



ISSN 2541-7878

РОССИЙСКИЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ

РОСКОМНАДЗОР
СВИДЕТЕЛЬСТВО ПИ № ФС 77-63296

МАРТ 2020 № 1(32)

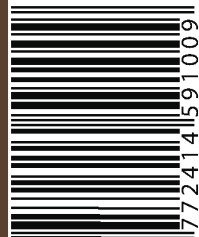


САЙТ КОНФЕРЕНЦИИ: [HTTPS://SCIENTIFICRESEARCH.RU](https://scientificresearch.ru)



XXXVII Международная заочная научно-практическая конференция

**«Научные исследования:
ключевые проблемы III тысячелетия»**
Москва. 3-4 марта 2020 года



УДК 08
ББК 94.3
Н 34

ISSN 2414-5912 (Print)
ISSN 2541-7878 (Online)

Научные исследования

2020. № 1 (32)

Журнал зарегистрирован
Федеральной службой
по надзору
в сфере связи,
информационных
технологий и массовых
коммуникаций
(Роскомнадзор)
Свидетельство ПИ №
ФС 77-63296.

Сборник научных трудов

по материалам

**XXXVII Международной научно-
практической заочной конференции
«Научные исследования: ключевые
проблемы III тысячелетия»
(Москва, 3-4 марта, 2020 года)**

Подписано в печать:
02.03.2020
Дата выхода в свет:
04.03.2020

Формат 70х100/16.
Бумага офсетная.
Гарнитура «Таймс».
Печать офсетная.
Усл. печ. л. 9,75
Тираж 1 000 экз.
Заказ № 2982

**Территория
распространения:
зарубежные страны,
Российская
Федерация**

ТИПОГРАФИЯ
ООО «ПрессСто».
153025, г. Иваново,
ул. Дзержинского, д.39,
строение 8

ИЗДАТЕЛЬ
ООО «Олимп»
Учредитель: Вальцев
Сергей Витальевич
Москва, ул.
Профсоюзная 140

Редакция не всегда
разделяет мнение
авторов статей,
опубликованных в
журнале

Свободная цена

**ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР
Ефимова А.В.**

АДРЕС РЕДАКЦИИ:
153008, РФ, г. Иваново, ул. Лежневская, д.55, 4 этаж
Тел.: +7 (910) 690-15-09.
Email: info@scientificpublications.ru

Научно-практический журнал «Научные исследования»
подготовлен по материалам XXXVII Международной научно-
практической заочной конференции «Научные исследования:
ключевые проблемы III тысячелетия»

Ссылка на издание

Научные исследования: ключевые проблемы III тысячелетия /
Научные исследования 2020. № 1 (32) // Сб. ст. по мат. XXXVII
Международной научно-практической заочной конференции
(Россия, Москва, 3-4 марта, 2020). Москва. Изд. «Научные
публикации», 2020. С. 41.

© Издательство «Научные публикации».
[HTTP://SCIENTIFICPUBLICATIONS.RU](http://SCIENTIFICPUBLICATIONS.RU)
© Сайт конференций серии: «Научные исследования».
[HTTPS://SCIENTIFICRESEARCH.RU](https://SCIENTIFICRESEARCH.RU)
© Научные исследования /Москва, 2020

Содержание

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	3
<i>Челнокова О.А.</i> МЕТОДЫ И ТЕХНОЛОГИИ ПОИСКА И ОТБОРА ПЕРСОНАЛА В СОВРЕМЕННУЮ ОРГАНИЗАЦИЮ	3
ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	6
<i>Буракова Е.Е., Кукса И.И.</i> ВОЗНИКНОВЕНИЕ И РАЗВИТИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ВЗЯТОЧНИЧЕСТВО В ДОРЕВОЛЮЦИОННЫЙ ПЕРИОД	6
<i>Буракова Е.Е., Кукса И.И.</i> ИСТОРИЯ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ВЗЯТОЧНИЧЕСТВО В СОВЕТСКИЙ ПЕРИОД И НОВОЕ ВРЕМЯ	11
<i>Буракова Е.Е., Кукса И.И.</i> НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ПОЛУЧЕНИЕ ВЗЯТКИ.....	17
<i>Буракова Е.Е., Кукса И.И.</i> ПОНЯТИЕ НЕЗАКОННОГО ОБОРОТА НАРКОТИЧЕСКИХ СРЕДСТВ И ПСИХОТРОПНЫХ ВЕЩЕСТВ	20
<i>Буракова Е.Е., Кукса И.И.</i> К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ, ОСОБЕННОСТЯХ, ВИДАХ И СТРУКТУРЕ БЮДЖЕТНЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ.....	25
ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	31
<i>Рассохин Д.А.</i> КАК МОЗГ УПРАВЛЯЕТ ТЕЛОМ	31
ПОЛИТИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	35
<i>Фан Суан Шон, Нгуен Тхи Тхань Зунг.</i> КУЛЬТУРНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ФАКТОРЫ В УПРАВЛЕНИИ И РАЗРЕШЕНИИ СОЦИАЛЬНЫХ КОНФЛИКТОВ	35

МЕТОДЫ И ТЕХНОЛОГИИ ПОИСКА И ОТБОРА ПЕРСОНАЛА В СОВРЕМЕННУЮ ОРГАНИЗАЦИЮ

Челнокова О.А.



Челнокова Оксана Александровна - магистрант,
направление: управление персоналом,
Московский финансово-промышленный университет «Синергия», г. Москва

Аннотация: в статье анализируются современные технологии и инструменты для подбора персонала. Целью данной статьи является исследование отбора персонала в современную организацию. Объектом работы выступает комплексная система отбора персонала, предметом - методы и технологии поиска и отбора персонала. Опираясь на собственные знания, определим, что на этапе изменений, когда внедряется много новых методов и технологий, чрезвычайно важно подбирать персонал, который быстро воспринимает изменения и умеет находить новые способы использования уже работающих технологий.

Ключевые слова: отбор персонала, тестирование, собеседование, методы отбора.

На сегодняшний день, оценка кандидата на этапе отбора, по мнению ученых и практиков, одна из самых главных функций управления персоналом. Известно, что основополагающей причиной рисков в системе управления организацией выступает именно человеческий фактор. Поскольку организации работают и развиваются в условиях ускорения темпа жизни, постоянных изменений, необходимо выстроить систему управления уже на этапе подбора. Если на тактическом этапе развития бизнеса речь идет преимущественно о накоплении финансового капитала. То сейчас всё более организации исходят из стратегических целей и планов, где важнейшим ресурсом становится человеческий капитал.

А.Р. Алавердов в статье «Кадровая безопасность, как фактор конкурентоспособности современной организации» выделяет кадровые риски как риски, исходящие, в частности – от персонала организации. Увеличивается вероятность уменьшения результативности организации, вследствие недооценки ответственности этапа отбора персонала. И уже на этом этапе начинают выявляться потенциальные кадровые риски. Из-за недостаточной квалификации, как кандидатов, так и рекрутера, есть риск текучести кадров в первый год работы, нарушение трудовой дисциплины, финансовые потери и т.д.

Персонал является значительным ресурсом каждой организации, от которого, прежде всего, зависит увеличение производительности, прибыль организации, лояльность сотрудников, её конкурентные преимущества и имидж.

Важно научиться оценивать не только профессиональные компетенции кандидата, а также учитывать личностные данные, и корпоративную культуру организаций.

Дифференцированные методы и инструменты и позволяют провести наиболее оптимальный отбор кандидатов, среди внешних и внутренних источников поиска.

Методы отбора можно классифицировать: бесконтактные, полуконтактные и контактные.

Бесконтактные методы: анализ и оценка заявительных документов (анализ заявления, анализ автобиографии, анализ свидетельства, проверка рекомендаций, анализ фотографии, анализ и проверка анкет, анализ трудовых испытаний, медицинское заключение); графологическая экспертиза.

Тестирование кандидатов – оценка сотрудников по степени решения ими заранее подготовленных производственных задач (тестов), относят к психологическому, «полуконтактному» методу отбора. Встреча рекрутера и кандидата во время испытания носит формальный характер, результат отбора определяют заполненные бланки, а не живое общение. Тестирование считается многосторонним инструментом отбора, который точно срабатывает как для кандидатов на профессиональное обучение, так и для претендентов на свободные вакантные места. Разработана трехэлементная классификация психологических тестов:

1. общие тесты производительности, ориентированные на установление у испытуемого профессиональных требований к рабочему месту;

2. личностные тесты, смысл которых взять и сравнить характерологические портреты кандидатов;

3. тесты на интеллект. У работодателей вызывают интерес тесты, которые позволяют выявить его общий уровень.

Критерии качества тестов: объективность, надежность, валидность, нормируемость, сравнимость, целесообразность, экономичность и практичность.

Контактные методы отбора: собеседование, групповая дискуссия (оценочный центр).

Собеседование представляет собой интервью претендента со специалистом кадровой службы, при котором происходит сбор данных о профпригодности будущего сотрудника, делается вывод о его мотивах и ценностях, выявляются способности к коммуникации, в свою очередь, кандидат получает сведения о будущем рабочем месте, о перспективах карьерного и личностного роста в случае трудоустройства. Коэффициент валидности интервью значительно ниже коэффициента валидности тестирования, анализа биографических документов, профессиональных экзаменов. Тем не менее, достаточно распространено, так как, в отличие от других инструментов, отражает социальное поведение претендента.

Стандартизированное интервью – беседа, на которой менеджер использует бланк-схему (опросный лист), что удобно при обработке и сравнении результатов опроса заявителей.

Структурированное интервью – задаются рамки собеседования, требуется значительная подготовительная работа интервьюера, вопросы не возникают по ходу беседы.

Смешанное интервью – у интервьюера есть возможность формулировать вопросы, исходя из предыдущих ответов заявителя.

Неструктурированное интервью – интервью в свободном режиме.

По численности лиц со стороны работодателя интервью делят:

1. единичное, интервью проводит один интервьюер;

2. двоичное, интервью ведут два человека, с целью выявить профессиональные и личностные качества кандидата;

3. групповое интервью, проводится с участием более двух лиц.

Стрессовое собеседование, прежде всего, нужно, чтобы раскрыть настоящие реакции и чувства соискателя. Сегодня все знают, как правильно отвечать на вопросы, чтобы оставить благоприятное впечатление.

Столь нестандартным образом проверяются границы терпения кандидата, узнает, насколько он продавливаем, готов ли стоять за себя и как быстро сдает свои позиции. Часто стрессовую часть проверки кандидата включают небольшим блоком вопросов в обычное интервью, чтобы внезапно резко понизить комфорт соискателя.

Brainteaser — интервью, подразумевающее решение сложной логической задачи.

Соционика — разделение кандидатов на вакантные должности по четырем соционическим типам. Каждый тип предполагает свой стиль общения и работы.

Один из самых надежных методов в отборе — Assessment Center, относится к «контактным» методам. Суть метода состоит в том, что кандидаты под наблюдением специалистов — экспертов выполняют реальные управленческие задачи. Assessment Center позволяет выявить у претендента способность принимать решения, умение отстаивать собственную точку зрения, проанализировать поведение в стрессовых ситуациях, обнаружить творческий потенциал, гибкость, инициативность, способность формировать команду, дать возможность проявить навыки письменной и устной коммуникации и т.д. Данный метод достаточно затратный, но несмотря на это и достаточно выгодный по прибыли.

Каждая организация может использовать как полный набор методов (рисунок 1), так и только часть из них. К сожалению, ни один из методов не может дать 100%-й гарантии.



Рис. 1. Классификационная схема методов отбора персонала [2, с. 178]

Проанализировав, результаты исследования, можно сделать вывод, что методов отбора достаточно, чтобы в современной организации выстроить качественную систему отбора персонала, обеспечив её, тем самым, высококвалифицированными кадрами, которые в будущем принесут организации экономический результат и конкурентные преимущества на рынке.

Список литературы

1. Армстронг М. Практика управления человеческими ресурсами: пер. с англ. М.: ИНФРА-М, 2004.
2. Кибанов А.Я., Дуракова И.Б. Управление персоналом организации: актуальные технологии найма, адаптации и аттестации. ООО «Издательство «КИО-РУС», 2015.
3. Проскура Е.П. Разработка процедуры отбора персонала на основе психофизиологических характеристик // Молодёжь и наука, 2018. № 4. С. 16.
4. 7 трендов в сфере подбора персонала: от ассесмент-центра до ATScистем: сайт. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.kp.ru/guide/podbor-personala.html/> (дата обращения: 25.02.2019).

ВОЗНИКНОВЕНИЕ И РАЗВИТИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ВЗЯТОЧНИЧЕСТВО В ДОРЕВОЛЮЦИОННЫЙ ПЕРИОД

Буракова Е.Е.¹, Кукса И.И.²

¹Буракова Екатерина Евгеньевна – студент;

²Кукса Инна Игоревна – студент,

направление: юриспруденция (бакалавриат),

Кубанский государственный университет,

г. Краснодар

Аннотация: в данной статье рассматривается возникновение и развитие ответственности за взяточничество в дореволюционный период российского государства. Автор делает вывод об объективном существовании в указанное время ответственности за взяточничество, развитие которой в дальнейшем легло в основу совершенствования ответственности за данный вид преступного деяния.

Ключевые слова: взятка, взяточничество, подкуп, дореволюционный период, коррупция.

На сегодняшний день определить точное время появления такого явления как взяточничество объективно невозможно. Можно предположить, что данный феномен появился на Руси одновременно с возникновением государственности, когда формировался государственный аппарат, понимаемый в узком смысле как совокупность органов государственной власти¹.

В самом начале построения государства российского сформировалось классовое деление. Одни люди, которых было меньшинство, правили мирскими делами, то есть были правящей верхушкой и выступали от имени всего народа, другие же, напротив, в своем большом количестве, не были допущены к государственным делам, а в связи с чем, были вынуждены подчиняться.

Начиная с середины IX-конец X веков такое социально-правовое явление как взяточничество в нашем государстве было организовано. В этот период времени государевы чиновники осуществляли правовую деятельность монопольно и оторвано от народа, в связи с чем многие были не довольны данными установлениями. Но, стоит отметить, что еще каких-либо жестких санкций за нарушение определенных норм не было. Конфликтные ситуации и различные деликты рассматривались старейшинами, которые в силу своего авторитета, возраста, мудрости и ума имели право вершить правосудие. Надо отметить, что означенный тип правления в борьбе со взяточничеством показал всю свою неэффективность².

Первые упоминания о взяточничестве содержатся в российских правовых документах, дотированных еще XIV веком. Было бы полным упущением не отметить тот факт, что современное понятие «взятка» в указанный период времени не существовало, однако применялся термин «посул». Интересным является то обстоятельство, что государственный механизм Древней Руси существовал без жалования, финансовые средства особо не выделялись на поддержание его функционирования. Поэтому, распространение имело такое явление как «подношение», существенно поправляющее финансовое состояние государственных чиновников. Данное явление характеризовалось тем, что жители подвластных

¹ Марченко М. Н. Проблемы общей теории государства и права: учебник: в 2 т. Т. 1. 2-е изд., перераб. и доп. М., 2016 г. С. 127.

² Литвяк Л. Г. и др. Коррупция в России: История и современность // Историческая и социально-образовательная мысль. 2015. № 4. С. 37.

конкретному чиновнику территорий кормили последних, в связи с этим и образовался термин «кормление».

Среди работников судебной системы взяточничество в XV в. приобрело усиленный характер. В 1497 г. был принят Судебник, в котором была установлена уголовная ответственность за совершения преступления в виде получения взятки судьями при осуществлении последними своей деятельности. Крайне учащенные случаи продажничества в суде препятствовали справедливому и беспристрастному вершению правосудия¹.

В Судебнике 1497 г. *de facto* взятки строго запрещались. Однако, согласно древнерусскому обычаю, те, кто приходили в суд, клали перед образами пожертвования «на свечи». Или же к священному празднику «Пасха» чиновники могли принимать пасхальные лакомства с деньгами в придачу.

В Судебнике 1550 г. взятку сформировали как отдельный вид должностного преступного деяния и за его совершение были предусмотрены следующие наказания: смертная казнь, тюремное заключение на определенный срок или бессрочно, денежные штрафы, различные телесные наказания². Особенной чертой самого процесса осуществления наказания был его позорящий перед другими людьми характер.

Изохренные методы совершения коррупционных преступлений и количественный рост последних побудили законодателя создать единый свод законов, который именовался как Соборное Уложение 1649 г. Данный правовой документ был достаточно усовершенствован, поскольку взятки он делил на «поминки» – вознаграждающая взятка и «посул» – подкупающая взятка. В данном акте также была ужесточена санкция за совершение рассматриваемого преступного деяния. Широко применялась смертная казнь³.

Выше в работе говорилось о системе кормления, однако в середине XVI в., а именно в 1556 г. ей пришел конец за счет своей неэффективности. Все подати, которыми кормили должностных лиц официально взимались государством в качестве налогов. В особенности это проявилось в военной деятельности. В рассматриваемый период наше государство не располагало регулярной армией и единственными постоянными войсками были стрельцы, которые после того, как война заканчивалась, просто разъезжались по своим домам. В мирное время они кормились от поместья, другие также от вотчины; такое кормление было исключительной прерогативой крестьянства, которое было прикреплено к вотчинам и поместьям. Данная разновидность кормления именовалась «кормление ратных людей».

В XVI в. Россия создает централизованный государственный аппарат, что стало следствием появления бюрократизма в стране, бюрократов – должностных лиц, оторванных от народа и получающих жалование из государственной казны. В этот же период сформировалась новая система оплаты труда государственных служащих.

Однако, несмотря на то, что чиновники официально получали денежное вознаграждение от государства за проделанную работу, сохранялась система подношений, причем, надо отметить, официально. Так, появились следующие виды подношений:

1. Оплата за осуществления различной технической работы, к примеру, за составление документов, проведение сделки и т.д. Отметим, что это были наиболее частые виды подношений;

¹ Судебники XV-XVI веков / С. Н. Валк и др.; под общ. ред. Б. Д Грекова. М., 1952. С. 520.

² Федун В. В. Взятка как вид должностного преступления в законодательстве России XV–XVIII вв. // Культура народов Причерноморья. Симферополь, 2001. № 21. С. 143.

³ Соборное Уложение 1649 года / Абрамович Г. В. и др.; под ред. А. В. Маньков. Ленинград, 1987. С. 312.

2. Разного рода подарки в форме товара (драгоценности, предметы, вещи, продукты и т.п.) или денег. В то время такие подношения трактовались поминками или почестями. Они не назывались взяткой или подкупом, а считались символом проявления уважительного отношения к государственному служащему;

3. Непосредственно подкуп, осуществляемый с целью достичь необходимого итога в обход установленного уголовного законодательства или определенного порядка решения таких вопросов. В отличие от двух предыдущих последний вид считался должностным преступлением, именовался «посулом» и был урегулирован уголовно-правовыми нормами.

С приходом к власти Петра Великого был определен запрет на любые подношения работникам государственного аппарата. Но, что не менее важно, именно при Петре I взяточничество стало истинно массовым явлением. Взяточниками были даже самые близкие сподвижники императора, например, А. Д. Меншиков. Наверно, указанный правитель просто не мог найти людей, которые бы не поддались этому низменному соблазну. Петр известен тем, что повесил Матвея Гагарина, который систематически грабил народ, однако показательная смертная казнь не меня сложившейся ситуации. Наиболее сложно было вести борьбу с бюрократами и взяточниками низшего порядка. Были учреждены новые государственные должности – фискалы, однако и те не проявили свою эффективность, они брали свой процент от поборов конкретного чиновника. В это же время «почести», «поминки» и иные подарки приобрели статус уголовно-наказуемых деяний и карались высшей мерой наказания – смертной казнью.

Впервые уголовно-правовое законодательство при Петре было приведено в порядок в 1715 г., более известно, как «Воинские артикулы», состоявшие из 24 глав и 210 статей.

Новый воинский устав рассматривал взяточничество с трех аспектов:

- простое получение взятки;
- нарушение служебного долга вследствие получения взятки;
- совершение преступного деяния за взятку – наказывалось смертной казнью.

Однако данные нормы проявили свою неэффективность, можно сказать они были не действующими, поскольку фискалы закрывали глаза на взяточнические проявления со стороны государственных служащих.

Высокий уровень взяточничества был продемонстрирован в эпоху правления императрицы Екатерины II. Государство, по частям разрушенное от многочисленных войн и необдуманных реформ погрязло в пучине данного негативного явления. Пустая казна, которая не могла содержать государственных служащих, вынуждала последних обращаться по ту сторону неприемлемой жизни¹.

Во время правления Екатерины II большой акцент был сделан на борьбе со взятками. При ней был сформирован орган коллегиального правления – Контора смотрителей, осуществляющая следствие в случае обвинения служащих в должностных преступлениях вместо Юстиц-коллегии.

Можно выделить два базовых направления в борьбе со взяточничеством того времени:

1. Замена лиц, которые материально были ответственными офицерами, меняющимися каждый год;

2. Установление отчетности и строжайшей дисциплины.

Констатируем, что наиболее активную кампанию против взяточников и бюрократов начал Николай I. В начале 1826 г. указанный император учредил специализированный комитет – «Для соображения законов о лихоимстве и положения предварительного заключения о мерах к истреблению сего преступления»².

¹ Новак Б. А. Взятка и откат. СПб., 2008. С. 32.

² Нагорнов А. И. Развитие законодательства, направленного на борьбу со взятками в российской империи XIX в. // Вестник СЮИ. 2015 г. № 1. С. 132.

Одним из первых наиболее тщательно регламентированных нормативных правовых актов, предусматривающих уголовную ответственность за взяточничество, стало Уложение о наказаниях уголовных и исправительных 1845 г. Нормы данного Уложения предусматривали ответственность за мздоимство (получение взятки для осуществления законного дела) и лихоимство (для незаконного дела).

Ответственность за данный вид противоправного деяния устанавливалась в гл. XI пятого раздела Уложения «О мздоимстве и лихоимстве».

Свод законов регламентировал три основных разновидности лихоимства:

1. Незаконные поборы, понимающиеся как:

а) любой сбор вещами или деньгами, не установленный законом;

б) любой излишек в повинности или казенной подати;

в) наряд уездных обывателей на работу для частной выгоды и под видом казенной или земской повинности (ст. 309);

2. Вымогательство денежными средствами, припасами или вещами, понимающееся как любая выгода, вынужденная по делам службы страхом притеснения в делах (ст. 310);

3. Взятки с просителей по делам судебным и исполнительным, под которыми имеются ввиду любой разновидности подарки, поднесенные государственным служащим в целях ослабления законной силы (ст. 311)¹.

Именно в этом законе зародилось правило, согласно которому перед законом были все равны и наказывались независимо от чина, прежних заслуг или достоинства. Исходя из характера и степень совершенного преступления назначались такие наказания как: лишение всех прав состояния, телесные наказания, ссылка на поселение или на каторгу, передача в армию.

В соответствии с положениями гл. XI пятого раздела (О мздоимстве и лихоимстве) Уложения лихоимство трактуется как принятие чиновником или иным лицом, состоящим на службе государственной или общественной, по делу или действию, входящему в круг его обязанности по службе, подарка, состоящего в деньгах или в чем бы то ни было ином, при этом закон различал: соединялось ли это принятие подарка с нарушением обязанностей службы (ст. 373) или нет (ст. 372). В первом случае отражена суть лихоимства, во втором же мздоимства.

Также, в Уложении выделялись виды названных разновидностей взяточничества. Они выделялись в соответствии с тяжестью. Касаемо мздоимства главенствующую роль играл тот факт, получен ли подарок до совершения какого-либо действия или же наоборот. Касаемо лихоимства такого различия не существовало.

Градация рассматриваемого вида преступлений по степени тяжести в Уложении формулировалась так:

– принятие подарка за совершенное действие, которое не связано с нарушением служебных обязанностей (ч. 1 ст. 372);

– принятие подарка до того, как действие, разрешаемое служебными полномочиями, будет выполнено (ч. 2 ст. 372);

– принятие подарка для допущения либо учинения какого-либо действия, которое идет в разрез обязательствам по службе (ст. 373). При этом время получения подарка и способ получения такового не имели никакого значения. К принятию подарка Уложение приравнивает возвращение принятого подарка, без предварительного на то согласия, немедленно или в период трех дней (ст. 372).

Таким образом, Уложение, принятое в первой половине XIX столетия содержало довольно-таки проработанный перечень обстоятельств, градирующий размер уголовной ответственности лиц, совершивших данные преступления.

¹ Свод законов Российской Империи. Т. 15. Ч. 1. Свод законов уголовных. Уложение о наказаниях уголовных и исполнительных. СПб., 1885. С. 233.

Принятое в 1903 г. новое Уложение не отождествляло понятия лихоимства и взяточничества. Исходя из его положений под лихоимством понимался захват имущества под условием закономерности преступного деяния, а взяточничество было представлено в виде приобретения или захвата имущества заведомо для обеих сторон не носящее законный характер. Прежде всего, нормами Уложения преследовалось преступное обогащение чиновников посредством нарушения безвозмездного принципа, существующего в деятельности государственных служащих по отношению к гражданам. Новое Уложение сформулировало взяточничество как получение государственным служащим взятки, которая ему была добровольно предложена лихоимателем.

В качестве квалифицируемого вида взяточничества выступало вымогательство, заключающееся в требовании самим служащим взятки, при этом тяжесть совершенного преступления зависела от того, была ли взятка получена за учиненное действие, которое входило в круг обязанностей чиновника или ввиду совершения такого действия или за совершенный по службе преступный служебный проступок.

Принуждение ко взятке считалось одним из самых тяжких преступных деяний в сфере взяточничества. В указанном уложении конструируются отдельные составы преступлений, посвященные содействию (передача взятки, ее принятие или иной вид посредничества) взяточничеству.

Важным является вопрос о субъекте преступления рассматриваемого вида. Уголовное уложение прописало, что субъектом является государственный служащий.

Известный российский деятель, министр юстиции – И. Г. Шелковитов в 1911 г., выступив с законодательной инициативой, предложил проект закона под названием «О наказуемости лихоимательства». Однако, следует констатировать, что его законопроект не продвигался в сферу рассмотрения. Фрагментарно его положения были отражены в Законе от 31 января 1916 г., где считались наказуемыми деяниями и лихоимательство – подкуп и лихоимательство – вознаграждение. Последнее преступное деяние наказывалось лишь в случае доставления подарка или выгоды за неисполнение обязанности или злоупотребление властью.

Таким образом, в дореволюционное время объективно существовала ответственность за взяточничество, которая хотя и не славилась своей детальной проработанностью, но была положена в основу дальнейшего развития и совершенствования ответственности за данный вид преступления.

Список литературы

1. *Литвяк Л.Г. и др.* Коррупция в России: История и современность // Историческая и социально-образовательная мысль. 2015. № 4.
2. *Марченко М.Н.* Проблемы общей теории государства и права: учебник: в 2 т. Т. 1. 2-е изд., перераб. и доп. М., 2016 г.
3. *Нагорнов А.И.* Развитие законодательства, направленного на борьбу с взятками в российской империи XIX в. // Вестник СЮИ. 2015 г. № 1.
4. *Новак Б.А.* Взятка и откат. СПб., 2008.
5. Свод законов Российской Империи. Т. 15. Ч. 1. Свод законов уголовных. Уложение о наказаниях уголовных и исполнительных. СПб., 1885.
6. Соборное Уложение 1649 года / Абрамович Г. В. и др.; под ред. А.В. Маньков. Ленинград, 1987.
7. Судебники XV-XVI веков / С.Н. Валк и др.; под общ. ред. Б.Д. Грекова. М., 1952.
8. *Федунов В.В.* Взятка как вид должностного преступления в законодательстве России XV– XVIII вв. // Культура народов Причерноморья. Симферополь, 2001. № 21.

ИСТОРИЯ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ВЗЯТОЧНИЧЕСТВО В СОВЕТСКИЙ ПЕРИОД И НОВОЕ ВРЕМЯ

Буракова Е.Е.¹, Кукса И.И.²

¹Буракова Екатерина Евгеньевна – студент;

²Кукса Инна Игоревна - студент,
направление: юриспруденция (бакалавриат),
Кубанский государственный университет,
г. Краснодар

Аннотация: в данной статье проводится ретроспективный анализ ответственности за взяточничество в советский период и новое время российского государства. Автор рассматривает основные правовые документы, затрагивающие проблематику данного исследования.

Ключевые слова: взятка, взяточничество, коррупция, советский период, новое время, уголовная ответственность.

По большому счету за все время своего существования социалистическое государство вело активную борьбу со взяточничеством, которое представляло собой опаснейший пережиток минувших лет и оставшееся в наследие советской России¹.

Известный революционер, придерживающийся взглядов марксистской идеологии В. И. Ленин взяточничество считал проявлением варварства и соответственно предлагал вести с таким явлением самую жесткую и суровую борьбу.

Так, в своем письме в 1918 г. к Д. И. Курскому, указанный государственный деятель требовал принять закон, который бы предусмотрел самые суровые наказания за взяточничество².

8 мая 1918 г. В. И. Ленин подписал декрет РСФСР, который принял СНК³. В данном документе предусматривается уголовная ответственность за дачу взятки, за принятие таковой, пособничество и подстрекательство и устанавливается санкция: лишение свободы на срок не менее 5 лет, объединенное с принудительными работами на аналогичный срок. Принятие такого декрета была обусловлено тем, что враждебная оппозиция часто подкупала государственных служащих, чем дезорганизовывала деятельность всего государственного механизма, снижала авторитет государственного аппарата, подрывала доверительное отношение к нему граждан. Необходимо отметить, что указанный декрет явился первым правовым документом советской власти, в котором были наиболее полно урегулированы вопросы уголовной ответственности за взятки.

В декрете 1918 г. четко обозначалось, кто является субъектом получения взятки. Прежде всего это лица, которые состояли на государственной либо общественной службе: должностные лица правительства Советского государства, члены домовых, кооперативных, фабричных, заводских комитетов и профессиональных союзов, а также иные, приравненные к ним организации, предприятия и учреждения⁴.

Помимо уголовной ответственности за получение взятки вводилась еще и за дачу взятки, за подстрекательство, пособничество и иное прикосновение к даче взятки. За такие виды преступных деяний предусматривались такие наказания как: лишение свободы на срок не ниже 5 лет, объединенное с принудительными работами на аналогичный срок. Обстоятельствами, которые существенно отягчали наказания являлись:

¹ Загородников Н. И. Советское уголовное право. М., 1975. С. 371.

² Квициния А. К. Взяточничество и борьба с ним. М., 1980. С. 101.

³ Декрет СНК РСФСР от 08.05.1918 «О взяточничестве» // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.

⁴ Волженкин Б. В. Взяточничество в истории советского уголовного законодательства. М., 2004. С. 59.

- вымогательство взятки;
- особые полномочия государственного служащего;
- нарушение государственным служащим своих обязательств.

Также, вводилась конфискация имущества при том условии, что взятку брал субъект, относящийся к имущему классу.

Еще одним декретом, регулирующим взяточничество был изданный 16 августа 1921 г. декрет СНК РСФСР «О борьбе со взяточничеством»¹. Данным документом было внесено ряд изменений в декрет 1918 г. В нем были продуманно закреплены профилактические меры, в частности, регламентировалось, что если лицо своевременно сообщит о вымогательстве взятки и будет способствовать расследованию преступления, то такое лицо освобождается от наказания. В декрете также были отражены все основные признаки взятки. Взятка могла быть получена как лично, так и через посредническое лицо за выполнение действия, которое входит в должностные обязанности.

Основой для конструирования состава, предусмотренного ст. 114 УК РСФСР 1922 г. как раз-таки и послужили выше обозначенные декреты. В УК 1922 и 1924 г. регламентировались суровые наказания за взяточничество. В то время даже Верховный Суд СССР делал акцент на том, что указанный вид преступлений выступает крайне нетерпимым, а к лицам, совершаемым такие преступные деяния следует применять самую строгую меру ответственности.

В УК РСФСР 1922 г. за взяточничество ввели высшую меру наказания – смертную казнь в виде расстрела. Решение, принятое законодателем было обусловлено тем, что в то время взяточничество было бичом всех государственных структур². Но, спустя пять лет наказание в виде расстрела было ликвидировано. Документом, введившим данное изменение стал Манифест ЦИК СССР к празднованию десятой годовщины Октябрьской революции³.

Дальнейшим нормативно-правовым актом в уголовно-правовой сфере стал УК РСФСР 1960 г. Именно в нем стали выделяться квалифицированные составы преступлений в сфере взяточничества:

- вымогательство взятки;
- неоднократное получение взятки (данный вид формы множественности преступлений был исключен из УК РФ 1996 г., что, на наш взгляд, не оправдано);
- судимость за получение взятки и др.⁴

В представленном уголовном кодексе существенно были ожесточены виды наказаний. Теперь лица, совершившие противоправные деяния за взяточничество получали до десяти лет лишения свободы с конфискацией, если же имелись обстоятельства,отячающие ответственность, то указанный срок возрастал до пятнадцати лет лишения свободы с конфискацией.

УК РСФСР 1926 г. содержал достаточно размытое определение должностного лица в ст. 109, в связи с этим круг субъектов, кто мог бы попасть под указанную норму расширялся, что является не приемлемым. Однако в уже в УК РСФСР 1960 в ст. 170 вводится новое определение должностного лица благодаря которому затихли бурные дискуссии в научной среде об определении субъекта данного вида преступления. К таковым относили работников организаций, предприятий, кооперативных или государственных учреждений, которые в силу своего служебного

¹ Декрет СНК РСФСР от 16.08.1921 «О борьбе со взяточничеством» // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.

² Утевский Б. С. Общее учение о должностных преступлениях. М., 1948. С. 211.

³ Постановление ЦИК СССР от 15.10.1927 «Манифест ко всем рабочим, трудящимся крестьянам, красноармейцам Союза ССР. К пролетариям всех стран и угнетенным народам мира» // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.

⁴ Уголовный кодекс РСФСР (утв. ВС РСФСР 27.10.1960) (ред. от 30.07.1996) // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.

положения и выполняемых ими служебных обязанностей могли за взятку принять меры к совершению другими должностными лицами действий, желательных для взяткодателей. Аналогичное положение было закреплено в постановлении Пленума ВС СССР от 23 сентября 1977 г.¹.

Необходимо отметить, что новшеством в УК РСФСР 1960 г. стала дифференциация уголовной ответственности за получение, дачу взятки, а также посредничество в таковой.

За всеми полезными нововведениями УК РСФСР 1960 г., отдельные статьи, к примеру 173, 174 были не вполне совершенны. Так, указом Президиума Верховного Совета СССР от 20 февраля 1962 г. «Об усилении уголовной ответственности за взяточничество» взяточничество было отнесено к категории особо тяжких преступлений, в связи с чем была повышена санкция за совершение такового. Если имелись особо отягчающие обстоятельства, то применялась смертная казнь².

В обозначенном указе характеризовались три вида преступления: дача, получение взятки и посредничество.

Закон различает получение взятки без отягчающих обстоятельств и квалифицированный вид получения взятки. К обстоятельствам, квалифицирующим получение взятки, относятся:

- наличие прежней судимости за взяточничество или неоднократное получение взятки;
- ответственное положение должностного лица;
- получение взятки, сопряжённое с вымогательством.

Законодатель за получение взятки без отягчающих обстоятельств предусмотрел наказание от трех до десяти лет лишения свободы с конфискацией имущества. Квалифицированный вид наказывается лишением свободы на срок от восьми до пятнадцати лет с конфискацией имущества и со ссылкой после отбытия лишения на срок от двух до пятнадцати лет или без ссылки, а при особо отягчающих обстоятельствах – смертной казнью с конфискацией имущества.

С течением времени наказания за получение взятки были существенно снижены, но если взятка была получена и имелись отягчающие обстоятельства, то применялась смертная казнь. Такие правила были установлены указом Президиума Верховного Совета РСФСР от 28 мая 1989 г. Однако, уже в 1991 г. смертная казнь за преступные деяния, установленные ч. 3 ст. 173 УК РСФСР была упразднена, поскольку до этого времени она фактически не применялась.

Необходимо отметить ключевую роль постановления Пленума Верховного Суда СССР от 30 марта 1990 г. № 4 в вопросах квалификации преступлений в сфере взяточничества³. В указанном постановлении были разъяснены: суть распорядительных, административных, хозяйственных направлений деятельности, входящих в полномочия должностных лиц; корыстная или иная личная заинтересованность; существенный вред.

В большей степени указанные разъяснения не утратили своего значения и в УК РФ 1996 г.

¹ Постановление Пленума Верховного Суда СССР от 23 сентября 1977 г. № 16 «О судебной практике по делам о взяточничестве» // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.

² Указ Президиума Верховного Совета СССР от 20 февраля 1962 г. «Об усилении уголовной ответственности за взяточничество» // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.

³ Постановление Пленума Верховного Суда СССР от 30.03.1990 N 4 (ред. от 10.02.2000) «О судебной практике по делам о злоупотреблении властью или служебным положением, превышении власти или служебных полномочий, халатности и должностном подлоге» // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.

В ст. 290 УК РФ¹ 1996 г. был определен предмет взятки². К нему относились деньги, ценные бумаги, иное имущество или выгоды имущественного характера. Также в указанном УК были регламентированы способы получения взятки:

- действия (бездействие), которые входят в служебные полномочия должностного лица;

- в силу должностного положения может способствовать таким действиям (бездействию);

- общее покровительство или попустительство по службе.

Стоит отметить, что санкции в ст. 290 УК РФ существенно модифицировались. Так, изначально в соответствии с ч. 1 ст. 290 УК РФ к субъекту получения взятки применялся штраф в размере от семисот до одной тысячи минимальных размеров оплаты труда или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период от двух до пяти месяцев либо ограничением свободы на срок до двух лет, либо арестом на срок от трех до шести месяцев с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до трех лет или без такового. Законодательные поправки изменили санкцию, размер штрафа колебался от ста тысяч до пятисот тысяч рублей или в размере заработной платы, или иного дохода осужденного за период от одного года до трех лет, либо лишением свободы на срок до пяти лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до трех лет. На сегодняшний день в действующем УК РФ 1996 г. санкции за получение взятки иные, однако этот вопрос будет рассмотрен далее в работе.

Впервые в УК РФ 1996 г. появилась дифференциация уголовной ответственности исходя из размера полученной взятки. К примеру, был определен крупный размер, под которым понимаются сумма денег, стоимость ценных бумаг, иного имущества или выгод имущественного характера, превышение которых достигает сто пятидесяти тысяч рублей.

Уголовный кодекс в своих положениях, регламентирующих взяточничество, претерпел значительные изменения в связи с принятием Федерального закона от 4 мая 2011 г. № 97-ФЗ³. Так, изменение диспозиции ст. 290 УК РФ привело к существенному расширению круга специальных субъектов преступления. Раньше, субъектом преступления в соответствии со ст. 290 УК РФ являлось должностное лицо, сейчас же, благодаря динамично развивающимся общественным отношениям, к субъектам получения взятки законодатель отнес иностранное должностное лицо и должностное лицо публичной международной организации. Изменения затронули и структуру состава преступления, предусмотренного ст. 290 УК РФ. Так, ранее в нем было всего четыре части, сейчас же их шесть. Кроме того, претерпел дополнение и размер взятки. По новому УК РФ 1996 г. кроме простой взятки, крупного размера выделяется еще и особо крупный размер, а также значительный.

Было бы полным упущением не отметить, что на сегодняшний день действует разъяснительное постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 9 июля 2013 г. № 24 «О судебной практике по делам о взяточничестве и об иных

¹ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 года № 63-ФЗ (в ред. от 27.12.2019 г.) // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.

² Комаров В. Б., Шарапов Р. Д. Уголовно-правовая характеристика взятки как предмета преступления // Общество: политика, экономика, право, 2016 // URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ugolovno-pravovaya-harakteristika-vzyatki-kak-predmeta-prestupleniya> (дата обращения: 19.01.2020).

³ Федеральный закон «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях в связи с совершенствованием государственного управления в области противодействия коррупции» от 04 мая 2011 года № 97-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.

коррупционных преступлениях»¹, пришедшее на смену утратившему силу постановлению Пленума Верховного Суда РФ от 10 февраля 2000 г. «О судебной практике по делам о взяточничестве и коммерческом подкупе»².

Таким образом, осуществив ретроспективный анализ отечественного уголовного законодательства советского и нового времени в сфере взяточничества, а именно такого состава преступления как получение взятки, можно сделать ряд выводов.

В советскую эпоху такой состав преступления как получение взятки постоянно корректировался: менялось содержание, его определение, размер санкций. Стоит отметить, что ключевой особенностью санкций за получение взятки являлось то, что почти во всех случаях применялась конфискация имущества.

Меры репрессивного характера, которые сопровождали законодательное определение получения взятки существовали на всем протяжении развития и функционирования российского уголовного законодательства. Однако, стоит признать, что таковые не принесли результативную и эффективную пользу имеющейся проблеме.

Впервые дифференциация уголовной ответственности исходя из размера получения взятки была отражена только в УК РФ 1996 г., которая подразделяет получение взятки на простой, значительный, крупный и особо крупный размеры.

Список литературы

1. Волженкин Б.В. Взяточничество в истории советского уголовного законодательства. М., 2004.
2. Декрет СНК РСФСР от 16.08.1921 «О борьбе со взяточничеством» // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.
3. Декрет СНК РСФСР от 08.05.1918 «О взяточничестве» // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.
4. Загородников Н.И. Советское уголовное право. М., 1975.
5. Квициния А.К. Взяточничество и борьба с ним. М., 1980.
6. Комаров В.Б., Шаранов Р.Д. Уголовно-правовая характеристика взятки как предмета преступления // Общество: политика, экономика, право, 2016 // URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ugolovno-pravovaya-harakteristika-vzyatki-kak-predmeta-prestupleniya> (дата обращения: 19.01.2020).
7. Постановление ЦИК СССР от 15.10.1927 «Манифест ко всем рабочим, трудящимся крестьянам, красноармейцам Союза ССР. К пролетариям всех стран и угнетенным народам мира» // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.
8. Постановление Пленума Верховного Суда СССР от 30.03.1990 N 4 (ред. от 10.02.2000) «О судебной практике по делам о злоупотреблении властью или служебным положением, превышении власти или служебных полномочий, халатности и должностном подлоге» // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.
9. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 09 июля 2013 года № 24 (в ред. от 03.12.2013 г.) «О судебной практике по делам о взяточничестве и об иных коррупционных преступлениях» // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.
10. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 10 февраля 2000 года № 6 «О судебной практике по делам о взяточничестве и коммерческом подкупе» // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.

¹ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 09 июля 2013 года № 24 (в ред. от 03.12.2013 г.) «О судебной практике по делам о взяточничестве и об иных коррупционных преступлениях» // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.

² Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 10 февраля 2000 года № 6 «О судебной практике по делам о взяточничестве и коммерческом подкупе» // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.

11. Постановление Пленума Верховного Суда СССР от 23 сентября 1977 г. № 16 «О судебной практике по делам о взяточничестве» // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.
 12. Уголовный кодекс РСФСР (утв. ВС РСФСР 27.10.1960) (ред. от 30.07.1996) // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.
 13. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 года № 63-ФЗ (в ред. от 27.12.2019 г.) // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.
 14. Указ Президиума Верховного Совета СССР от 20 февраля 1962 г. «Об усилении уголовной ответственности за взяточничество» // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.
 15. *Утевский Б.С.* Общее учение о должностных преступлениях. М., 1948.
 16. Федеральный закон «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях в связи с совершенствованием государственного управления в области противодействия коррупции» от 04 мая 2011 года № 97-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.
-

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ПОЛУЧЕНИЕ ВЗЯТКИ

Буракова Е.Е.¹, Кукса И.И.²

¹Буракова Екатерина Евгеньевна – студент;

²Кукса Инна Игоревна – студент,

направление: юриспруденция (бакалавриат),

Кубанский государственный университет,

г. Краснодар

Аннотация: в данной статье рассматриваются некоторые проблемные аспекты уголовной ответственности за получение взятки. Автор анализирует состав преступления, предусмотренный ст. 290 УК РФ и предлагает идеи по его совершенствованию и эффективной реализации.

Ключевые слова: уголовная ответственность, взятка, получение взятки, взяточничество, коррупция.

Коррупционные преступления обладают повышенной степенью общественной опасности и в настоящее время являются проблемой номер один в нашем государстве. Коррупция – негативное явление, которое способно деморализовать все общество, порушить сложившиеся устои, традиции, которые народ формировал столетиями.

В настоящее время во всем мире и в России, в частности, идет активная борьба с выше названным негативным антисоциальным и антиправовым явлением и для того, чтобы такое противоборство было эффективным законодателю необходимо сформировать соответствующую уголовную ответственность, которая бы способствовала искоренению «бича» современного общества.

Для начала следует уяснить, что такое уголовная ответственность. Последняя представляет собой установленную уголовным законом обязанность лица понести соответствующее наказание или меры уголовно-правового характера за совершенное им преступное деяние¹. Виновным в содеянном признает суд, который выносит приговор с означенным наказанием. Целями наказания являются восстановление социальной справедливости, исправление виновного лица, а также предупреждение совершения новых противоправных деяний, наказание заключается в установленных УК ограничении или лишении прав и свобод лица, совершившего преступление.

Необходимо отметить, что получение взятки (ст. 290 УК РФ²) является сложно доказуемым и латентным (от латинского скрытый) составом преступления, поскольку способы получения взятки становятся все изощренней, в связи с чем их сложно выявить и соответственно привлечь виновное лицо к уголовной ответственности.

Свидетельством тому служит правовая статистика. В соответствии с показателями преступности в регионах за период январь-сентябрь 2018 г. на территории Краснодарского края было зарегистрировано 91 преступление по ст. 290 УК РФ, из этого числа только 51 было предварительно расследовано и аналогичное число было направлено в суд, 5 преступлений были вовсе не раскрыты³. Данные показатели подтверждают выше выдвинутые суждения.

УК 1996 в первоначальной своей редакции установил состав получения взятки и отнес его к категории средней тяжести. Самый суровый вид наказания в основном составе указанного преступления – пять лет лишения свободы.

¹ Ревин В. П. Уголовное право России. Общая часть: Учебник. М., 2016. С. 250.

² Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 года № 63-ФЗ (в ред. от 27.12.2019 г.) // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.

³ Портал правовой статистики Генеральной прокуратуры Российской Федерации. Показатели преступности России // URL: <http://crimestat.ru> (дата обращения: 17.01.2020).

Результатом реформирования законодательства, в частности уголовного, стало принятие Федерального закона от 4 мая 2011 № 97-ФЗ¹. В данном нормативно-правовом акте вводились следующие положения:

1. Был определен размер каждого вида взятки: простого (до 25 тысяч рублей), значительного (свыше 25 тысяч рублей), крупного (свыше 150 тысяч рублей) и особо крупного (свыше 1 миллиона рублей).

2. Санкция ст. 290 УК РФ на первое место разместила такой вид наказания как штраф, причем во всех частях нормы. Лишение свободы регламентируется как альтернатива штрафа.

3. Срок лишения свободы был существенно снижен и составил всего 3 года. По задумке законодателя, повышение срока лишения свободы за получение взятки не привело бы к сокращению данных видов преступных деяний и наиболее эффективным в этом плане является назначение кратного штрафа. Самое строгое наказание, например, за получение должностными лицами взятки в особо крупном размере (более 1 млн руб.) устанавливало взыскание в размере от 80-кратной до 100-кратной суммы, но не более 500 млн руб. За небольшую взятку – до 25 000 руб. – виновному полагался штраф от 25-кратной до 50-кратной суммы либо лишение свободы до трех лет со штрафом в размере 20-кратной суммы взятки (ч. 1 ст. 290 УК).

Складывающаяся практика свидетельствовала о том, что назначение штрафа как основного вида наказания за коррупционные преступления усиливает рост в отличие от других видов наказания².

Результатом того, что огромные суммы штрафов стали чаще назначаться при вынесении приговора, явились проблемы, связанные с тем, что возникали злостные уклонисты от его уплаты. В связи с чем, исполнительное производство часто прекращалось, поскольку у людей не было денег или иного имущества, которое бы покрыло сумму долга. В этом ключе суды чаще стали заменять штраф альтернативным видом наказания – лишением свободы.

Сформировавшаяся ситуация требовала законодательного вмешательства. Так, по итогам переговоров президиума Совета при Президенте Российской Федерации по противодействию коррупции летом 2014 года был принят Федеральный закон от 8 марта 2015 г. № 40-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации, внесший в уголовный закон, а именно в состав получения взятки следующие изменения:

1. Была понижена минимальная кратность штрафа, которая предполагалась за получение взятки небольшой тяжести (ч. 1 ст. 290 УК РФ);

2. В целях соблюдения в перспективе индивидуализации и дифференциации наказания и повышения уровня исполнимости наказания в качестве штрафа в санкции ч. 1 ст. 290 УК РФ были включены исправительные работы и фиксированные штрафы с назначением дополнительного наказания в виде лишения права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до трех лет.

Так, приговором Туапсинского городского суда № 1-75/2017 от 3 мая 2017 г. по делу № 1-75/2017 В. В. Кузьмин был признан виновным в совершении преступления, предусмотренного ч. 1 ст. 290 УК РФ и назначено ему наказание в виде штрафа в размере 250 000 рублей, с лишением права занимать должности, связанные с

¹ Федеральный закон «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях в связи с совершенствованием государственного управления в области противодействия коррупции» // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.

² Судебный департамент при Верховном Суде Российской Федерации. Судебная статистика по делам, рассматриваемым федеральными судами общей юрисдикции // URL: <http://www.cdep.ru> (дата обращения: 18.01.2020).

осуществлением функций представителя власти, выполнением организационно-распорядительных, административно-хозяйственных функций в государственных органах, органах местного самоуправления, государственных или муниципальных учреждениях сроком на 1 год 6 месяцев¹.

Однако, выше названные изменения не породили действительности в разрешении выше обозначенных проблем. Санкции в виде кратного штрафа, предусмотренные ст. 290 УК РФ дают понять, что их пределы носят непродуманный характер, за счет чего становится невозможным определение какой-либо закономерности в их регламентации. К примеру, за совершение преступления, предусмотренного ч. 1 ст. 290 УК РФ, суд может назначить штраф в размере от десятикратной до пятидесятикратной суммы взятки, а за совершение преступного деяния, установленного ч. 2 ст. 290 УК РФ в размере от тридцатикратной до шестидесятикратной суммы взятки. Исходя из этого, можно сделать вывод, что правоприменитель при квалификации основного состава и квалифицированного может назначить одинаковое наказание, что противоречит их различной степени общественной опасности.

В целом, стоит отметить, что законодатель идет по верному пути в части формирования санкций ст. 290 УК РФ. Однако в настоящее время практика применения указанных санкций в части назначения наказания не соответствует должному курсу борьбы с коррупционными преступлениями. Зачастую сумма штрафов оказывается настолько велика, что у виновного лица нет возможности покрыть всю сумму долга. Поэтому рассматриваемая проблема требует дальнейшего осмысления.

Список литературы

1. Портал правовой статистики Генеральной прокуратуры Российской Федерации. Показатели преступности России // Электронный ресурс. Режим доступа: <http://crimestat.ru> (дата обращения: 17.01.2020).
2. Приговор Туапсинского городского суда № 1-75/2017 от 3 мая 2017 г. по делу № 1-75/2017 // Электронный ресурс. Режим доступа: <http://sudact.ru> (дата обращения: 18.01.2020).
3. *Ревин В.П.* Уголовное право России. Общая часть: Учебник. М., 2016.
4. Судебный департамент при Верховном Суде Российской Федерации. Судебная статистика по делам, рассматриваемым федеральными судами общей юрисдикции // Электронный ресурс. Режим доступа: <http://www.cdep.ru> (дата обращения: 18.01.2020).
5. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 года № 63-ФЗ (в ред. от 27.12.2019 г.) // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.
6. Федеральный закон «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях в связи с совершенствованием государственного управления в области противодействия коррупции» // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.

¹ Приговор Туапсинского городского суда № 1-75/2017 от 3 мая 2017 г. по делу № 1-75/2017 // URL: <http://sudact.ru> (дата обращения: 18.01.2020).

ПОНЯТИЕ НЕЗАКОННОГО ОБОРОТА НАРКОТИЧЕСКИХ СРЕДСТВ И ПСИХОТРОПНЫХ ВЕЩЕСТВ

Буракова Е.Е.¹, Кукса И.И.²

¹Буракова Екатерина Евгеньевна – студент;

²Кукса Инна Игоревна – студент,

направление: юриспруденция (бакалавриат),

Кубанский государственный университет,

г. Краснодар

Аннотация: в данной статье рассматривается понятие незаконного оборота наркотических средств и психотропных веществ. Автор провел анализ международного и отечественного законодательства, который позволил понять, что в настоящее время не сформировано единого подхода к толкованию указанных понятий. В работе предлагается стандартизировать понятие незаконного оборота наркотических средств и психотропных веществ.

Ключевые слова: незаконный оборот, наркотики, наркотические средства, психотропные вещества, уголовное законодательство.

Понятие, рассматриваемое в данной статье, представляет собой достаточно сложную группу общественных отношений, которая урегулирована преимущественно нормами уголовного законодательства, а также иными нормативными положениями внутринационального и международного законодательства.

Необходимо отметить, что незаконный оборот наркотических средств и психотропных веществ выступает в качестве ведущей структуры незаконного предпринимательства, ежегодно позволяющей получать достаточно высокий доход от такой деятельности, тем самым выступая прочной основой для формирования организованной преступности, нередко порождая совершение сопутствующих преступлений и правонарушений.

Было бы полным упущением не отметить ст. 1 Федерального закона от 08.01.1998 № 3-ФЗ «О наркотических средствах и психотропных веществах», в которой регламентировано, что наркотическими средствами признаются такие вещества, природа которых имеет как растительное (естественное), так и синтетическое происхождение (в результате технологических процессов), а также группа препаратов, лекарственных средств содержащихся в Перечне наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров, которые подлежат надзорной и подконтрольной деятельности на территории Российской Федерации, на основании международных и отечественных правовых норм¹.

В системе международного законодательства, отражающего исследуемую группу общественных отношений следует выделить такие нормативно-правовые акты как Единая конвенция о наркотических средствах 1961 года² и Конвенция о психотропных веществах 1971 года³.

¹ Федеральный закон «О наркотических средствах и психотропных веществах» от 08 января 1998 года № 3-ФЗ (в ред. от 29.12.2017 г.) № 474-ФЗ // СПС «Консультант Плюс» – 2020.

² Единая конвенция о наркотических средствах 1961 года с поправками, внесенными в нее в соответствии с Протоколом 1972 года о поправках к Единой конвенции о наркотических средствах 1961 года (Заключена в г. Нью-Йорке 30.03.1961 г.) // СПС «Консультант Плюс» – 2020.

³ Конвенция о психотропных веществах (заключена в г. Вене 21.02.1971 г.) // СПС «Консультант Плюс» – 2020.

Под психотропными веществами, согласно вышеуказанному нормативному акту, а также законодательству Российской Федерации следует понимать группу веществ, растительного и синтетического происхождения, а также иные препараты и лекарства, которые включены в Перечень, указанный выше.

В группу запрещенных к культивированию растений, в настоящее время, законодатель относит необходимые для производства наркотических средств и психотропных веществ. Запрет на их выращивание объясняется высоким содержанием наркотических средств и элементов, используемых при изготовлении психотропных веществ.

Под прекурсорами, согласно позициям действующего международного и отечественного законодательства следует понимать вещества, которые используются в процессе изготовления, переработки наркосодержащих средств и веществ, использование которых в Российской Федерации запрещено под угрозой уголовного и административного наказания и соответственно включенных в вышеуказанный Перечень.

Так же выделяют группу веществ, запрещенных к обороту на территории Российской Федерации согласно нормам действующего российского законодательства. Как правило, такие вещества имеют растительное (естественное) происхождение, однако встречаются и искусственно созданные путем технологического процесса. Такие вещества не входят в вышеуказанный перечень, однако по своему содержанию и последствиям применения являются достаточно схожими с наркотическими средствами и психотропными веществами, поэтому признаются аналогами.

По способу изготовления наркотики условно можно разделить:

- произведенные в лабораторных условиях (героин, ЛСД, МДМА и др.);
- произведенные в кустарных условиях (опий, маковая солома, гашиш, гашишное масло, марихуана и др.);
- изготовленные промышленным способом с использованием промышленного оборудования и технологии (промедол, морфин и др.).

Общественные отношения в сфере оборота наркотических средств являются очень важными для общества, поскольку от данной сферы напрямую зависит жизнь и здоровье людей.

Наркотические средства по своей легальной природе применения широко применяются в медицине, например, при проведении операции или если онкологически-больному пациенту необходимо сильное обезболивающее. К сожалению, есть и негативная сторона, а именно когда наркотические средства используются вопреки своего медицинского назначения – для достижения состояния наркотического опьянения, без наличия на то медицинской необходимости. В последнем случае человек ставит под угрозу свою жизнь и здоровье.

Из вышесказанного следует, что институт оборота наркотических средств является очень важным для общества и требует жесткого регулирования и контроля со стороны государства.

Стоит отметить, что категория здоровье населения как высшая конституционная ценность национального законодательства подлежит достаточно серьезной защите путем правозащитного механизма.

Толкование понятия «здоровье» с позиций законодательства, можно выявить путем анализа ст. 2 Федерального закона «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации», в соответствии с которым здоровье – это состояние физического, психического и социального благополучия человека, при котором

отсутствуют заболевания, а также расстройства функций органов и систем организма¹.

На ряду с правовым механизмом охраны здоровья населения, предусмотрены и иные механизмы, например: экономического, социального, санитарно-эпидемического) характера.

Соответственно цель такой охраны состоит в действиях по поддержанию должного уровня и дальнейшему укреплению физического и психического здоровья граждан, а также оказание квалифицированной медицинской помощи населению.

Рассматривая категорию здоровье с точки зрения позиций уголовно-правового законодательства, охрана здоровья населения представляет собой общественные отношения, направленные на создание благоприятных условий для обеспечения должного уровня безопасности жизнедеятельности граждан.

Таким образом, категория здоровья является достаточно многогранной и обеспечивается посредством реализации различных охранительных механизмов, которые в своей совокупности образуют стройную систему безопасности здоровья и жизнедеятельности граждан в нашем государстве.

Тенденция роста преступлений, совершаемых в сфере оборота наркотических средств, ставит под вопрос эффективность проведения профилактической работы с гражданами и иными лицами, находящимися на территории Российской Федерации в сфере рассматриваемых правоотношений.

В. Э. Гаджиев - Оглы в одной из своих научных работ отмечает, что наркомания, как следствие незаконного оборота наркотических средств, есть негативное социальное явление в обществе представляет реальную угрозу не только для государства, но и для всего мира в целом².

Обоснованность такого утверждения, как правило, не требует дополнительной аргументации. Всем известно о вреде наркотических средств на организм человека. Лечение наркозависимых лиц в большинстве случаев бесполезно, с ними перестают общаться знакомые, родственники и близкие. Им тяжело куда-либо трудоустроится, поскольку никто не хочет иметь дело с наркоманом. Регулярное потребление наркотиков требует постоянное наличие немалых денежных средств, что само по себе является стимулятором к совершению различного рода преступлений.

В качестве основного обстоятельства, способствующего наркотизации населения, является само наличие наркотиков, а именно их доступность в приобретении, возможность изготовления и потребления. В сложившейся ситуации предполагается, что одним из наиболее эффективных решений будет максимальное использование положения закона, связанного с предупреждением, выявлением, пресечением и производстве расследований преступлений, сопряженных с незаконным оборотом наркотиков.

Поскольку данные общественные отношения напрямую связаны с риском для жизни и здоровья общества, а также незаконный оборот наркотических средств является одним из основных факторов накаливанию криминальной ситуации в государстве, данные правоотношения регулируются уголовным законодательством Российской Федерации и устанавливают ответственность лиц, за преступления в указанной сфере.

Преступления данного вида образуют группу смежных общественно опасных деяний, общим предметом посягательства для которых являются наркотические

¹ Федеральный закон «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» от 21 ноября 2011 года № 323-ФЗ (в ред. от 06.03.2019 г.) // СПС «Консультант Плюс» – 2020.

² Гаджиев В.Э.-Оглы. Особенности профилактической работы по уголовным делам, связанным с незаконным оборотом наркотиков // Российский следователь. 2018. № 2. С. 53.

средства и психотропные вещества, а родовым объектом - здоровье населения и общественная нравственность.

Преступления в сфере незаконного оборота наркотиков представляют собой разновидность преступлений против здоровья населения и предусмотрены следующими статьями УК РФ: ст. 228; ст. 228.1; ст. 228.2; ст. 228.3; ст. 228.4; ст. 229; ст. 229.1; ст. 230; ст. 231; ст. 232; ст. 233¹.

Если проанализировать содержание таких статей, как 228, 228.1 УК РФ, можно понять, что они, в своей совокупности образуют достаточно широкую группу общественно опасных деяний, общность которых заключается в установлении общего предмета посягательства, в качестве которого выступают наркотические средства и психотропные вещества, а в качестве родового объекта соответственно здоровье граждан и нравственные ориентиры общества.

Согласно действующему уголовно-правовому законодательству РФ установлен конкретный перечень деяний, которые несут наибольшую опасность для интересов общества, жизни и здоровья населения России.

Учитывая разнообразность и количество составов преступления в данной сфере, а также санкций за эти противоправные деяния можно сделать вывод о проработанности рассматриваемого института уголовного права и его совершенствование в рамках осуществления незаконного оборота наркотических средств.

Рассматриваемая сфера правоотношений является достаточно важной и нуждающейся в особом контроле как со стороны государства, выражающихся, как правило, в мерах правового реагирования к примеру: в виде введения законодательных норм, ужесточение санкций действующего законодательства, так и со стороны общественности, представленных в виде различных организационных формах общественных объединений. Такое внимание обусловлено также и постоянной динамикой преступлений в данной сфере правоотношений и непрерывным технологическим процессам, которые с их использованием способствуют латентности преступности, что в свою очередь затрудняет процесс противодействия и пресечения их правоохранительными органами.

Поскольку одной из главных целей законодательных норм является не исполнение их карательной функции, а защита прав и интересов населения и государства то и сфера оборота наркотиков не является исключением. Помимо преступлений, которые несут наибольшую опасность для интересов государства и общества, есть так же и понятие «правонарушение» в указанной сфере правоотношений. Указанные отношения, регулируются Кодексом об Административных Правонарушениях Российской Федерации².

Таким образом, незаконный оборот наркотиков представляет собой совершение противоправных уголовных преступлений и административных правонарушений, имеющих высокую общественную опасность, выражающуюся в негативном воздействии на здоровье граждан, а также подрывающие морально-нравственные общественные ориентиры. Общественная опасность рассматриваемых преступлений и правонарушений также заключается и в круге объектов, так они направлены ни на одно конкретное лицо, а осуществляются в отношении неограниченно широкого круга лиц.

Подводя итог исследованию вопроса понятия незаконного оборота наркотических средств и психотропных веществ, следует отметить, анализ международного и

¹ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 года № 63-ФЗ (в ред. от 27.12.2019 г.) // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.

² Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30 декабря 2001 года № 195-ФЗ (в ред. от 01.04.2019 г.) // СПС «Консультант Плюс» – 2020.

отечественного законодательства позволил констатировать факт того, что в настоящее время не сформировано единого подхода к толкованию данного понятия.

Соответственно в результате отсутствия единого подхода с точки зрения понятийных категорий создаются сложности со стандартизацией подходов в ответственности лиц, совершающих преступления в рассматриваемой сфере правоотношений, что влечет за собой к неперенному возникновению трудностей при взаимодействии правоохранительных органов различных государств и как итог падение эффективности правоохранительной деятельности в рамках международных правоотношений, предоставлению правовой помощи.

Ввиду вышеизложенного, нам представляется необходимым стандартизировать толкование таких понятийных категорий как незаконный оборот наркотических средств и психотропных веществ, преступлений, сопутствующих незаконному обороту наркотиков. Также считаем необходимым произвести четкую дифференциацию данных понятий.

Заметим, что понятие незаконного оборота наркотических средств и психотропных веществ очень объемно, многогранно, постоянно развивающееся и дополняющееся. Это обусловлено тем, что технический прогресс не стоит на месте и с появлением новых технологий, инструментов и оборудования появляются и новые противоправные действия в сфере оборота наркотиков, которые в свою очередь требуют безотлагательного, бескомпромиссного реагирования со стороны государства в лице уполномоченных на то органов и ведомств путем нововведений в законодательство Российской Федерации соответствующих статей в уголовное законодательство и контроля их соблюдения гражданами Российской Федерации и иными лицами, находящимися на территории нашего государства.

Что касается привлечения лиц, которые совершили противоправные действия в указанной сфере правоотношений, то возможно в скором времени некоторые их действия будут квалифицироваться как уголовный проступок. Напомним, что тема введения термина уголовный проступок уже давно начала обсуждение между учеными и законодательными деятелями. По имеющейся в настоящее время информации, понятие уголовного проступка будет неким центром между преступлением и правонарушением.

Список литературы

1. *Гаджиев В.Э.-Оглы.* Особенности профилактической работы по уголовным делам, связанным с незаконным оборотом наркотиков // Российский следователь. 2018. № 2.
2. Единая конвенция о наркотических средствах 1961 года с поправками, внесенными в нее в соответствии с Протоколом 1972 года о поправках к Единой конвенции о наркотических средствах 1961 года (Заключена в г. Нью-Йорке 30.03.1961 г.) // СПС «Консультант Плюс» – 2020.
3. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30 декабря 2001 года № 195-ФЗ (в ред. от 01.04.2019 г.) // СПС «Консультант Плюс» – 2020.
4. Конвенция о психотропных веществах (заключена в г. Вене 21.02.1971 г.) // СПС «Консультант Плюс» – 2020.
5. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 года № 63-ФЗ (в ред. от 27.12.2019 г.) // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.
6. Федеральный закон «О наркотических средствах и психотропных веществах» от 08 января 1998 года № 3-ФЗ (в ред. от 29.12.2017 г.) № 474-ФЗ // СПС «Консультант Плюс» – 2020.

7. Федеральный закон «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» от 21 ноября 2011 года № 323-ФЗ (в ред. от 06.03.2019 г.) // СПС «Консультант Плюс» – 2020.

К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ, ОСОБЕННОСТЯХ, ВИДАХ И СТРУКТУРЕ БЮДЖЕТНЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ

Буракова Е.Е.¹, Кукса И.И.²

¹Буракова Екатерина Евгеньевна – студент;

²Кукса Инна Игоревна – студент,
направление: юриспруденция (бакалавриат),
Кубанский государственный университет,
г. Краснодар

Аннотация: в данной статье рассматриваются понятие, специфические черты, виды и структура бюджетных правоотношений. Касаясь данной проблематики автором представлены теоретические труды ученых и некоторые правовые акты в данной области.

Ключевые слова: бюджет, бюджетные правоотношения, бюджетное право.

Проанализировав учебную литературу, можно понять, что понятие бюджетных правоотношений имеет достаточную разработанность.

В самом общем виде можно отметить, что бюджетные правоотношения – это урегулированные нормами бюджетного права общественные отношения.

По мнению Е. Ю. Грачевой, под бюджетными правоотношениями следует понимать урегулированные нормами бюджетного права общественные отношения, возникающие в связи с формированием, распределением и использованием средств государственных и местных бюджетов, осуществляемые в порядке, установленном БК РФ¹.

Отметим, что в ст. 6 БК РФ² формулируется определение межбюджетных правоотношений, под которыми понимается взаимоотношения между публично-правовыми образованиями по вопросам регулирования бюджетных правоотношений, организации и осуществления бюджетного процесса.

Межбюджетные правовые отношения складываются на основе таких принципов, как: «распределение и закрепление расходов бюджетов по уровням бюджетной системы РФ; разграничение на постоянной основе и распределение по временным нормативам регулирующих доходов по уровням бюджетной системы РФ; равенство бюджетных прав субъектов РФ и бюджетных прав муниципальных образований; выравнивание уровней минимальной бюджетной обеспеченности субъектов РФ, муниципальных образований; равенство всех бюджетов РФ во взаимоотношениях с бюджетами субъектов РФ»³.

На основании выше изложенного, можно отметить, что межбюджетным правоотношениям свойственны две составляющие: первая – экономическая, которая отвечает на вопросы «Как и куда собирать деньги?», «Как и куда тратить деньги?»,

¹ Финансовое право: учебник для средних специальных учебных заведений / Е. Ю. Грачева, Э. Д. Соколова. 5-е изд., испр. и доп. М., 2019. С. 197.

² Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31 июля 1998 года № 145-ФЗ (в ред. от 27.12.2019 г.) // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.

³ Государственные и муниципальные финансы: учеб. пособие / под ред. Г. Б. Поляка. М., 2004. С. 85.

политическая же связывается с вопросом «самостоятельности» и «функциональности» того или иного уровня власти¹.

Существует мнение, что бюджетные правоотношения, помимо того, что представляют собой совокупность отношений, регламентируемых нормами, они еще и возникают между субъектами бюджетных правоотношений.

Если проанализировать определения иных авторов, то можно увидеть схожесть в трактовке искомого термина.

Если в научной среде определение бюджетных правоотношений имеет свое «присутствие», то в законодательстве все наоборот. Статья 1 БК РФ рассматривает бюджетные правоотношения с точки зрения объектов правового регулирования, которые формулируются по принципу перечисления.

Исходя из смысла ч. 1 ст. 1 БК РФ, можно констатировать, что к бюджетным правоотношениям относятся отношения, возникающие между субъектами бюджетных правоотношений в процессе:

1. Формирования доходов и осуществления расходов бюджетов бюджетной системы РФ, осуществления государственных (муниципальных) заимствований, регулирования государственного (муниципального) долга;

2. Составления и рассмотрения проектов бюджетов бюджетной системы РФ, утверждения и исполнения бюджетов бюджетной системы РФ, контроля за их исполнением, осуществления бюджетного учета, составления, рассмотрения и утверждения бюджетной отчетности.

Безусловно, бюджетные правоотношения – разновидность правовых отношений. Первые комбинируют в себе как общие, так и специальные признаки. К общим признакам бюджетных правоотношений относятся:

- возникновение их на базе бюджетно-правовых норм;
- обладание волевым характером;
- охраняются со стороны государства в лице компетентных органов власти;
- формируются между определенными субъектами;
- субъекты таких правоотношений обладают конкретными правами и несут обязанности по отношению друг к другу.

К специальным признакам бюджетных правоотношений, которые в то же время являются и их особенностью, относятся следующие:

- возникают на основании образования, распределения и использования государственных либо муниципальных фондов денежных средств общего значения, которые находятся у конкретной административной территории в собственности;
- обусловленность прав и обязанностей субъектов бюджетных правоотношений формированием и исполнением бюджета соответствующего территориального образования;
- главным субъектом в бюджетных правоотношениях всегда выступает государство или муниципальное образование, осуществляющих свою деятельность через органы государственной власти или органы местного самоуправления соответственно;
- от функционирования бюджетной системы РФ напрямую зависит возникновение, изменение или прекращение бюджетных правоотношений.

Отдельного внимания заслуживают виды бюджетных правоотношений, которые благодаря своему множеству можно подразделить на классификации. Так, в зависимости от уровня (структуры) бюджетной системы, бюджетные правоотношения подразделяются на следующие виды:

- а) федеральные;
- б) региональные;

¹ Владимиров В. И. Влияние бюджетной политики на межбюджетные отношения // Baikal Research Journal. 2016. Т. 7, № 4. С. 4.

в) местные.

Региональные правоотношения формируются в рамках конкретного субъекта РФ, местные же формируются в рамках конкретного муниципального образования.

В зависимости от направления распределения средств, выделенных с бюджета, бюджетные правоотношения делятся на следующие виды:

- а) вертикальные;
- б) горизонтальные.

Вертикальные бюджетные правоотношения построены по принципу иерархии и заключается во взаимном функционировании Российской Федерации, субъектов РФ, муниципальных образований. Особо данный вид бюджетных правоотношений проявляется при межбюджетных отношениях (к примеру, выделение Российской Федерацией дотаций какому-либо своему субъекту).

Горизонтальные бюджетные правоотношения отличает от вертикальных то, что функционируют они между равными по правам и обязанностям территориями, то есть либо между субъектами РФ, либо между муниципальными образованиями. Субъекту РФ или муниципальному образованию, в которых образовалась сложная экономическая обстановка, произошло стихийное бедствие, усилилась криминогенная обстановка и др., может быть оказана равноправным субъектом РФ, муниципальным образованием финансовая помощь, в чем явно проявится пример горизонтальных правоотношений.

В зависимости от объекта регулирования бюджетные правоотношения делятся:

а) имущественные – связанные, к примеру, с такими объектами, как бюджетный кредит, дотация и т.п.

б) неимущественные, примером которых могут выступать финансовый контроль, проект бюджета и т.п.¹

В зависимости от характера регулируемых отношений, бюджетные правоотношения делятся на две большие категории:

- а) материальные;
- б) процессуальные².

Материальные правоотношения характеризуются тем, что они:

1. Выступают одним из видов экономических отношений, поскольку за их счет происходит распределение и перераспределение ВВП (валового внутреннего продукта);

2. Являются по своей сути денежными, поскольку представляют процесс составления либо расходования денежного фонда страны в виде бюджета. Заметим, что в первом параграфе мы отметили, что по своей материальной сути бюджет – это денежный фонд;

3. Имеют распределительный характер.

Процессуальные бюджетные правоотношения могут иметь место в случаях:

- а) прохождения стадий бюджетного процесса;
- б) организации бюджетного устройства;
- в) использования средств из бюджета;
- г) реализации финансового контроля в сфере использования бюджетных ресурсов, которые были выделены.

Общественные отношения принято делить на регулятивные и охранительные. Отметим, что по этому основанию можно классифицировать и бюджетные правоотношения.

¹ Мусаткина А. А. Финансовое право: Учебное пособие / А. А. Мусаткина, Е. В. Чуклова. М., 2015. С. 86.

² Денисенко В. В. Особенности бюджетных правоотношений: взгляд административиста // Юрист-Правоведь. 2011. № 4. С. 46.

В теории государства и права структура правоотношения, в том числе и бюджетного состоит из таких элементов, как: субъект, объект и содержание.

Как мы выяснили, видов бюджетных правоотношений достаточно много, они возникают между субъектами бюджетного права, которые, в свою очередь, являются носителями юридических прав и обязанностей в отношениях по формированию бюджетов разных уровней, распределению и использованию аккумулированных в них денежных средств.

Круг субъектов бюджетных правоотношений достаточно широк. В него входят:

а) государство, его территориальные субъекты (определены в ч. 1 ст. 5 Конституции РФ) и муниципальные образования;

б) закрытые административно-территориальные образования, особые экономические зоны. На данных территориях действует специальный правовой режим, который регулируется отдельными Федеральными законами¹.

в) представительные и исполнительные органы государственной власти и местного самоуправления;

г) кредитные учреждения, организации, органы денежно-кредитного регулирования;

д) главные распорядители, распорядители и получатели (организации, учреждения) денежных средств, выделенных с бюджета;

е) главные администраторы, а также администраторы доходов бюджета федерального уровня.

Важной особенностью субъектов бюджетных правоотношений является то, что они должны обладать определенным набором качеств, которые укладываются в одно понятие – правосубъектность. Последняя состоит из совокупности бюджетной правоспособности, дееспособности и деликтоспособности.

В современной науке вопрос об определении объектов обычных правоотношений является дискуссионным. Одни исследователи считают, что объектом правоотношений является интерес их субъектов, другие считают, что объект выражается в виде определенного материального блага, третьи склонны полагать, что объект правоотношения заключается в реализации субъектами действий по достижению своего интереса, которые выражаются в приобретении как материального, так и нематериального блага².

В связи с неопределенностью формулирования объекта обычного правоотношения, объект бюджетного правоотношения также не конкретен. Есть мнение, что объектом указанных правоотношений являются действия сторон данного правового отношения, которые направлены на формирование, расходование или использования средств федерального, регионального или местного бюджета³.

По видам и характеру бюджетных правовых отношений их объектами могут быть:

а) поступающие в бюджет определенного уровня денежные средства;

б) доля денежных средств, используемая и расходующаяся из бюджетов разного уровня;

в) доля денежных средств бюджета с казны государства;

г) Законы о бюджете федеральном и региональном;

д) проекты федеральных и региональных бюджетов;

¹ Закон РФ от 14 июля 1992 года № 3297-1 «О закрытом административно-территориальном образовании» // СПС «КонсультантПлюс» – 2020; Федеральный закон от 22 июля 2005 года № 116-ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.

² Сборник материалов по вопросам финансов, экономики, банковского дела и маркетинга // URL: <https://finekon.ru> (дата обращения: 24.01.2020).

³ См. там же // URL: <https://finekon.ru> (дата обращения: 24.01.2020).

е) осуществляемая деятельность по реализации финансового контроля и учета и др.

Содержание бюджетных правоотношений составляют субъективные права и корреспондирующие им юридические обязанности субъектов правоотношений. Причем права и обязанности определяются в зависимости от степени причастности того или иного субъекта к участию в бюджетной деятельности страны.

Фундаментальным правом субъектов бюджетных правоотношений является право на соответствующий бюджет. Право на бюджет имеют государство, его территориальный субъект или муниципальное образование. Из права на бюджет выделяется множество производных материальных прав, таких, как право на получение и включение в бюджет конкретных доходов, их использование в целях решения социальных, экономических и иных интересов административно-территориального образования. Необходимо отметить, что означенные нами права «притворяются в жизнь» посредством осуществления своих полномочий представительными и исполнительными органами государственной власти и местного самоуправления (например, по формированию, утверждению бюджета в конкретный промежуток времени, опираясь на разрешенные формы деятельности и др.). Кроме того, органы государства и местного самоуправления сами могут иметь материальные права, например, право на получение денежных средств с бюджета.

За нарушение норм бюджетного законодательства или неисполнения обязательств к субъектам бюджетных правоотношений могут применяться определенные меры ответственности. Отметим, что до выхода в свет Федерального закона от 23 июля 2013 г. № 252-ФЗ «О внесении изменений в Бюджетный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации»¹, БК РФ содержал гл. 28, где были прописаны общие положения бюджетных нарушений и мер принуждения. В настоящее время нормы об ответственности регламентированы в гл. 29 и 30 БК РФ. Статья 306.1 БК РФ раскрывает понятие бюджетного нарушения и перечисляет его виды, ст. 306.2 формулирует бюджетные меры принуждения, в ст. 306.3 представлены полномочия финансовых органов и федерального казначейства по применению мер принуждения в сфере бюджета. Гл. 30 БК РФ перечисляет виды нарушений и меры принуждения за их совершение.

Необходимо отметить, что в настоящее время ответственность в бюджетной сфере определяется Кодексом об административных правонарушениях РФ² (КоАП РФ) и Уголовным кодексом РФ³ (УК РФ). Так, к примеру, в КоАП РФ существует статья о нецелевом использовании бюджетных средств (ст. 15.14 КоАП РФ), о невозврате либо несвоевременном возврате бюджетного кредита (ст. 15.15 КоАП РФ), о неперечислении либо несвоевременном перечислении платы за пользование бюджетным кредитом (ст. 15.15.1 КоАП РФ) и др.

В ряде случаев УК РФ может устанавливать уголовную ответственность за нарушение норм бюджетного законодательства или невыполнения бюджетных обязательств субъектами правоотношений.

Таким образом, рассмотрев бюджетные правоотношения, их понятие, особенности, виды и структуру, можно сделать следующие выводы.

В самом общем виде бюджетные правоотношения – это урегулированные нормами бюджетного права общественные отношения. Легального определения указанного термина «бюджетные правоотношения» не существует. Бюджетным правоотношениям

¹ Федеральный закон от 23 июля 2013 года № 252-ФЗ (в ред. от 18.07.2017 г.) «О внесении изменений в Бюджетный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.

² Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30 декабря 2001 года № 195-ФЗ (в ред. от 27.12.2019 г.) // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.

³ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 года № 63-ФЗ (в ред. от 27.12.2019 г.) // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.

присущи как общие для всех видов, в том числе и для финансовых отношений признаки, так и специальные, которые подчеркивают особенность первых.

Видов бюджетных правоотношений большое количество, их мы классифицировали в зависимости от основания по разным группам. Также нами была раскрыта структура бюджетных правоотношений: определены их субъекты, объекты и содержание (права и обязанности). Кроме того, в параграфе был затронут вопрос об ответственности субъектов за нарушение норм бюджетного законодательства и не выполнения бюджетных обязательств. Устанавливающие ответственность положения регламентируются БК РФ, КоАП РФ и УК РФ.

Список литературы

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31 июля 1998 года № 145-ФЗ (в ред. от 27.12.2019 г.) // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.
2. *Владимиров В.И.* Влияние бюджетной политики на межбюджетные отношения // *Baikal Research Journal*. 2016. Т. 7, № 4.
3. Государственные и муниципальные финансы: учеб. пособие / под ред. Г. Б. Поляка. М., 2004. С. 85.
4. *Денисенко В.В.* Особенности бюджетных правоотношений: взгляд административиста // *Юристъ-Правоведъ*. 2011. № 4.
5. Закон РФ от 14 июля 1992 года № 3297-1 «О закрытом административно-территориальном образовании» // СПС «КонсультантПлюс» – 2020; Федеральный закон от 22 июля 2005 года № 116-ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.
6. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30 декабря 2001 года № 195-ФЗ (в ред. от 27.12.2019 г.) // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.
7. Мусаткина А. А. Финансовое право: Учебное пособие / А. А. Мусаткина, Е. В. Чуклова. М., 2015.
8. Сборник материалов по вопросам финансов, экономики, банковского дела и маркетинга // URL: <https://finekon.ru> (дата обращения: 24.01.2020).
9. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 года № 63-ФЗ (в ред. от 27.12.2019 г.) // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.
10. Федеральный закон от 23 июля 2013 года № 252-ФЗ (в ред. от 18.07.2017 г.) «О внесении изменений в Бюджетный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» // СПС «КонсультантПлюс» – 2020.
11. Финансовое право: учебник для средних специальных учебных заведений / Е.Ю. Грачева, Э. Д. Соколова. 5-е изд., испр. и доп. М., 2019.

КАК МОЗГ УПРАВЛЯЕТ ТЕЛОМ

Рассохин Д.А.

*Рассохин Дмитрий Александрович - кандидат психологических наук, ректор,
Институт психологии управления, г. Екатеринбург*

Аннотация: в этой статье представлены научные достижения многих известных ученых, которые изучают, как мозг управляет нашим телом. Организм человека координирует функции мозга с другими органами и системами. Исследование функции человеческого мозга было сделано такими признанными учеными, как Сеченов И.П., Павлов Н.П. Они изучали и демонстрировали идеи о деятельности мозга. Несмотря на многие исследования, человеческий мозг - самая загадочная и малоизвестная наука. Она не готова раскрыть свои секреты. Серое вещество мозга определяет уникальный внутренний мир с воспоминаниями, фантазиями, эмоциями и желаниями. Благодаря разработке инновационных методов исследования и возможности использования самого современного оборудования в области нейронатологии, ученые смогли раскрыть многие секреты мозга.

Ключевые слова: нейрофизиология, мозг, память, орган, медицина, функция, сигнал возбуждения.

УДК 159.9.016

С развитием новых методов в нейробиологии естественный потенциал человеческого мозга становится предметом научных исследований. В.М. Бехтерев, Н.П. Кобожев и многие другие в своих исследованиях показали, что мозг не способен на полностью сознательные и совершенно бессознательные функции из-за низкой скорости передачи электрических воздействий ствола мозга¹.

Известно, что в синапсах импульсы задерживаются на 0,2-0,5 миллисекунды, тогда как человеческое мышление вырабатывается очень быстро. На этой стадии развития неопатофизиологии мы очень хорошо понимаем функцию нервных клеток. Ученый Анокин согласно своим исследованиям, сделал вывод, что система сенсорно-биологических эффектов временно участвует в формировании зависимых реакций в каждой корковой клетке. ПЭТ позволяет идентифицировать области, которые выполняют определенную умственную функцию, но не знают, что происходит в этих областях, в каком порядке и как сигналы посылаются в нервные клетки и как они взаимодействуют друг с другом. Карта мозга определяет области, ответственные за определенные психические функции. Но есть другой, очень важный уровень взаимодействия между клетками и мозгом - группа новорожденных нервных клеток, чьи функции представляют большой научный интерес².

Многие области мозга вовлекаются в управление телом. Мозг является важным органом тела человека, поскольку он предоставляет информацию о состоянии наших мышц, суставов и кожи, умно управляет нашим телом, в особенности, когда человек болен: мозг включает авторежим, многие функции работают автономно. Это связано с тем, что на фронтальной поверхности коры информация о рецепторах находится близко к центру головы. Т.е., область расположена в затылочной коре, которая отвечает за представление о состоянии тела и его органах³.

¹ Медведев С.В. Тайны мозга человека / С.В. Медведев. М.: Вестник РАН, 2017. № 6. С.19-23.

² Чумаков В.А. Коды Вавилонской библиотеки мозга / В.А. Чумаков. М.: Норма, 2018. № 5. С.10-12.

³ Chinzia, Di Chianni The brain and the secrets of thinking / Chinzia Di Chianni. Germany: Engineering, 2019. 128 p.

При летаргии или коме, некоторые области мозга человека фиксирует, что человек как будто покинул тело и смотрит на себя из другой части комнаты, сверху. И это потом человек рассказывает врачам, когда те вернули его с того света. За эти видения отвечает мультимодальная сенсорная кора (височная область) - главная точка сети мозга, которая объединяет несколько частей тела в одной форме – тем самым фиксирует изображение.

Кроме того, существует топологическая карта местоположений, в основном полученная из визуальных данных. Она определяет границы частей тела и отношения между ними, слева данной границы находится временный рейд, связанный с кодировкой формы и системой «что?».

Кроме того, мозг производит семантические представления. В то время как «изображения» описывают только информацию о его теле, семантические же описывают все тело и тела других людей. Все это помогает выстраивать восприятие.

Взаимодействие организма с внешней средой основано на модели внешнего мира и модели тела, созданной мозгом («мотив тела»). Поведение тела основано на внутренней структуре тела и управлении этим действием мозгом (хотим ли мы что-то взять или начать что-то). Ход движения часто сравнивают с ожиданием фактического обновления информации об эмоциях.

В своей работе «Образ мозга» И.М. Сечинов утверждал, что интеллектуальные процессы основаны на реактивной теории действия. Он дал положительное доказательство рефлексивного характера умственной деятельности, то есть все переживания, мысли, чувства происходят от любой общей стимуляции тела¹.

Павлов разработал свою теорию зависимых реакций, согласно которой горизонтальные корковые временные отношения в формировании зависимых реакций характеризуются нервными центрами - произвольными центрами и влияниями доминирующих центров.

Было много исследований В.М. Бехтерева, который занимался тоже изучением мозга. Он ввел метод, позволяющий изучать пути прохождения нервных волокон и клеток, создавая тем самым «атлас мозга». Одним из настоящих прорывов в обнаружении глубокой деятельности мозга является возможность прямого контакта с клетками мозга. Способ предусматривает прямую передачу электродов в мозг для диагностических и терапевтических целей. После стимуляции электроды вживляются в разные части мозга, усиливая их активность, что позволяет нам изучать там процессы.

Считалось, что мозг был разделен на четко определенные области, каждая из которых была ответственна за свою специфическую функцию. Например, эта область отвечает за поворот мизинца, а эта область отвечает за любовь. Эти поиски основаны на простых наблюдениях.

В настоящее время ясно, что не все так просто: клетки мозга из разных его областей функционируют очень усердно, и невозможно дать четкую оценку функционированию мозга, памяти, речи. Все еще трудно сказать, является ли эта мозговая единица не частью мозга, а является более широкой сетью и отвечает за восприятие только одной области, а другая отвечает за восприятие слов и предложений.

Сложная функция мозга, обеспечивающая высокий уровень умственной активности, похожа на вспышку фейерверка: сначала мы видим много света, затем происходит моргание, потухание, некоторые части темные, другие мигают. Аналогичным образом, возбуждающий сигнал отправляется в конкретную область мозга, но активность нервных клеток следует своему определенному ритму. Из-за этих особенностей разрушение некоторых клеток мозга может быть необратимым для

¹ Выжутович В.А. Возможности мозга безграничны / В.А. Выжутович. М.: Российская газета, 2016. 114 с.

мозга, в то время как другие могут изменить свойства нервных клеток, а именно пластичность, чтобы «реконструировать» нервы¹.

Если корковые нейроны, самостоятельно решают ту или иную проблему мозга, тем самым увеличивают свою активность, то частота глубоких нервных импульсов уменьшается. Типы функций мозга возможны при декодировании нейронного кода, то есть вы можете понять, как структуры и структуры отдельных несинхронных систем связаны со всем мозгом².

По словам исследователей, вокруг мозга была обнаружена высокочастотная область, которая отличается от нормальной биологической области человека. Ментальная область обеспечивает быстрое общее течение всех нейропатологических процессов. Было решено, что в этой ментальной области осталось так много энергии, что ей нужны специальные спутниковые кристаллы. Они позволяют хранить важную информацию о выделении энергии в белках вашего тела.

В 1960-х годах профессор МГУ Кобожев изучая феномен сознания, пришел к выводу, что только физиологическая анатомия мозга не гарантирует психические и другие психические функции. Это возможно благодаря внешним источникам гиперчувствительных частиц, которые обеспечивают основу для высвобождения энергии для умственного и эмоционального воздействия. Исследования показали, что органеллы могут улавливать поток психической энергии. Было установлено, что кристаллы надпочечников являются носителями голограмм, которые определяют пространственное развитие всех психологических событий, создаваемых при рождении. Кристалл жировой железы содержит много информации о различных положительных и отрицательных событиях в жизни человека³.

Психические эффекты единичных кристаллов определяют, как и какие события происходят у человека на протяжении всей его жизни. Многие люди не знают об этом процессе и не полностью осознают свою энергию и потенциал для информации.

В критической ситуации, когда проблема должна быть решена немедленно, начинается активное производство высвобождения «тяжелой» энергии, под которой подразумевается высвобождение большого количества энергии из носителя. Метафорически можно сказать, что у человека есть свой атомный реактор. И тогда происходит самодостаточный психологический процесс хрусталика эпилепсии и запускается антикризисная программа. Только процесс мощной сверхъестественной энергетики недолговечен, и когда кризис разрешается, самые большие моменты психо-начального стресса забываются. И многие люди не могут сознательно контролировать психическую энергию и решать многие проблемы с ней⁴.

Современная нейропатологическая наука уделяет особое внимание изучению выделения психологической энергии в мозге. Существует множество институтов и лабораторий, разрабатывающих теоретические проблемы в этой области, развитие которых позволяет практической психологии решать проблему активизации резервуаров человеческой психики. Стандартные проблемы возможно решать путём накопления опыта и укрепления нервной системы психологическим тренировками. А сложные нестандартные проблемы могут быть решены путем активизации эффективных программ развития, которые пробуждают скрытый потенциал психики. Такой подход позволяет нам полностью раскрыть потенциал личности и предоставить эффективные способы реализации⁵.

¹ Чумаков В.А. Не геном единым жив мозг / В.А. Чумаков. М.: Инфра, 2016. № 13. С. 53-55.

² Страук Б. Тайны мозга взрослого человека. Удивительные таланты и способности человека, достигшего середины жизни / Б. Страук. М.: Карьера Пресс, 2018. 172 с.

³ Hawkins, Jeff About Intelligence / Jeff Hawkins, Sandra Blakesley. USA.: Williams, 2017. 240 p.

⁴ Hanson, R. Brain and Happiness. Riddles of modern neuropsychology / R. Hanson. New York: legio 2018-152 p.

⁵ Чумаков В.А. Не геном единым жив мозг / В.А. Чумаков. М.: Инфра, 2016. № 13. С. 53-55.

В 40-70 лет мозг имеет свои особенности. Умственная «сила» здорового образа жизни не уменьшается с возрастом, а только увеличивается. Максимальное выражение функции организма от 40 до 60 лет. С 50 лет люди используют для решения проблем оба полушария.

Считается, что люди среднего возраста более устойчивы к стрессу и способны более эффективно работать в ситуациях сильного эмоционального стресса. Мозговые нейроны не умирают если у человека нет серьезной психической функции. Количество белого вещества в мозге увеличивается с возрастом и достигает пика через 60 лет, при значительном увеличении опыта¹.

Мозг считается крепким, полным и готовым к работе в возрасте 40-70 лет, но он находится в упадке и не функционирует нормально. Некоторые российские психологи пришли к такому же выводу: с возрастом мозг начинает функционировать более эффективно, чем в молодом возрасте, если человек ведет правильный образ жизни.

Подводя итог, можно сказать, что на практике социальная нейробиология является интегрированной областью, которая объединяет научные интересы исследователей из разных отраслей.

Очевидно, что в геополитике пророчество Маркса становится реальностью в том смысле, что в будущем не будет сложного искажения в физических и социальных науках. Это будет великая наука.

Список литературы

1. *Выжutowич В.А.* Возможности мозга безграничны / В.А. Выжutowич. М.: Российская газета, 2016. 114 с.
2. *Жумакова Т.А.* Тайны человеческого мозга / М.: Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований, 2017. № 24. С. 230-232.
3. *Медведев С.В.* Тайны мозга человека / С.В. Медведев. М.: Вестник РАН, 2017. № 6. С. 19-23.
4. *Страук Б.* Тайны мозга взрослого человека. Удивительные таланты и способности человека, достигшего середины жизни / Б. Страук. М.: Карьера Пресс, 2018. 172 с.
5. *Чумаков В.А.* Коды Вавилонской библиотеки мозга / В.А. Чумаков. М.: Норма, 2018. № 5. С. 10-12.
6. *Чумаков В.А.* Не геном единым жив мозг / В.А. Чумаков. М.: Инфра, 2016. № 13. С. 53-55.
7. *Hanson R.* Brain and Happiness. Riddles of modern neuropsychology / R. Hanson. New York: legio, 2018-152 p.
8. *Hawkins Jeff.* About Intelligence / Jeff Hawkins, Sandra Blakesley. USA.: Williams, 2017. 240 p.
9. *Chinzia Di Chianni.* The brain and the secrets of thinking / Chinzia Di Chianni. Germany: Engineering, 2019. 128 p.

¹ Жумакова Т.А. Тайны человеческого мозга / М.: Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований, 2017. № 24. С. 230-232.

КУЛЬТУРНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ФАКТОРЫ В УПРАВЛЕНИИ И РАЗРЕШЕНИИ СОЦИАЛЬНЫХ КОНФЛИКТОВ

Фан Суан Шон¹, Нгуен Тхи Тхань Зунг²



¹Фан Суан Шон - доктор политических наук, профессор;

²Нгуен Тхи Тхань Зунг - PhD, главный преподаватель,
Институт политологии

Национальная политическая академия им. Хошимина,
г. Ханой, Социалистическая Республика Вьетнам

Аннотация: на процесс управления социальными конфликтами влияют многие факторы, такие как: социальная и культурная среда, совершенствование правовой системы, способность управляющего субъекта, степень напряженности конфликта, менталитет субъектов управления, социальное настроение, адекватность средств и ресурсов, без исключения насильственных инструментов. Однако необходимо подчеркнуть важность культурно-психологических факторов. Эти факторы являются как объективными, так и субъективными. Использование этого элемента в контексте социальных конфликтов будет способствовать более эффективному урегулированию конфликтов.^[1]

Ключевые слова: социальный конфликт, управление социальным конфликтом, культурно-психологические факторы.

Социальный конфликт всегда существует в процессе общественного развития, но каждый конкретный тип конфликта имеет разные причины. Однако процесс урегулирования и разрешения конфликтов не только устраняет эти причины, но также зависит от многих других факторов. В частности, культурно-психологические факторы играют особую роль.

- Культурные ценности, нормы, кодексы поведения и символы

Общество всегда представляет собой единое целое, все отношения: люди - природа, люди - люди, люди - общество, государство - граждане ... и организационная структура: экономические, политические, общественные организации; классы, классы, сообщества, группы ... где конфликты существуют всегда: восприятие, потребности, интересы, статус и власть...

Эти противоречия могут привести к конфликту, конфликт существует как способ разрешения противоречия и обусловлен культурой, происходящей в определенном культурном пространстве. Каждая нация, этническая группа обладает своей культурой

[1] Эта статья с двумя другими статьями: (1) *Управление земельными конфликтами – важный фактор для развития Центральном Нагорье Вьетнама*, М. Научные исследования 2019. № 3 (29) и (2) *Вьетнамский коммуитаризм в качестве основополагающей ценности политической культуры Вьетнама*, М. Научные исследования 2019. № 5 (31), является результатом исследовательского проекта СТДТ.13.17 / 16-20 в рамках Национальной научно-технической программы на период 2016-2020 гг.

и уникальной идентичностью; на этой культурной и самобытной основе сформировалась «субкультура» более мелких групп, таких как населенные пункты, сообщества, группы людей, субъекты, в том числе государственные служащие, управляющие и участвующие в управлении конфликтами.

Культура конкретизируется в системы ценностей, стандарты, кодексы поведения, символы..., которые люди, сообщества, этнические группы, нация ... преследуют, следуют, уважают. Поэтому культура обладает особой силой для мышления и действий, осведомленности и поведения людей так же сообществ в конфликтных ситуациях. Социальный конфликт имеет культурное содержание, поскольку он является атрибутом процесса социального движения и социального развития; как некультурный контент, возникающий из-за ситуаций, выходящих за рамки правовых и этических норм и кодексов поведения в культурной жизни; даже за пределами законов естественного движения. Тогда, социальные конфликты возникали только из-за противоречий, субъективных и мнимых или иллюзионных противоположностей (нереальных) с целью воны необоснованных, незаконных требований. Некультурное поведение будет уменьшено, будет максимально сдержанно в конфликте, если мы создадим культурный контекст конфликта, ориентированный на универсальность Истины, Доброты и Красоты.

В процессе управления социальными конфликтами и их разрешения, классификации конфликтов и правильной идентификации происхождения событий, этапов развития социальных конфликтов имеют большое значение. Вопрос о том, следует ли правильно классифицировать? Это зависит от способности субъектов управления конфликтами, то есть зависит от знаний, навыков и поведения участников конфликта и субъектов управления конфликтами.

Способность управления социальными конфликтами, как уровень политической культуры, когда это помогает вовремя выявить различные типы социальных конфликтов, от природы, формы, масштаба до уровней напряженности. Исходя из этого, применять меры управления и урегулирования. Существует много типов и размеров конфликтов: между нациями, этническими группами, расами, религиями, культурами; между классами, корпорациями, социальными сообществами; между производственными предприятиями, между работниками и работодателями и т.д. Субъект управления социальными конфликтами считается способным, когда ясно понимает ход конфликта: от неявной стадии до стадии публичности, напряженности, противостояния, несовместимости между конфликтующими сторонами и умет анализировать свойства каждого этапа, а также наличие соответствующих и эффективных навыков разрешения конфликта с научной и объективной позицией.

Культура в целом, политическая культура в частности, предоставляет менеджерам по конфликтам индикаторы уровня напряженности конфликта, обеспечивая тем самым надлежащие методы управления. В конфликтной ситуации благодаря наблюдениям и оценке эрозии, нарушений, оскорблений, презрения для прогрессивных ценностей (демократия, верховенство закона, национальный суверенитет...); так же стандартов нормы поведения как верховенство закона, национальные интересы превыше всего, этническое равенство и свобода вероисповедания, религия, свобода слова..., символы (государственный гимн, национальный флаг...) оскорблены, перевернуты, проигнорированы... менеджер может оценить конфликт на каком этапе?

Выбор правильных методов управления и разрешения конфликтов имеет решающее значение для успеха управления и разрешения социальных конфликтов. Выражение культуры в конфликтах оказывает сильное влияние на выбор методов управления. Только культурное понимание позволяет нам выбрать правильные методы. Политическая культура поддержка индивидуализму и политическая культура поддержка общинности оказывают большое влияние на методы управления социальными конфликтами. Подчеркивает. Современные культурные ценности под

воздействием рационализма, науки и высоких технологий, культурной интеграции и терпимости ... станут основой и основой для правильного мышления и рациональных действий субъектов управления и разрешение конфликтов.

- **Социальное настроение** - это психическое состояние общества, система специфических психосоциальных качеств (индивидов, сообществ и т.д.), выраженная через качество, количество и интенсивность эмоции, воли, убеждения. Социальное настроение формируется непосредственно на основе культурной идентичности и зависит от многих факторов: экономики, политики, окружающей среды, социальной среды, информации. При распознавании социальных настроений наиболее важны социальные поведенческие тенденции и эмоциональные нюансы: позитивные, негативные; оптимистичный, пессимистичный; стабильность, беспорядок.

Социальное настроение способно вызывать, выявлять и оценивать скрытые характеристики в духовном мире конфликтующих субъектов и создает условия для толкования специальных видов духов субъектов. Наконец, он объясняет конкретные поведения и поведенческие методы конфликтующего субъекта. Это определяет особенно позитивный или негативный характер, тенденцию социального конфликта.

Социальное настроение достигается посредством межличностных связей, эмоций, оценки конфликта, по многим каналам информации, от сплетен, социальных сетей, социальных коммуникаций до каналов официальных государственных органов. Это межличностное взаимодействие, с одной стороны, помогает нам узнать истинную причину, мотивацию и цель конфликта. Это является показателем уровня напряженности, а также эффективности управления конфликтами, особенно в интенсивных конфликтах («горячих точках»). С другой стороны, социальное настроение предупреждает о настроении «толпы» или экстремизме, создаваемом этого настроения.

Если культура может обеспечить показатели интенсивности конфликта, то настроение есть «термометр», чтобы проверить выражение удовлетворенностей заинтересованных сторон, измеряет тенденцию развития конфликта и эффективность управления конфликтами. Если конфликтующие стороны имеют позитивное социальное настроение, когда возникает конфликт, то они сами могут до некоторой степени управлять конфликтом и разрешать его самостоятельно.

- **Социальный менталитет**, представляет собой сочетание элементов знаний, убеждений, смелости и эмоций ... тем самым создавая видение и поведение социальных субъектов (индивида, группы, или сообщество). Социальный менталитет имеет «познавательный характер и регулирующие функции духовного мира индивидуального и коллективного субъекта описывались с помощью категорий индивидуального, группового, общественного, массового сознания, идеального, субъективной реальности, общественной психологии, общественного настроения, идеологии или мировоззрения».

Столкнувшись с социальным явлением в целом, социальные конфликты в частности, каждая нация, этническая группа, сообщество и человек имеют различные поведения. В этом различном поведении всегда есть разумное, рациональное и оптимальное поведение. Чтобы приобретать оптимальное поведение должно иметь «психологическая позиция», чтобы уметь выбирать или торговать между сильными и слабыми сторонами, между «выгодой» и «проигрышем». «Психологическая позиция», тогда проявляет себя как оптимальные культурные нормы, осознанные разум. Она проходит через «то, что возможно», такое как иррациональность в рациональности, дисбаланс в гармонии, временность в долгосрочной перспективе ... чтобы найти мудрое, правильное и подходящее решение, лучше всего для конфликтных ситуаций. Таким образом, социальный менталитет является совокупным результатом творческой деятельности человека.

Социальный менталитет помогает формировать стандарты поведения субъектов конфликта или субъектов, вовлеченных в управление конфликтом. Социальный

менталитет намного зависит от культурного контекста и «субкультуры» социальной среды, в которой происходит конфликт.

Фактически, одни и те же физические, экономические и технические условия одного и того же ресурса, но разные социальные менталитеты мотивировали разные действия и дали совершенно разные результаты. Также на базовой культурной основе, в том же контексте, особенно в контексте проблем, трудностей, сложности и неблагоприятности... Люди с социальным менталитетом, всегда способные создать для себя обширную базу знаний, твердые убеждения, сильной храбрости, искренние эмоции ставить всеобъемлющие цели, направляющие на ценности доброты; изложить эффективные руководящие принципы и установить четкие стандарты поведения. Поэтому им легче достигать целей.

Когда преобладая негативный менталитет, государство, сообщество, социальная группа или индивид часто попадают в состояние неполноценности, неуверенности, негативности, изолированности, колебательности не могут овладеть мыслями и действиями ... Исходя из этого, самостоятельно нейтрализуя или сужая своих роль в общественной жизни вообще, в конфликтных ситуациях в частности; не рзвивать все неотъемлемые преимущества в способности и ресурсах для достижения цели. Менталитет может вызывать потенциалы, способствует обнужению характеристики позитивности, находить оптимальный ответ на вопросы: Почему происходит это индивидуальное или коллективное действие? Почему это действие такого рода? Почему субъект конфликта воспринимает явления и действует другими способами? Почему люди вовлекают в конфликт большое количество людей? Почему возникает так много неоправданных требований?

Социальный менталитет предоставляет оптимальные способы субъектам управления конфликтами выявлять не только конфликтные вопросы, но и выбирать и применять соответствующие методы управления: диалог, сотрудничество, переговоры, суды, посредничество или использование насилия ...

Благодаря социальному менталитету субъекты управления могут видеть, что, несмотря на постоянные разногласия во взглядах, интересах ... именно культурные ценности являются явными и сильными факторами, связывающие противоборствующие стороны конфликта. Оттуда это может проложить путь к взаимопониманию, диалогу и созданию механизмов разрешения конфликтов.

В духе менталитета, субъекты управления конфликтами могут понять характеристики, понять сильные слабые стороны, требования конфиденциальности, глубокие углы социального конфликта. Это значит, субъекты управления конфликтами знают все секреты социальных конфликтов. Это помогает участникам в управлении и разрешении социальных конфликтов охватить весь контекст ситуации конфликта, разработать планы, распределить ресурсы и средства и внедрить соответствующие процессы управления. В управлении конфликтами, наличие менталитета не только помогает предотвратить возникновение конфликтов, а также создает условия для эффективно всестороннего управления и разрешения ситуаций, когда конфликты вспыхивают.

Благодаря всестороннему видению, богатым знаниям и глубокому пониманию образа жизни, умению их применения, позитивный менталитет позволит субъектам конфликтов много благоприятно управлять и разрешать социальные конфликты, ограничивают многие причины напряженного конфликта.

В социальном конфликте наличие менталитета улавливает социальное настроение, настроение конфликтующих субъектов, уровни «жара», или интенсивного напряжения, способы реагирования, требования конфликтов; формирует агенты, характера конфликта. Зная это, субъекты будут управлять конфликтами и разрешать конфликты позитивными, эффективными и долговременными способами, контролировать будь то намерения, экстремистские действия сторон.

- мотив участников конфликта

Человеческая деятельность всегда мотивирована для удовлетворения определенных потребностей и интересов. Нет человеческой деятельности без мотивации. Человеческие потребности побуждают их действовать, удовлетворять потребности от низкого до высокого уровня. Можно понять мотивы людей через их желания и цели действий. Мотивация действующих лиц, вовлеченных в конфликт, является прямым стимулом для поощрения конфликтного поведения участников во время конфликта и может достичь цели путем урегулирования конфликта и его разрешения. Мотивы участников конфликта сильно различаются:

Во-первых, активными мотивами являются те, кто желает, намеревается, планирует и действует конкретно для того, чтобы вывести социальные отношения из-под слабого застоя; хочет чтобы все аспекты, мероприятия в сообществе стали более высокой эффективностью, более здоровой психологической атмосферой. Позитивные мотивы могут привести к конфликтам, когда им мешают негативные факторы.

Во-вторых, негативными мотивами являются конфликты, возникающие в основном из корыстных, локальных, личных интересов и нереалистичных целей, которые часто проявляются в основных формах, таких как борьба за влияние, интересы, права, личный или групповой статус без учета отношений с другими лицами и группами, даже игнорирование и ущемление интересов, прав и положения других лиц или групп.

- Личность субъекта, участвующего в конфликте

Личность часто понимается как уникальная комбинация, особенно психологические характеристики, которые относительно стабильны и устойчивы для отдельных лиц и сообществ и систематически выражаются в действиях и жестах человека. Личность - это конкретное проявление мировоззрения и человеческой точки зрения, нравственного лица человека. Практика показывает, что слишком большая разница в личностных чертах между людьми в группе или сообществами в обществе может быть причиной психологического конфликта в их отношениях.

Личности участников конфликта, как представляется, сильно различаются в зависимости от системы отношений и поведения конфликтующих сторон по отношению к другой стороне и к самим себе. Такое отношение может быть положительным или отрицательным. Если субъект, участвующий в конфликте, имеет разногласия, противоречивые представления, взгляды, мотивы, цели, интересы но все же демонстрирует позитивное отношение к оппоненту, такое как: уважать противника, желание помочь ему изменить свое восприятие и мнение; быть щедрым, самоотверженным; готовность пойти на компромисс, когда это необходимо (позитивный менталитет) .может уменьшить интенсивность конфликта, а также сократить время происшествия конфликта. Наоборот, если участник конфликта упрямый, эгоистичный, местный, высокомерный, неуважительно относящийся к интересам и ценностям противника, желающий попирает достоинство противника, во чтобы то ни стало, чтобы победить в конфликтах (негативный менталитет), тогда социальный конфликт под воздействием психологических факторов не только усиливается по интенсивности и серьезности конфликта, но и сделать это долго, трудно прекратить.

- Способность участников конфликта

Выше мы упомянули способность как уровень культурного развития. Здесь способность в психологическом подходе - это комбинация уникальных атрибутов личности, сообщества или организации, которая отвечает требованиям определенной деятельности, обеспечивая результаты. Человеческая способность всегда влияет на процесс конфликта и управление конфликтом. Человеческая способность проявляется во многих аспектах, но прежде всего она сосредоточена на знаниях, навыках и отношениях. В управлении социальными конфликтами способность участников конфликта заключается в их понимании конфликтных ситуаций, знании управления

конфликтами; навыках межличностного общения и навыках управления конфликтами; отношение к управлению этим разрешением конфликта.

Понимание конфликтных ситуаций, знание управления конфликтами поможет людям понять свою работу, быстро выполнить задачи и достичь высокой эффективности во всех задачах управления конфликтами, поставленных командой. С другой стороны, понимание людей, знание особенностей их настроения, физиологии, потребностей и устремлений помогут лидерам найти подходящие способы для создания доверия, создания симпатических отношений со всеми, тем самым сводя к минимуму коллизии и конфликта, возникающих в межличностных отношениях. Социальный конфликт - это сложный социальный процесс, требующий множества обычных, специальных и специфических навыков. Беспристрастное, объективное, научное и не корыстное отношение является серьезным требованием для субъектов, занимающихся управлением и разрешением конфликтов.

- Эмоции участников конфликта

Обычно, любой социальный конфликт вызывает у отдельных людей негативные эмоции, такие как грусть, печаль, страдание, ревность, гнев, страх, отчаяние ... В состоянии негативных эмоций, мысли и действия людей становятся узкими, эгоистичными, субъективными, не деликатным, даже грубыми в социальном взаимодействии. В это время люди легко проявляют беспощадность, легко совершают насильственные действия, оскорбляют личности других людей ...

Оптимистичные эмоции, радость, жизнелюбие субъектов конфликта не только создадут координацию между сторонами в осознании и разрешении конфликтов, но и создадут психологическую атмосферу позитивный здравый смысл, помогающий эффективно разрешать конфликты.

- Психологические травмы сторон в социальном конфликте

Негативное психологическое воздействие социальных конфликтов затрагивает как победителей, так и проигравших. Результаты социального конфликта могут иметь прямые, косвенные и долгосрочные последствия. Когда возникает конфликт, каждая сторона приложит все усилия, чтобы нанести максимальный ущерб физическим и психическим ценностям противника. Процесс поиска путей, средств и инструментов для достижения этой цели (или против этой цели оппозиции) может привести к разногласиям в каждой стороны, создавать разногласия и разрушать именно силу свою сторону, создавая сильное давление и торможение даже при победе.

Если одна из сторон в конфликте будет не побеждена (неудачна), эта сторона получит серьезную психологическую травму в зависимости от цели и характера борьбы. Но даже если страна победит, средства, используемые в борьбе, могут иметь последствия для самих победителей. Исход проигравшего также является навязчивой идеей для победителя. Это особенно серьезно в тех случаях, когда конфликт уже на высоком уровне (конфронтация, несовместимость). Хотя использование принудительных средств и даже насилия оправдано для достижения общей цели, но психологические последствия как для победителя, так и для проигравшего будут серьезными. Такой опыт может повлиять на точку зрения, даже мировоззрение вовлеченных людей.

-Взаимосвязь между культурными и психологическими факторами в управлении социальными конфликтами

Очевидно, что культурные и психологические факторы взаимосвязаны. Они могут создавать предпосылки друг для друга, проникать и мешать друг другу, создавая элемент культурной и психологической интеграции. Разделение культурно-психологических факторов и составляющих их элементов также является относительным.

Если культурные ценности представляют собой продвинутый уровень жизни, образ жизни, они являются руководством и инструментом для субъектов в управлении и разрешении конфликтов, в правильном и глубоком понимании текущей

жизни сторон конфликта, то социальное настроение помогает понять мысли, желания, особенно мотивы, эмоции и личности конфликтующего субъекта. В противоречиях, конфликтах, когда стороны разделяют культурные ценности, люди лучше понимают друг друга, сочувствуют друг другу, из чего приходят к консенсусу. Исходя из менталитета, субъекты, выполняющие задачу разрешения конфликта, могут действовать с высокоуровневой своей культурой, избегая мотивов предвзятости, мелочности, эгоизма, чтобы быть объективными, борющимися за справедливость и правду. Без культуры нет такого менталитета; невозможно говорить о мотивации, настроении, личности, эмоциях. Как может быть компромисс, согласие, понимание между конфликтующими сторонами без общих культурных ценностей, некомпетентности и эмоции?

Вывод:

Можно сказать, что культурное мероприятие в управлении и разрешении конфликтов имеет свои уникальные преимущества. В зависимости от характера и масштаба типа конфликта необходимо определить его основную, первую или второстепенную роль в управлении и урегулировании конфликтов. Обладая особой способностью, культурные мероприятия способствуют улавливанию мысли людей и урегулированию человеческих поведений. Они оказываются устойчивыми эффективными, выбраны в первую очередь, а не способы насильственные. Система культурных ценностей станет мощным оружием в процессе управления и устранения напряженных социальных конфликтов, особенно в случае конфликтов, в которых конфликтующие стороны являются высококультурными.

Когда социальная культура перешла от культуры навязывания, приказов и бюрократизма со стороны государственных органов, и культуры непослушания, произвола, беззакония от граждан к культуре диалога, примирения, тогда управление социальным конфликтом будет очень эффективным. В то время социальное настроение в ситуации конфликта в основном оказывало бы доверие к системе управления, к верховенству права, к правовому государству и справедливости. При таком позитивном социальном настроении, менталитет конфликтующих и субъектов управления конфликтами, безусловно, будет более объективным, справедливым и ясным. Управление разрешением социальных конфликтов будет более эффективным.

Список литературы

1. Губанов Н.И. и Губанов Н.Н., 2014. Менталитет в системе движущих сил социального развития, Журнал «Историческая психология и социология истории». Том 7. № 2. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.socionauki.ru/journal/articles/254532/> (дата обращения: 25.02.2020).



ИЗДАТЕЛЬСТВО «НАУЧНЫЕ ПУБЛИКАЦИИ»

[HTTPS://SCIENTIFICPUBLICATIONS.RU](https://scientificpublications.ru) EMAIL: [INFO@SCIENTIFICPUBLICATIONS.RU](mailto:info@scientificpublications.ru)

КОНФЕРЕНЦИИ СЕРИИ: «НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ»

САЙТ КОНФЕРЕНЦИИ: [HTTPS://SCIENTIFICRESEARCH.RU](https://scientificresearch.ru)



CYBERLENINKA

Российская
книжная палата
ТАСС



ISSN (print) 2414-5912

ISSN (online) 2541-7878



+7(910)690-15-09 (МТС)

+7(920)351-75-15 (Мегафон)

+7(961)245-79-19 (Билайн)



Вы можете свободно делиться (обмениваться) — копировать и распространять материалы на любом носителе и в любом формате и адаптировать (создавать производные материалы)

— делать ремиксы, видоизменять,
и создавать новое, опираясь на эти материалы.

С указанием авторства.

Вы должны обеспечить соответствующее указание авторства,
предоставить ссылку на лицензию, и обозначить изменения,
если таковые были сделаны.

<https://creativecommons.org/licenses/by-sa/4.0/deed.ru>

ЦЕНА СВОБОДНАЯ