. Алеперов рассказал об отсутствии акционерного соглашения у основных владельцев «Лукойла» [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://republic.ru/fast/business/alekperov-rasskazal-ob-otsutstviy-aktsionernogo-soglasheniya-u-osnovnykh-vladeltsev-lukoyla-1118738.xhtml/> (дата обращения: 01.05.2017).
7. Рублев В.В. Понятие и правовая характеристика акционерного соглашения как гражданско-правового договора, регулируемого гражданским законодательством Российской Федерации / В.В. Рублёв // Адвокат, 2010. № 10. С. 55.

ИСТОРИЯ ИНСТИТУТА ИСТОЧНИКА ПОВЫШЕННОЙ ОПАСНОСТИ Шлеинов А.А.

*Шлеинов Артемий Александрович – магистр права, помощник юрисконсульта,
Общество с ограниченной ответственностью «Гарант», г. Москва*

Аннотация: в данной статье рассмотрено развитие такого института гражданского права как источник повышенной опасности. Актуальность данного исследования связана с тем, что в современном научном юридическом мире этот

институт является незаслуженно забытым, а потому исследование его происхождения и развития поможет заново обратить внимание на такой важный институт.

Ключевые слова: гражданское право, источник повышенной опасности, развитие гражданско-правового института, история становления, гражданско-правовой институт.

Понятие источника повышенной опасности неразрывно связано с научно-техническим прогрессом. В процессе развития техники и технологий выявилось, что определённые виды деятельности человека могут быть особо опасны для окружающих, связаны с «объективной возможностью умаления личных или имущественных благ» [12, с. 111]. В результате осуществления такой деятельности (или владения и пользования определёнными вещами, по иной точке зрения) резко возрастает вероятность ненамеренного причинения вреда, без вины его причинителя.

До появления концепции источника повышенной опасности, вина, в той или иной форме, традиционно рассматривалась как неотъемлемый элемент состава гражданско-правового правонарушения. В контексте обязательств, возникающих вследствие причинения вреда, это означает, что причинитель вреда имуществу или личности потерпевшего вред, несёт ответственность перед последним лишь при наличии виновных, умышленных или неосторожных, действий (или бездействия) со стороны причинителя вреда. Исключением из этого правила стало причинение вреда источником повышенной опасности.

Известно, что попытки разрешения проблем, связанных с причинением вреда в результате создания «повышенной опасности», обусловлены началом бурного развития научно-технического прогресса во второй половине XIX века. Эти процессы, наряду с другими факторами, обусловили тенденцию девальвации вины в гражданском праве как условия ответственности. [13 с. 280] Повышенная ответственность за причинение вреда владельцами «опасных предприятий» (прежде всего железнодорожных) была предусмотрена уже 1838 году прусским законом «О железных дорогах», который ввёл ответственность предприятий железнодорожного транспорта, возлагая на предприятие обязанность возмещения личного и имущественного вреда, причинённого в результате деятельности железной дороги, при этом предприятие возмещало его во всех случаях, если только не доказывало, что вред был причинён по вине самого потерпевшего или в результате внешнего неотвратимого случая.

Железные дороги – самые первые по времени возникновения источники повышенной опасности.

Вскоре аналогичные законы были приняты в других немецких государствах, и в 1869 году в Австрии. В 1871 году в Германии был принят имперский закон «Об ответственности», действующий до сих пор. В 1905 году в Швейцарии был принят закон, устанавливающий особую ответственность не только при эксплуатации, но и при строительстве железных дорог.

«Идея повышения опасностей», как некоторое «этическое оправдание для привлечения к ответственности того, кто оказался лишь случайной и невольной причиной вреда», была предложена немецким юристом М. Рюmeliном: «тот, кто своей деятельностью повышает опасности для окружающих свыше обычного уровня, должен нести на себе и ответственность за это повышение». Для обоснования возложения подобной ответственности использовалась также «идея риска», выдвинутая французской юриспруденцией: всякий, кто действует, должен нести на себе риск за все случайные последствия своей деятельности [11, с. 287-288].

В конце 19 века в истории развития ответственности «за вину» и ответственности без вины наступил новый этап.

Начало этого периода совпало с началом промышленной революции, давшей мощный толчок развитию производительных сил, в том числе источников повышенной опасности, приведшей к углублению общественного разделения труда, усилению взаимосвязей между различными участниками гражданского оборота, возникновению монополий.

Усиление начала ответственности независимо от вины до непреодолимой силы выразилось в постепенном появлении в нормативных актах новых видов ответственности собственников или пользователей за вред, причиненный принадлежащими им вещами, в частности, дикими животными, разрушающимися строениями и т.п. [14, с. 118].

Однако определяющей тенденцией развития гражданско-правовой ответственности в странах Запада является отказ от принципа вины как одного из основных условий ответственности. Это связано, прежде всего, с использованием на производстве, в быту новых машин, товаров, технологических процессов, которые неподконтрольны человеку и поэтому могут причинить ущерб и при отсутствии вины в поведении их владельца.

В России статьёй 683 Свода законов Российской Империи, созданном при Николае I, устанавливалась обязанность возмещения вреда железнодорожными и паровозными компаниями, однако при соблюдении принципа установленной вины управления предприятием или агентов [5]. Таким образом, до революции понятие источника повышенной опасности не было выработано. Наиболее близкими к современному понятию были статьи 120 и 121 Устава о наказаниях, налагаемых мировыми судьями, в соответствии с которыми, хозяин животного нес безоговорочную ответственность за вред, причиненный диким животным, содержащимся в домашних условиях. Вместе с тем, собственник домашнего животного освобождался от ответственности, если причинение вреда было вызвано действиями самого потерпевшего или случайными, непредвиденными обстоятельствами, но вина собственника так или иначе устанавливалась [6, с. 8].

В книге пятой проекта Гражданского уложения, представленной в Государственную думу в 1913 г., возложение повышенной ответственности предусматривалось ст. 2621 и 2622. Ст. 2621 проекта устанавливала ответственность за причинение смерти или телесное повреждение «вследствие опасностей, сопряженных с железнодорожным движением». Основаниями освобождения владельца железной дороги (под которой понимался «всякий рельсовый путь, независимо от рода двигательной силы») являлись:

1. непреодолимая сила,
2. «непредотвратимое деяние лиц, не принадлежащих к составу служащих или рабочих железной дороги»
3. «злой умысел или грубая неосторожность самого погибшего или пострадавшего».

Ст. 2622 говорила об ответственности в случае причинения кому-либо смерти или телесного повреждения «на фабрике, заводе или горном промысле вследствие действия машин или других орудий или вследствие каких-либо опасных для жизни и здоровья условий данного производства, а равно в случае причинения кому-либо смерти или телесного повреждения при особо опасных строительных предприятиях, как-то: при сооружении туннелей, мостов, портов и т. п.». Условия ответственности «владельца предприятия» были те же, что и в ст. 2621.

Впервые термин «источник повышенной опасности» использован в Гражданском кодексе РСФСР, введенным в действие постановлением ВЦИК от 11 ноября 1922 года, в статье 404. Как указывалось в этой статье, лица и предприятия, деятельность которых связана с повышенной опасностью для окружающих, как-то: железные дороги, трамвай, фабрично-заводские предприятия, торговцы горючими материалами, держатели диких животных, лица, возводящие строения и иные сооружения, и т.п.,

отвечают за вред, причиненный источником повышенной опасности», говорилось: «Организации и граждане, деятельность которых связана с повышенной опасностью для окружающих (транспортные организации, промышленные предприятия, стройки, владельцы автомобилей и т.п.), обязаны возместить вред, причиненный источником повышенной опасности, если не докажут, что вред возник вследствие непреодолимой силы или умысла потерпевшего» [8, с. 137].

Указанное нормативное определение, не раскрывая понятия «источник повышенной опасности», тем не менее, закрепляет основания ответственности за причинение вреда источником повышенной опасности и вводит новеллу: ответственность за невиновное причинение вреда, а также впервые вводит в оборот само понятие.

Известно, что проект Русского гражданского уложения использовался при разработке проекта ГК РСФСР 1922 г. Специальные деликты, предусмотренные в ст. 2621 и 2622 проекта РГУ, были закреплены в ст. 404 ГК 1922 г. [7, с. 20-21].

При этом очевидно, что появлению нового абстрактного понятия «источник повышенной опасности» мы обязаны стремлению к лаконичности разработчиков первого советского Гражданского кодекса, количество статей которого в несколько раз меньше, чем в проекте РГУ. Сходные деликты были объединены в одну статью, вследствие чего появилась необходимость закрепления за всеми повышенно-опасными объектами единого термина. Кроме владельцев «опасных предприятий» в перечень владельцев источников повышенной опасности ст. 404 ГК 1922 г. Попали также субъекты виновной ответственности по ст. 2635 и 2636 проекта РГУ – лица, в «заведовании» которых находятся машины, паровые котлы и другие «опасные предметы», а также лица, в «пользовании» которых находится «животное (дикое или домашнее)» [7, с. 22-23].

Состоявшееся объединение норм можно оценить положительно, вместе с тем нельзя не заметить, что и породило неясность и споры относительно содержания нового понятия.

В ст.404 ГК 1922 года был указан примерный перечень объектов, в связи с которыми деятельность приобретает повышенную опасность. И для определения на практике является тот или иной вид деятельности источником повышенной опасности для окружающих был установлен общий критерий, исходя из характера объектов, перечисленных в ст.404 ГК [8, с. 152].

Гражданский кодекс РСФСР 1964 года принципиально не изменил норму в части понятия источника повышенной опасности, но из неё был изъято такое основание освобождения от ответственности, как грубая небрежность. Тем не менее, статьями 458 Гражданского кодекса РСФСР и 132 Основ гражданского законодательства СССР было установлено, что при выявленной грубой неосторожности потерпевшего, размер возмещения вреда мог быть снижен или в возмещении вреда могло быть отказано (если иное не установлено другими нормативными актами) [9, с. 11].

Идентично была сформулирована часть 1 статьи 128 Основ гражданского законодательства Союза ССР и республик 1991 года (с той лишь разницей, что термины «организации» и «владельцы автомобилей» были заменены соответственно терминами «юридические лица» и «владельцы автотранспортных средств») [10, с. 12-18].

Норма абз. 1 п. 1 ст. 1079 ГК РФ содержит перечень видов деятельности, создающей повышенную опасность для окружающих. Таковой признается деятельность, связанная «с повышенной опасностью для окружающих (использование транспортных средств, механизмов, электрической энергии высокого напряжения, атомной энергии, взрывчатых веществ, сильнодействующих ядов и т.п.; осуществление строительной и иной, связанной с нею деятельности и др.)». Кроме перечисления этих видов деятельности законодатель говорит об источнике

повышенной опасности – некоем явлении, которым причиняется вред, и которым можно владеть.

Гражданским кодексом Российской Федерации было закреплено, что для освобождения от ответственности за причинение вреда, владелец источника повышенной опасности должен доказать, что вред был причинён по умыслу потерпевшего или в силу обстоятельств непреодолимой силы. Кроме того, он может быть освобождён от ответственности полностью или частично по основаниям, предусмотренным пунктами 2 и 3 статьи 1083 Гражданского кодекса РФ, а именно если грубая неосторожность самого потерпевшего способствовала причинению вреда [1].

В российском законодательстве есть множество нормативно-правовых актов, регулирующих деятельность и обращение таких предметов гражданских правоотношений, которые подпадают под признаки источника повышенной опасности (О промышленной безопасности опасных производственных объектов, об использовании атомной энергии и т.д., Воздушный кодекс РФ и т.д.), однако не содержащих указание на то, что предмет их регулирования является источником повышенной опасности, что, безусловно, является ошибкой законодателя и существенным препятствием в установлении чёткого законодательного регулирования источника повышенной опасности [2], [3], [4].

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая): Федеральный закон от 26 января 1996 г. № 14-ФЗ (в ред. от 01.06.2015 г.) // Собрание законодательства РФ, 1996. № 5. Ст. 410.
2. О промышленной безопасности опасных производственных объектов: Федер. закон от 21 июля 1997 г. № 116-ФЗ (в ред. от 31.12. 2014 г.) // Собрание законодательства РФ, 1997. № 30. Ст. 3588.
3. Об использовании атомной энергии Федеральный закон от 21 ноября 1995 г. № 170-ФЗ (в ред. от 02.07.2013 г.) // Собрание законодательства РФ, 1995. Ст. 4552.
4. Воздушный кодекс Российской Федерации: федер. закон от 19 марта 1997 г. № 60-ФЗ (в ред. от 14.10.2014 г.) // Собрание законодательства РФ, 1997. № 12. Ст.1383.
5. Свод законов Российской империи (Том X, часть первая, книга вторая): собрание законодательства от 13 января 1835 г. // Полный Свод законов Российской империи / А.А. Добровольский. Спб.: Государственная типография, 1911. Книга 2.
6. *Абрамов С.Н., Попов А.Ф.* Источник повышенной опасности: проблемы понятийного аппарата / Законодательство, 2004. № 1. С. 8.
7. *Рожкова М.А.* Об источнике повышенной опасности // Вестник ВАС РФ. 2005. № 2. С. 20–23.
8. *Новицкая Т.Е.* Гражданский кодекс РСФСР 1922 года / Т.Е. Новицкая. М.: «Зерцало-М», 2012. 137, 152 с.
9. *Майданик Л.А.* Соотношение норм ГК РСФСР, регулирующих ответственность за причинение вреда. / Л.А. Майданик. М.: Советская юстиция, 1970. 11 с.
10. *Тебряев А.А.* О понятии источника повышенной опасности // Юрист, 2003. № 3. С. 12-18.
11. *Покровский И.А.* Основные проблемы гражданского права. / И.А. Покровский. М.: Статут, 1998. 287–288с.
12. *Красавчиков О.А.* Возмещение вреда, причиненного источником повышенной опасности. / О.А. Красавчиков. М.: Юридическая литература, 1966. 111 с.
13. *Кулагин М.И.* Предпринимательство и право: опыт Запада. Избранные труды / М.И. Кулагин. М.: Юрист, 1997. 280 с.
14. *Яичков К.К.* Гражданское и торговое право капиталистических государств / К.К. Яичков. М.: Международные отношения, 1986. 118 с.

ИСТОЧНИКИ (ФОРМЫ) ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ КОНЦЕРТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Шлеинов А.А.

*Шлеинов Артемий Александрович – магистр права, помощник юрисконсульта,
Общество с ограниченной ответственностью «Гарант», г. Москва*

Аннотация: вопросы, связанные с правовым регулированием отношений в сфере интеллектуальной собственности, относятся к наиболее актуальным и важным как в теоретическом, так и в практическом аспектах. Наличие в государстве эффективной законодательной базы в данной сфере права является основополагающим условием динамичного и гармоничного развития экономики и культуры любого государства.

С незапамятных времен музыка являлась одним из наиболее популярных и востребованных видов искусства. В настоящее время музыка составляет неотъемлемую часть жизни множества людей. В современном мире одной из самых востребованных для населения и прибыльных для предпринимателей является сфера развлечения.

Одним из таких видов развлечения является проведение различных концертных мероприятий. Концертные мероприятия бывают различными, например концерты, проводимые в помещениях (например, ночные клубы), и концерты, проводимые на открытой территории (openair); концерты отечественных и иностранных исполнителей; концерты, проводимые как самостоятельное мероприятие, и концерты, являющиеся частью какого-либо мероприятия (концертное выступление в перерыве спортивного соревнования по рукопашному бою); транслирующиеся концертные выступления и концерты без трансляции, сольные концерты и концертные фестивали, а также иные виды.

Ключевые слова: интеллектуальная собственность, авторское право, источники права, формы права.

В юридической науке одним из самых дискуссионных вопросов является вопрос о соотношении понятий «источник права» и «форма права».

В рамках данного вопроса, мнения ученых разнятся. Одни ученые придерживаются позиции о нетождественности данных понятий. В качестве примера, под источниками права Т.В. Кашанина понимает волю субъектов правотворчества. Это значит, что источниками права может быть воля человека (права человека, принципы права); воля народа (референдумные нормы); воля коллектива (корпоративные нормы); воля граждан, организаций (договорные нормы). Форма права - это резервуар, где находятся юридические нормы [20, с. 34].

В.В. Ершов понимает под источниками права факторы (начала), его (право) творящие; то, из чего право происходит. Соответственно, формой права является внешнее выражение таких факторов и начал [21].

В своей диссертации Е.А. Ершова отмечает тот факт, что «...с практической точки зрения более обоснованно разграничивать оценочное понятие «источник права» и «формы права». Думаю, в качестве «источников права» можно было бы рассматривать «основные начала», «факторы, творящие право», «созидательные силы, творящие право». К «факторам», силам, органам, творящим право в мире, полагаю, можно было бы отнести, например, правоприменительную практику, вырабатывающую в том числе общепризнанные принципы права и правовые обычаи; соглашения государств, юридических и физических лиц, в соответствии с которыми подписываются нормативные правовые договоры, содержащие нормы права; решения органов государственной власти, органов местного самоуправления и организаций, согласно которым принимаются нормативные правовые акты и т.д.» [22, с. 22].

Однако многие ученые придерживаются позиции, согласно которой понятия «источник права» и «форма права» являются синонимами. Например, М.И. Байтин считает что, форма (источник) права – это «определенные способы (приёмы, средства) выражения государственной воли общества. Форма показывает, каковы внешние проявления права, в каком виде оно существует и функционирует в реальной жизни. С помощью формы приходит придание государственной воле доступного и общеобязательного характера, официального доведения этой воли до исполнителя. Посредством формы право как бы получает «путевку в жизнь», приобретает юридическую силу [23, с. 67].

По мнению М.Н. Марченко все когда-либо существовавшие Формы (источники) права перечислить трудно, но наиболее важными и широкоизвестными являются следующие: Правовые обычаи, нормативно-правовые акты государственных органов, правовые договоры, нормативно- правовые акты, принимаемые с санкции государства общественными организациями, прецеденты [24, с. 193].

По мнению Мирошник С.В. источником права в формальном смысле слова являются различные формы внешнего выражения правил поведения участников общественных отношений. К их числу относятся: правовые обычаи, нормативные правовые акты, судебные (административные) прецеденты, нормативные договоры, религиозные тексты, юридическая доктрина [25].

Концертная деятельность регулируется как отечественным, так и международным законодательством.

Рассматривая вопрос о правовом регулировании концертной деятельности международным законодательством, можно выделить следующие источники международного права.

Всеобщая декларация прав человека. В соответствии со статьей 27 каждый человек имеет право свободно участвовать в культурной жизни общества, наслаждаться искусством, участвовать в научном прогрессе и пользоваться его благами, иметь право на защиту его моральных и материальных интересов, являющихся результатом научных, литературных или художественных трудов, автором которых он является [1]. Статья 22 данной декларации закрепляет то, что каждый человек имеет право на осуществление необходимых для поддержания его достоинства и для свободного развития его личности прав в экономической, социальной и культурной областях через посредство национальных усилий и международного сотрудничества и в соответствии со структурой и ресурсами каждого государства.

Всемирная конвенция об авторском праве имеет своей целью защиту интеллектуальных прав на международном уровне [2].

Наивысшим источником права в Российской Федерации является Конституция. Относительно концертной деятельности, в ней закреплены следующие нормы: - пункт 1 ст. 34 закрепляет свободу использования своих способностей и имущества для предпринимательской и иной не запрещенной законом экономической деятельности [3]. Данная норма позволяет заниматься предпринимательской деятельностью, к которой также можно отнести концертную деятельность;

- пункт 1, пункт 2 статьи 35 закрепляет законную охрану права частной собственности. Каждый вправе иметь имущество в собственности, владеть, пользоваться и распоряжаться им как единолично, так и совместно с другими лицами. Относительно концертной деятельности, данная норма позволяет одним субъектам гражданского оборота арендовать концертные площадки, брать в прокат музыкальное оборудование и инструменты, а другим, соответственно, сдавать в прокат и так далее.

- пункт 1, пункт 2 статьи 44 гарантирует каждому свободу литературного, художественного, научного, технического и других видов творчества, преподавания. Также данная норма закрепляет охрану интеллектуальной собственности законом. Помимо вышесказанного, данная норма закрепляет право на участие в культурной

жизни и пользование учреждениями культуры, на доступ к культурным ценностям. Данная норма, как можно заметить, имеет своей целью защиту результатов интеллектуальной деятельности исполнителей концертов, авторов произведений, а также иных прав субъектов авторского и смежных прав. Участие в культурной жизни общества позволяет каждому посещать концерты, а также заниматься концертной деятельностью.

- пункт «е» статьи 71 закрепляет установление основ федеральной политики и федеральные программы в области культурного развития в ведении Российской Федерации. - Пункт «е» статьи 72 закрепляет в совместном ведении Российской Федерации и её субъектов общие вопросы культуры. Следующим источником, регулирующим концертную деятельность, является Федеральный конституционный закон от 17 декабря 1997 г. № 2 ФКЗ «О Правительстве Российской Федерации».

Главный интерес в данном ФКЗ вызывает статья 17, в которой закреплены полномочия Правительства Российской Федерации в сфере науки, культуры и образования. Одним из таких полномочий является обеспечение государственной поддержки культуры и сохранение как культурного наследия общегосударственного значения, так и культурного наследия народов Российской Федерации [4].

В сфере культуры основным источником права являются Основы законодательства Российской Федерации о культуре. Данный закон регламентирует права и свободы человека, народов, иных этнических обществ в области культуры, положения творческих работников, обязанности государства в области культуры, экономическое регулирование этой области, а также ряд других отношений в данной области [5].

Отдельное внимание следует уделить первой, второй, третьей, четвертой частям гражданского кодекса Российской Федерации, так как данные источники права содержат в себе нормы, опосредующие концертную деятельность. В процессе осуществления концертной деятельности ее участники состоят друг с другом в самых разных правоотношениях. Продюсеры и менеджеры могут представлять интересы исполнителей. Это могут быть отношения по связанным с прокатом инструментов и концертного оборудования, арендой сцены, возмездным оказанием охранных, рекламных, а также иных услуг. В некоторых случаях в данных отношениях возможно присутствие иностранного элемента. В качестве примера можно привести ситуации, когда российские организаторы договариваются с иностранными исполнителями о проведении концертов в России. Помимо этого, важным моментом является урегулирование вопросов, связанных с интеллектуальными правами между участниками данной деятельности. В качестве примера можно привести ситуацию, в которой исполнители должны дать разрешение на трансляцию своего исполнения.

Первая часть гражданского кодекса содержит в себе большое количество основополагающих норм отечественного гражданского законодательства. В первой части ГК РФ урегулированы общие положения, лица в гражданском праве, объекты гражданских прав, сделки, представительство, право собственности и другие вещные права, общая часть обязательствного права, общие положения о договоре, а также ряд иных норм [6].

Вторая часть Гражданского кодекса Российской Федерации регулирует отдельные виды обязательств, нормы, регулирующие вопросы купли-продажи, аренды, проката, подряда, возмездного оказания услуг, перевозки, агентирования, обязательства вследствие причинения вреда, неосновательного обогащения и так далее [7].

Третья часть Гражданского Кодекса регулирует ряд вопросов наследственного права и международного частного права. В данной части гражданского кодекса основной интерес вызывает «раздел VI» нормы, регулирующие международные частные отношения [8].

Четвертая часть Гражданского Кодекса Российской Федерации регулирует отношения, связанные с правами на результаты интеллектуальной деятельности и средства индивидуализации. В данной части гражданского кодекса наибольший интерес для регулирования концертной деятельности представляют нормы, регулирующие авторские и смежные права [9].

Как было сказано ранее, концерт может проводиться как на платной основе, так и безвозмездной. В случае проведения концерта на платной основе, потребитель концертных услуг обязан приобрести билет на концерт. Данные отношения в Российской Федерации урегулированы законом о защите прав потребителей. Данный закон предусматривает ряд положений, касающихся прав потребителя услуг, защиты этих прав, а также ряд иных положений [14].

Кодекс об административных правонарушениях Российской Федерации в качестве одной из своих функций устанавливает административную ответственность за совершение правонарушений. В сфере концертной деятельности, её субъекты могут быть подвергнуты наказанию за различные нарушения. Например, ведение концертной деятельности лицом, которое не зарегистрировано в качестве индивидуального предпринимателя, несоблюдения санитарно-эпидемиологических требований к эксплуатации помещений, несоблюдения различных строительных норм и правил, а также нарушение иных правил безопасности, нарушение авторских прав, курение в неположенных местах, а также иные правонарушения [10].

Поскольку концертную услугу можно прорекламировать, то можно сделать вывод о том, что Закон о рекламе также может входить в систему источников правового регулирования концертной деятельности. Статья 3 напрямую относит концерт к объектам рекламирования [11].

В качестве источников информации, откуда потенциальные зрители узнают о предстоящем концерте можно назвать телевидение, печатные издания интернет, а также иные источники информации. Также, многие концерты транслируются путем телевизионного вещания и радиовещания, а с недавних пор и путем трансляции через интернет. Данные вопросы урегулированы нормами закона о средствах массовой информации [12].

Достаточно важным источником является Федеральный закон «О противодействии экстремистской деятельности». В пункте 3 статьи 1 данного закона закреплено понятие «экстремистские материалы». Статья 13 данного закона устанавливает ряд запретов на различные действия, связанные с экстремистскими материалами.

В качестве примера можно привести следующий случай. Суд Советского района Орла оштрафовал лидера рок-группы «Коррозия металла» Сергея Паука Троицкого за исполнение песни экстремистского содержания. Размер штрафа составил 150 тысяч рублей [13].

Следует обратить внимание на такой источник права как распоряжение правительства Российской Федерации от 24.11.2015 № 2395-р. Данным распоряжением утверждается концепция развития концертной деятельности в области академической музыки в Российской Федерации на период до 2025 года. Концепция содержит в себя ряд важных для концертной деятельности понятий (концерт, концертная организация, концертная программа и так далее), а также иные значимые в рамках данной работы положения [15].

В настоящее время в России действует федеральная целевая программа «культура России (2012-2018 годы)». Часть целей данной программы направлены на увеличение посещаемости концертно-театральных мероприятий, повышение качества культурных услуг и создание их разнообразия [16].

Важными источниками в сфере концертной деятельности являются различные положения об организации и проведении культурно-зрелищных и иных мероприятий. Данные Положения утверждаются постановлениями местной администрации, думой

или иным органом. В качестве примера можно привести Решение думы Великого Новгорода от 1 сентября 2009 г. № 481 «Об утверждении Положения о порядке организации гастрольно-концертной деятельности и иных зрелищных мероприятий на территории Великого Новгорода» [17]. Данное решение устанавливает правила подачи заявления на проведение мероприятия, порядок ее рассмотрения, обязанности организаторов мероприятий, права участников мероприятий, ответственность за нарушения указанных правил, запреты для участников, а также иные положения. Согласно положению об осуществлении наличных денежных расчетов и (или) расчетов с использованием платежных карт без применения контрольно-кассовой техники, концертные организации при осуществлении наличных расчетов с населением вправе использовать бланки строгой отчетности как документы, подтверждающие прием денежных средств от физических лиц [19].

Данные источники являются наиболее основными для регулирования концертной деятельности. Помимо этих источников права существует также ряд других источников, например различные ГОСТы и СНИПы, устанавливающие требования к помещениям, в которых могут проводиться концерты и так далее. Как можно заметить, не существует никакого закона или подзаконного акта, являющегося основным источником регулирования концертной деятельности и правил оказания концертных услуг.

Концертное законодательство в Российской Федерации является комплексным, так как нормы, регулирующие отношения, связанные с концертной деятельностью, находятся в разных источниках права. В целях защиты прав и интересов потребителей имеет смысл создание источника права, регулирующего правила оказания концертных услуг населению. Это объясняется тем, что в настоящее время многие зрители концертов не имеют представления о своих правах во время потребления концертных услуг, чем активно пользуются администрации различных клубов и концертных площадок, запрещая зрителям вещи, которые по своей сути запрещаться не должны. Например, существует Постановление Правительства РФ от 17.11.1994 N 1264 (ред. от 10.03.2009) «Об утверждении Правил по киновидеообслуживанию населения», которые устанавливают права и обязанности зрителей, устанавливают права и обязанности киновидеозрелищных предприятий, определяют порядок заключения договоров на киновидеообслуживание населения и так далее [19]. Если у профессионального юриста проблем в поиске источника права, как правило, не возникает, то про обычного потребителя, который в большинстве случаев не является по профессии юристом, это может вызвать трудности. Обычный потребитель, зачастую, не имеет представления о том, что ему делать в случае нарушения его прав, возникших в рамках отношений по поводу оказания ему концертных услуг. Подобный источник в виде правил оказания концертных услуг, в котором будут содержаться нормы, устанавливающие правила по оказанию концертных услуг может упростить потребителям процесс решения их проблем в данной сфере.

Список литературы

1. Всеобщая декларация прав человека (принята Генеральной Ассамблеей ООН 10.12.1948) // Российская газета. № 67, 1995.
2. Всемирная конвенция об авторском праве (заключена в г. Женеве 06.09.1952) // Собрание Постановлений Правительства СССР, 1973 г. № 24. Ст. 139.
3. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. // СЗ РФ, 2014. № 51. Ст. 4398.
4. Федеральный конституционный закон от 17.12.1997 № 2-ФКЗ (ред. от 28.12.2016) «О Правительстве Российской Федерации» // СЗ РФ, 1997. № 51. Ст. 5712.

5. Основы законодательства Российской Федерации о культуре (утв. ВС РФ 09.10.1992 N 3612-1) (ред. от 28.11.2015) // Российская газета. № 248, 1992.
6. Федеральный закон от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (ред. от 28.03.2017). Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) // СЗ РФ, 1994. № 32. Ст. 3301.
7. Федеральный закон от 22 декабря 1995 г. № 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017). Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) // СЗ РФ, 1996. № 5. Ст. 410.
8. Федеральный закон от 26.11.2001 № 146-ФЗ (ред. от 28.03.2017). Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) // СЗ РФ, 2001. № 49. Ст. 4552.
9. Федеральный закон от 24 ноября 2006г. №230-ФЗ (в ред. от 03.07.2016 г.)Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвёртая) // СЗ РФ, 2006. № 52. Ст. 5496.
10. Федеральный закон от 30 декабря 2001г. № 195-ФЗ (ред. от 03.04.2017) Кодекс об административных правонарушениях Российской Федерации // СЗ РФ, 2002. № 1. Ст. 1.
11. Федеральный закон от 13.03.2006 № 38-ФЗ (ред. от 28.03.2017) «О рекламе» // СЗ РФ, 2006. № 12. Ст. 1232.
12. Закон РФ от 27.12.1991 № 2124-1 (ред. от 03.07.2016) «О средствах массовой информации» // Российская газета. № 32, 1992.
13. Суд оштрафовал лидера «Коррозии металла» за исполнение экстремистской песни // Lenta.ru, 2015. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://lenta.ru/news/2015/09/29/orel/> (дата обращения: 10.03.2017).
14. Закон РФ от 07.02.1992 № 2300-1 (ред. от 03.07.2016) «О защите прав потребителей» // СЗ РФ, 1996. № 3. Ст. 140.
15. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 24 ноября 2015 г. № 2395-р «Об утверждении Концепции развития концертной деятельности в области академической музыки в Российской Федерации»....
16. Постановление Правительства РФ от 3 марта 2012 г. N 186 «О федеральной целевой программе «Культура России» (2012 - 2018 годы) // СЗ РФ, 2012. № 13. Ст. 1516.
17. Решение от 01.09.2009 № 481 «Об утверждении Положения о порядке организации гастрольно-концертной деятельности и иных зрелищных мероприятий на территории Великого Новгорода». [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&prevDoc=129013047&backlink=1&&nd=129018675/> (дата обращения: 10.03.2017).
18. Постановление Правительства РФ от 06.05.2008 № 359 (ред. от 15.04.2014) «О порядке осуществления наличных денежных расчетов и (или) расчетов с использованием платежных карт без применения контрольно-кассовой техники» // СЗ РФ, 2008. № 19. Ст. 2191.
19. Постановление Правительства РФ от 17 ноября 1994 г. N 1264 «Об утверждении Правил по киновидеообслуживанию населения» //СЗРФ, 1994. № 31. Ст. 3282.
20. *Кашианина Т.В.* Эволюция форм права // Iexrussica, 2011. № 1. С. 34–53.
21. *Кича Мария Вячеславовна.* Соотношение форм и источников права с позиции интегративного правопонимания // Юридическая наука, 2014. № 2. Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/sootnoshenie-form-i-istochnikov-prava-s-pozitsii-integrativnogopravoponimaniya/> (дата обращения: 07.05.2017).
22. *Ершова Е.А.* Источники трудового права в России: дис. ... д-ра юрид. наук. М., 2008. С. 22.
23. *Байтин М.И.* Сущность права (Совершенное нормативное правопонимание на грани двух веков). М., 2005. С. 67.
24. *Марченко М.Н., Дерябина Е.М.* Теория государства и права: учебник для бакалавров. Москва: М30 Проспект, 2015. С. 193.

25. *Мирошник Светлана Валентиновна*. Источник права и форма права: соотношение понятий // Пробелы в российском законодательстве, 2013. № 5. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/istochnik-prava-i-forma-prava-sootnoshenie-ponyatiy/> (дата обращения: 15.01.2017).

ВЫЯВЛЕНИЕ ИНСЦЕНИРОВОК ПРИ ОСМОТРЕ МЕСТ ДТП

Николаев О.С.

Николаев Олег Сергеевич - магистрант,

Институт магистратуры

Федеральное бюджетное образовательное учреждение высшего образования Саратовская государственная юридическая академия, г. Саратов

Аннотация: в статье анализируются вопросы выявления и борьбы с инсценировками в ходе осмотров места происшествия по делам о преступных ДТП.

Ключевые слова: осмотр места происшествия, инсценировка, негативные обстоятельства.

В ходе осмотра места ДТП следует обратить особое внимание на возможность инсценировки. Под инсценировкой можно понимать действия и результат действий, направленных на создание у следствия представления о ином характере события, не соответствующем реально произошедшему (чаще всего неприступном характере. А.А. Саковский, предлагает следующую трактовку инсценировки дорожно-транспортного происшествия: имитация случайного или намеренного столкновения транспортных средств, наезда на пешехода в целях получения материальной выгоды или сокрытия преступления [1. С. 42]. Украинские ученые отмечают, что выдвинуть версию об инсценировке ДТП возможно на основании таких обстоятельств:

- 1) противоречивость обстоятельств события;
- 2) несоответствие определенных данных в механизме инсценированного события;
- 3) преднамеренная демонстративность отдельных фальсифицированных «доказательств» [2. С. 24].

Об инсценировке могут свидетельствовать выявленные негативные обстоятельства - т.е. следы и факты, явно не соответствующие основной версии. Негативными обстоятельствами может быть наличие следов, которых не должно быть, отсутствие следов, которые должны быть либо наличие следов не в том месте или не в том количестве как должны быть исходя из основной версии события.

А.А. Саковский обоснованно отмечает, что для выявления инсценировки на месте преступления осмотру подлежат практически все основные объекты, а именно:

- 1) участок улицы или дороги, где произошло ДТП;
- 2) местность, которая прилегает к этому участку;
- 3) транспортные средства, которые принимали участие в ДТП;
- 4) труп;
- 5) водитель (освидетельствование) [1. С. 42].

В ходе осмотра места ДТП об инсценировке может свидетельствовать отсутствие крови у трупа, наличие на трупе следов борьбы, несоответствие позы и состояния трупа механизму произошедшего события.

В ходе осмотра места ДТП могут быть выявлены явное несоответствие длины тормозного пути скорости, указанной виновником аварии, повреждения на трупе, не соответствующие механизму происшествия, отсутствие на месте происшествия следов крови при открытых ранах у трупа, повреждения на автомобилях и окружающих объектах, свидетельствующие о иной динамике события и иные

признаки. В.А. Труцин указывает, что в процессе расследования дорожно-транспортных преступлений почти в каждом четвертом случае встречались различные способы и виды сокрытия следов преступления. И в 52,3% случаев из них подвергалась изменению обстановка, уничтожались, видоизменялись либо маскировались следы, инсценировались иные события [3]. К настоящему времени указанная статистика существенных изменений в сторону уменьшения практически не получила.

По следам на автомобилях (если в дорожно-транспортном происшествии участвовали 2 или более автомобилей) можно предположить механизм ДТП. Поэтому следует обращать внимание на соответствие следов и повреждений на автомобилях высказанной участниками в объяснениях версии.

Чаще всего, инсценируя иной механизм ДТП или его непроступный характер, виновник может ссылаться на то, что повреждения, не соответствующие его версии были получены ранее. Негативными обстоятельствами в таком случае будут выступать- наличие пыли и иных наслоений на повреждениях, выдаваемых за полученные в результате ДТП, блеск металла, отсутствие посторонних засохших веществ на якобы старых повреждениях. Задиры и вмятины на автомобилях будут так же расположены по направлениям и под углами, не соответствующими обстоятельствам, указанным в объяснениях.

Наиболее вероятно разоблачение инсценировки с помощью таких предлагаемых криминалистами приемов как:

1) сопоставление информации с места ДТП и естественного хода события (при мнимом сопоставлении существующей обстановки с той, которая должна быть, последняя всегда отличается неполнотой. Для такого сравнения следует иметь определенные представления типичных ДТП);

2) сопоставление информации с места происшествия с типичными аналогами (использование аналогии обеспечивает перенесение знаний об одних фактах на другие исследуемые факты, если между известными и исследуемыми фактами есть сходство);

3) сопоставление следов (предметов) со справочными данными (справочные данные являют собой описание следов, их формы, размера, внешних проявлений, локализации и т. д.);

4) сопоставление следов (предметов), обнаруженных на месте происшествия между собой (такое сопоставление позволяет обнаружить отсутствие причинно-следственных связей между отдельными следами. Изучение следов на месте ДТП приводит к выявлению и таких, которые находятся в противоречии с другими);

5) сопоставление данных места происшествия с доказательствами, точно установленными по делу (проводя осмотр места происшествия, следователь уже владеет определенной информацией о характере события, а иногда и доказательствами, которые подтверждают определенные факты) [1. С. 43].

Таким образом, для выявления инсценировок следователю требуется большой опыт и навыки следственной деятельности. Признаками инсценировки будут являться негативные обстоятельства - т.е. следы и факты, явно не соответствующие основной версии. Негативными обстоятельствами может быть наличие следов, которых не должно быть, отсутствие следов, которые должны быть либо наличие следов не в том месте или не в том количестве как должны быть исходя из основной версии события.

↓

Список литературы

1. Саковский А.А. Выявление инсценировок дорожно-транспортных происшествий//Психопедагогика в правоохранительных органах, 2013. № 2 (53), С. 41-44.

2. Огляд місця події при розслідуванні окремих видів злочинів: наук.-практ. посібник / за ред. Н.І. Клименко. Київ, 2005. 216 с.
3. Труцин В.А. Расследование дорожно-транспортных преступлений в случае сокрытия их последствий. М., 1992. 48 с.

СУЩНОСТЬ КОРПОРАЦИИ И КОРПОРАТИВНЫХ ОТНОШЕНИЙ

Бокарева Е.А.

*Бокарева Евгения Александровна – студент,
юридический факультет,*

*Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ,
г. Москва*

При исследовании сущности корпорации хотелось бы обратить внимание не на те её признаки, которые лежат на поверхности и наличествуют у любого юридического лица, а на особенности, которые и отличают корпорацию от иных форм организаций (иными словами, содержательная специфика), в частности, интерес/цель корпорации и ее участников (членов) и их соотношение.

С точки зрения этимологии «Корпорация» есть не что иное, как союз, группа лиц, объединенная общностью профессиональных или сословных интересов [3].

Корпоративные отношения противопоставляются *индивидуалистическим*, отношения между людьми, стремящимся к достижению определённых целей самостоятельно, без объединения с другими [1, с. 47]. Такие отношения, по мнению В.А. Белова, и есть отношения *эгоцентризма* [1, с. 47], которые встречаются крайне редко и существуют непродолжительно.

Бывают такие модели общественных отношений, в которых несколько лиц направляют усилия на достижение одних и тех же целей *одновременно и совместно*. Определение целей является результатом совместных усилий. Заинтересованные лица согласовывают все свои действия во имя достижения поставленных целей. И перед нами общественные отношения, чьи участники сгруппировались вокруг интереса, в равной степени дорогого каждому из них.

Поэтому объективно сложились две различные сферы человеческой деятельности – **индивидуальная (самостоятельная)** и **коллективная (совместная)**. В коллективе единомышленников всегда будет требование – *все, что бы ты ни делал, должно быть сделано на пользу коллектива в целом*. И такая модель коллектива, такая организованная совокупность лиц, чьи отношения направлены на:

- 1) определение общих целей,
- 2) выявление средств их достижения и
- 3) совершение согласованных действий во имя достижения поставленных целей, и есть организация (союз) иначе *корпорация*.

И.С. Шиткина отмечает, что «корпорация, как самостоятельный участник правоотношений, имеет собственные интересы, не тождественные сумме интересов участников корпорации. Интересы корпорации выражают ее органы» [5, с. 15].

Интересы корпорации и её участников (членов) не всегда могут совпадать. И стоит отметить, что различные интересы не всегда приводят к конфликту. По мнению О.Э. Лейста, «различные и даже противоречивые интересы не обязательно порождают конфликты (одним интересно ловить рыбу, другим - охотиться в лесу)» [4]. И действительно, чтобы конфликту случиться, интересы должны столкнуться, отсюда делаем вывод, что конфликты вызываются только *сталкивающимися интересами*.

По мнению И.С. Шиткиной, «квинтэссенция успеха деятельности организации, обеспечиваемая корпоративным устройством, в максимальном стремлении к достижению баланса интересов участников корпоративных отношений» [5, с. 6].

Не стоит забывать и о том, что совместная деятельность, направленная на достижение целей, зачастую требует значительных единовременных имущественных вложений, неподъемных для одного отдельно взятого лица.

Говоря о юридическом лице, как о «корпоративном щите», Е.А. Суханов отмечает, что назначение конструкции юридического лица состоит в уменьшении риска имущественных потерь для учредителей (участников) путем переложения вероятной ответственности за результаты своей деятельности на созданного ими нового субъекта права - *юридическое лицо* и ограничения этой ответственности имеющимся у него имуществом [5].

И как справедливо отмечено В.А. Беловым, «корпорация есть юридическая личность объединенного имущества и (или) деятельности, а также совместной текущей деятельности нескольких лиц» [1, с. 57].

Отсюда мы делаем вывод, что *в существо корпорации* заложены:

- а) определенная цель,
- б) соответствующие средства, направленные на достижение этой цели,
- в) скоординированные действия каждого участника, направленные на реализацию предвосхищаемого результата,
- г) объединенное имущество, необходимое для существования.

Список литературы

1. *Белов В.А.* Корпоративное право: Актуальные проблемы теории и практики/ под общ. ред. В.А. Белова. М.: / Издательство Юрайт, 2009.
2. *Суханов Е.А.* Сравнительное корпоративное право. М.: Статут, 2014. С. 11.
3. Словарь иностранных языков. М., 1980. С. 261.
4. *Лейст О.Э.* Сущность права: Проблемы теории и философии права. М., 2008. С. 17.
5. *Шиткина И.С.* Корпоративное право: учебный курс/ 2-е, перераб. и доп. М.: Кнорус, 2015.

ИСТОРИЧЕСКИЕ КОРНИ ЮРИДИЧЕСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ В ГЕРМАНИИ: К ПОСТАНОВКЕ ПРОБЛЕМЫ

Юрковская И.В.

*Юрковская Ирина Валерьевна – старший преподаватель,
кафедра международного и европейского права,
юридический институт,*

Балтийский федеральный университет им. Иммануила Канта, г. Калининград

Аннотация: в статье рассматриваются основные вехи становления юридического образования в Германии в контексте культурного развития народа, этапы накопления юридических знаний и формирование юридических факультетов в рамках средневековых университетов. Автор подчеркивает академический характер обучения и факт его преодоления в исторической перспективе развития юриспруденции, а также выявляет характер исторической преемственности между гуманистическими традициями образования XVIII в. и принципами современного университетского обучения юриспруденции.

Ключевые слова: высшее профессиональное образование, юриспруденция, бакалавр, магистр, Реформация, прусская модель образования.

УДК 378.096

История становления юридического образования в Германии неразрывно связана с интеллектуально-педагогической эволюцией немецкого народа.

Начатки знаний законов приобретались в лоне средневековых церковных капитулов – корпорации клириков, считающимися помощниками епископа по управлению епархией, в рамках монастырского обучения в *schola externa*. Просветительская деятельность короля Карла была направлена на широкое распространение образования в народной среде, которая, как известно, состояла из двух систем – тривиум и квадриум. Важно отметить, что определенные юридические сведения ученики получали при обучении риторики, которое «состояло, главным образом, в искусстве составлять форменные бумаги» [4, с. 19].

Укрепление юридического знания происходит во второй половине средних веков с возникновением городов и университетов. Неудержимо развивающиеся умственные запросы народа ведут к самостоятельному изучению права, на первых порах древнего римского права, которое становится теперь столь же значимым, что и каноническое право. На юридическом факультете главными источниками и материалом преподавания служат сборники римского и церковного права, для толкования которых пользуются комментаторами и глоссариями. Юридические науки в позднесредневековом университете преподавались на специальном юридическом факультете, где содержание лекций было строго нормировано: «церковное право изучалось по *canones et decreta* соборов и римской курии; римское право – по Юстинианову кодексу» [4, с. 26]. Методика преподавания представляла собой лекции и диспуты с элементами интерпретации и систематизации. Учащийся проходил курс избранного им факультета в строго установленном порядке: он должен был в указанной последовательности прослушать определенной число лекций и стать участником заданного числа диспутов.

Обращает на себя внимание факт исторической преемственности современного высшего образования. Как и сегодня, первую ступень обучения составлял бакалавриат, а первая ученая степень давала звание бакалавра (*baccalaurius*). Сдача второго экзамена после такой же процедуры обучения давало право на высшую степень – магистра (*magister* на низших факультетах) или преподавателя (*doctor* на

высших факультетах). Необходимо отметить, что все экзамены носили исключительно академический характер, и поэтому можно сказать, что это не было испытанием на профессиональную пригодность человека для той или иной должности; они имели только значение свидетельства о прохождении университетского курса.

Трансформация средневековых традиций образования нашло свое место в эпоху Реформации, что отразилось на немецких университетах и школах. Во второй половине XVI века победивший протестантизм оставил явную печать церковного раскола в развитии университетского образования. Новые университеты потеряли свой универсальный и интернациональный характер, на смену которому приходит территориальный принцип. Теперь каждая крупная область стремится к церковному и светскому обособлению, которое сопровождается образованием собственных университетов с целью подготовки своих духовных лиц и светских чиновников. В стремлении к самоопределению немецких регионов видятся корни современной системы высшего образования, которая характеризуется действием специальных земельных законов о юридическом образовании. По замечанию доктора права А. Румянцева, «в каждой земле принят свой закон о высшей школе. Земли самостоятельно решают, как будут выглядеть учебные планы вузов, функционирующих на их территориях» [5].

Юридический факультет в новых условиях эпохи Реформации сильно выигрывал в количественном отношении: «рецепция римского права, как действующего права, и развитие современного бюрократического государства увеличили число мест, для которых требовалось научное юридическое образование» [3, с. 68]. Значение юридического факультета сильно возрастает вследствие развития государства и чиновничьего аппарата. Вместе с тем философский факультет, обеспечивавший знание латинского языка, выступает основой для специальных факультетов – теологического и юридического.

Эпоха Просвещения создает новый гуманистический идеал – идеал образования придворно-современного человека *galant-homme*. К циклу предметов современного образования теперь причисляется в числе прочих история права, элементы публичного и частного права, морали и естественного права. К концу XVIII столетия университеты в Германии оказываются во главе научного и духовного прогресса немецкого народа. Особая роль здесь принадлежит Х. Томазию, который стремился освободить юриспруденцию от богословия и привести ее в тесную связь с жизнью [см. об этом: 1, 2]. Томазий создает для прусских юристов и чиновников новый тип образования в духе Просвещения, воцарившегося с Фридрихом II. Знаменитый ныне Геттингенский университет, основанный в 1737 г., становится образцом университета нового типа, провозглашающий принцип свободы мышления и преподавания, свободное научное исследование, где юридический факультет занимает ведущее положение.

Гуманистические традиции образования, заложенные в Германии XVIII в. развились в основополагающие принципы современного университетского образования, к которым относятся главным образом принцип академической свободы, самостоятельности выбора учебных предметов и составление индивидуального «сценария» обучения. В современных немецких университетах внедрена так называемая прусская модель второй половины XVIII в. В результате элитарного подхода к обучению на юридических факультетах сформировался высокий стандарт, обеспечивавший однородность прусских юристов, которые представляли собой основу для достаточно эффективного и стабильного правительства [6, с. 23]. Многие элементы прусского параллельного юридического образования сохранились до сегодняшних дней.

Список литературы

1. Деев Н.Н. Разграничение права и морали в естественно-правовом учении Христиана Томазия // Проблемы государства и права на современном этапе, 1974. Вып. 8. С. 55–63.
2. Жучков В.А. Немецкая философия эпохи раннего Просвещения. М.: Наука, 1989. 206 с.
3. Паульсен Ф. Исторический очерк развития образования в Германии. Пер. с нем. под ред. Н.В. Сперанского. М., 1908. 355 с.
4. Паульсен Ф. Немецкие университеты и их историческое развитие. Пер. с нем. Н.Е. Вернадской, под ред. В.И. Вернадского. М., 1898. 131 с.
5. Румянцев А. Юридическое образование в Германии в контексте правовой системы: факты, оценка и некоторые прагматические соображения. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://pravo.hse.ru/news/29822023.html/> (дата обращения: 24.08.2017).
6. Voegeli W. Einphasige Juristenausbildung. Zur Pathologie der Reform. Campus Verlag, Frankfurt/Main/New York, 1979. Band 62. 300 Seiten. S. 23-53.

ПРОБЛЕМА ИЗМЕНЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ РФ В УПРАВЛЕНИИ ОБРАЗОВАНИЕМ В ПОРЕФОРМЕННЫЙ ПЕРИОД (НА РУБЕЖЕ XX - XXI ВВ.)

Плотникова В.А.

*Плотникова Виктория Александровна – магистрант,
Институт межкультурной коммуникации и международных отношений
Белгородский государственный национальный исследовательский университет, г. Белгород*

Аннотация: в статье анализируется государственная политика Российской Федерации в сфере образования, рассматриваются законы об образовании, которые привели к модернизации отрасли.

Ключевые слова: закон об образовании, реформа, образовательная деятельность, нормативный акт.

Реформы образования — масштабная деятельность в форме социального проекта по изменению содержания, структуры, методов, форм образования; обычно эта деятельность носит государственный, в последнее время — межгосударственный характер.

Реформы образования вызываются социальными потребностями, могут носить как эволюционный, так и революционный характер [2, с. 18], могут инициироваться учеными (реформа Я.А. Коменского, XVII в., педагогические идеи Ж.Ж. Руссо, И.Г. Песталоцци, XVIII в.), правителями (реформа Петра I, реформа Наполеона), правительством отдельных стран (Реформы образования в СССР, РФ), совместным решением правительств (к примеру, Болонский процесс — крупнейшая из реформ образования современности [2, с. 19]).

Реформы образования могут осуществляться в рамках отдельного учебного заведения (Царскосельский лицей), подсистемы таких заведений (центральные школы во Франции, 1795–1802, с упором на изучение точных наук в противовес традиционному классическому образованию), в масштабах всей страны (реформы образования в СССР), континента (Болонский процесс с участием к 2003 г. 40 стран Европы, включая РФ). Реформы образования свидетельствуют об усилении значения образования как социальной ценности.

Новый этап и новая реформа связаны с принятым в 1992 г. законом РФ «Об образовании» [2, с. 21]. Важнейшее реформаторское положение закона — допущение наряду с государственным негосударственного образования, что, при отсутствии бюджетных средств на развитие образования в стране, в короткий срок обеспечило негосударственное финансирование этой сферы и привело к началу настоящей образовательной революции.

В законе РФ «О высшем и послевузовском профессиональном образовании» (1996) впервые цель образования была сформулирована исходя из потребностей личности: удовлетворение потребностей личности в интеллектуальном, культурном и нравственном развитии; развитие наук и искусств посредством научных исследований и обучения [1, с. 328].

Часто отмечалось, что до принятия нового закона возник явный разрыв между потребностями образовательной практики и ее законодательным обеспечением, обусловленный динамичным развитием и процессами модернизации системы образования. Законодательство, регулирующее сферу образования, нуждалось в систематизации и модернизации. Эта задача могла быть решена путем принятия нового нормативного правового акта, в связи с чем в 2010 г. и была начата его разработка.

В новом законе об образовании решаются следующие задачи:

- создание правовых условий для обновления и развития системы образования в соответствии с современными запросами человека, общества и государства, потребностями развития инновационной экономики;
- расширение образовательных возможностей граждан;
- комплексная модернизация законодательства об образовании, установление системного и функционально более полного правового регулирования общественных отношений, возникающих в сфере образования;
- обеспечение стабильности и преемственности в развитии системы образования и ее законодательных основ [3, с. 5].

17 октября 2012 г. проект федерального закона «Об образовании в Российской Федерации» был принят Государственной Думой в первом чтении. После этого в рамках работы ответственного комитета Государственной Думы были сформированы три рабочие группы по его доработке. В течение декабря 2012 г. проект федерального закона «Об образовании в Российской Федерации» был принят Государственной Думой во втором и третьем чтениях (18 и 21 декабря), одобрен Советом Федерации (26 декабря) и подписан Президентом РФ (29 декабря).

В настоящее время Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации» является базовым нормативным актом, устанавливающим правовые основы функционирования системы образования. В связи с его принятием прекратили свое действие более 100 нормативных актов РСФСР и РФ, в т. ч. Закон РФ «Об образовании» и Федеральный закон «О высшем и послевузовском профессиональном образовании».

Новый закон об образовании весьма существенно отличается от старого. Положения Закона РФ «Об образовании» касались в основном управленческих и финансово-экономических отношений в сфере образования. Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации» регулирует не только эти отношения, но и содержание образования (в т. ч. устанавливает требования к образовательным программам и стандартам), а также более подробно регламентирует права и ответственность участников образовательного процесса. Права и гарантии, которые предоставлялись гражданам старым законом, сохранились и даже расширились.

Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации» вносит изменения в юридическую терминологию российского права. Во-первых, он вводит четкие определения часто употребляемых терминов и понятий: «образование», «воспитание», «обучение», «уровень образования», «квалификация», «учебный план»,

«практика», «направленность (профиль) образования» и т. д. Во-вторых, он меняет давно переставший быть адекватным термин «образовательное учреждение» на термин «образовательная организация». Закон РФ «Об образовании» разрешал образовательную деятельность любым некоммерческим организациям, однако именовал их все образовательными учреждениями. В результате в отношении автономных некоммерческих организаций, фондов и т. п. приходилось каждый раз решать вопрос, применимо ли к ним данное нормативное регулирование, не противоречит ли оно их организационно-правовой форме.

В соответствии с новым законом образование в РФ подразделяется на общее образование, профессиональное образование, дополнительное образование и профессиональное обучение.

При этом общее образование и профессиональное образование реализуются по нескольким уровням. В частности, общее образование включает в себя: дошкольное, начальное общее, основное общее, среднее общее образование. Таким образом, дошкольное образование теперь является одним из уровней общего образования. В связи с этим изменится и схема его финансового обеспечения – она будет аналогична «школьной». Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации» четко определяет, в какой части финансирование возложено на субъекты РФ, а в какой – на муниципалитеты. С учетом дефицита муниципальных бюджетов принятое решение может поспособствовать улучшению ситуации с финансовым обеспечением детских садов.

Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации» изменил систему профессионального образования. Теперь она, как и система общего образования, включает в себя четыре уровня.

Дополнительное образование в Федеральном законе «Об образовании в Российской Федерации» регулируется исходя из концепции образования в течение всей жизни и включает в себя три подвида: дополнительное образование детей, дополнительное образование взрослых, дополнительное профессиональное образование. Закон предполагает, что взрослые могут обучаться не только в рамках повышения своей квалификации, но и в рамках образовательных программ, интересных с точки зрения личностного роста и развития.

Таким образом, в ходе работы над проектом нового закона была досконально проанализирована существующая правоприменительная практика в сфере образования и предпринята попытка обнаружить все очевидные и неочевидные ее пороки, найти пути и способы ее нормализации. Федеральный закон «Об образовании» является важным шагом вперед, поскольку он содержит четкую информацию о правах и обязанностях субъектов образовательного процесса.

Список литературы

1. Богуславский М.В. Образование / М.В. Богуславский // Новая Российская энциклопедия: в 12 т. Т. 1: Россия. М. : Интра-М, Энциклопедия, 2003. С. 326-405.
2. Ильинский И.М. Образовательная революция / И.М. Ильинский. М.: Социум, 2004. 592 с.
3. Федеральный закон от 29.12.2012 № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=147353/> (дата обращения: 30.08.2017).



КОНФЕРЕНЦИИ СЕРИИ: «НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ»
САЙТ КОНФЕРЕНЦИИ: [HTTP://SCIENTIFICRESEARCH.RU](http://scientificresearch.ru)

ИЗДАТЕЛЬСТВО «ПРОБЛЕМЫ НАУКИ»
[HTTP://WWW.SCIENCEPROBLEMS.RU](http://www.scienceproblems.ru)
EMAIL: [INFO@P8N.RU](mailto:info@p8n.ru)

 **РОСКОМНАДЗОР**
СВИДЕТЕЛЬСТВО ПИ № ФС 77-63296



+7(910)690-15-09 (МТС)
+7(920)351-75-15 (Мегафон)
+7(961)245-79-19 (Билайн)



ISSN (print) 2414-5912
ISSN (online) 2541-7878



